

2007 FAALİYET RAPORU



selçuk
ecza
deposu

50
yıl

"güven, denge, istikrar"



İçindekiler

Temel Finansal Göstergeler	2
Faaliyet Göstergeleri, Şirket Profili	3
Vizyon, Misyon, Değerler, Sorumluluklar	4-5
Yönetim Kurulu Başkanı'nın Mesajı	6-7
Genel Müdür'ün Mesajı	8-9
Yönetim Kurulu	10-11
Kısaca Selçuk Ecza Deposu	12-13
1958'den 2008'e Selçuk Ecza Deposu ve Türkiye	14-21
Türkiye'de İlaç Dağıtım Sektörü	22-23
2007'ye Genel Bakış	24-25
Satış ve Pazarlama	26-27
İnsan Kaynakları ve Eğitim	28-29
Dağıtım	30-31
Bilgi Teknolojileri	32
Kurumsal Sosyal Sorumluluk Projeleri	33
Yönetim Kurulu Faaliyet Raporu	34-36
Denetim Kurulu Raporu	37
Kurumsal Yönetim İlkeleri Uyum Raporu	38-45
Bağımsız Denetim Raporu	47
Konsolide Mali Tablolar ve Dipnotları	48-76

Temel Finansal Göstergeler

Temel Finansal Göstergeler	2005	2006	2007
Net Satışlar	2.756.287.238	3.150.807.039	3.708.483.961
Net Kâr	93.966.002	97.286.103	161.577.039
Öz Sermaye	322.995.414	540.388.850	701.900.203
Aktif Toplam	1.446.311.952	1.695.854.812	1.851.731.347

Net Satışlar Milyon YTL

3.708	2007
3.151	2006
2.756	2005

Faiz Vergi ve Amortisman Öncesi Kâr Milyon YTL

192	2007
160	2006
153	2005

Vergi Sonrası Net Kâr Milyon YTL

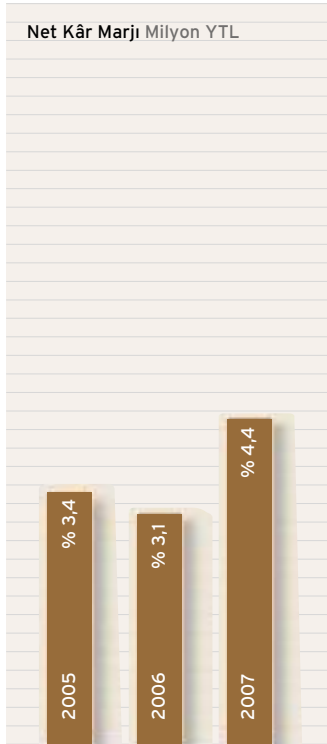
162	2007
97	2006
94	2005

Öz Sermaye Milyon YTL

702	2007
540	2006
323	2005

Toplam Aktifler Milyon YTL

1.852	2007
1.696	2006
1.446	2005



Faaliyet Göstergeleri	2005	2006	2007
Pazar Payı (%) (*)	32,9	33,8	33,4
Şube Sayısı	91	98	100
Araç Sayısı	2.037	2.030	1.970
Personel Sayısı	4.926	4.694	4.554

(*) IMS verilerine göre

Şube Sayısı	2007	2006	2005
100	2007	98	2006
98	2006	91	2005
91	2005		

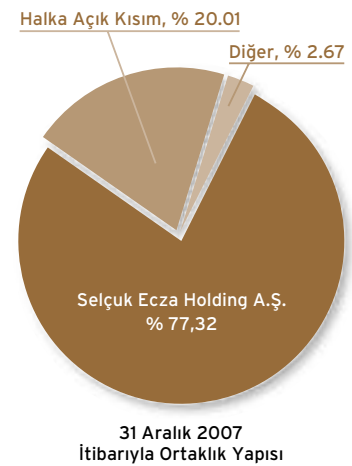
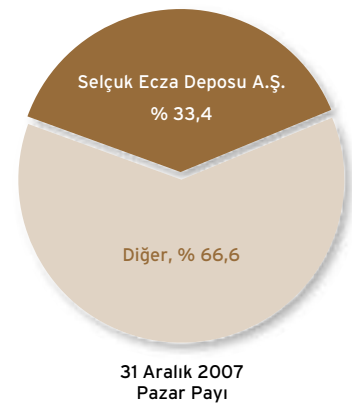
Araç Sayısı	2007	2006	2005
1.970	2007	2.030	2006
2.030	2006	2.037	2005
2.037	2005		

Personel Sayısı	2007	2006	2005
4.554	2007	4.694	2006
4.694	2006	4.926	2005
4.926	2005		

Şirket Profili

Ortaklık Yapısı	Grubu	YTL	%
Selçuk Ecza Holding A.Ş.	A	51.750.000	10,00
Selçuk Ecza Holding A.Ş.	B	384.398.174	67,32
Nazmiye Gürgen	B	9.200.000	1,78
M. Sonay Gürgen	B	4.600.000	0,89
Ahmet Keleşoğlu	B	37	0,00
Nezahat Keleşoğlu	B	37	0,00
Zerrin Altay	B	2	0,00
Halka Açık Kısım	B	103.551.750	20,01
Toplam		517.500.000	100,00

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.'nde 2007 yılı içinde Kayıtlı Sermaye Sistemi'ne geçilmiş ve çıkarılmış sermaye 2006 yılı kârı ve diğer iç kaynaklardan karşılanmak suretiyle 225.000.000 YTL'den 517.500.000 YTL'ye yükseltilmiştir.





Misyon, Vizyon, Değerler ve Sorumluluklar

Misyon

Selçuk Ecza Deposu'nun misyonu, bulunduğu sektörün dinamiklerini en iyi şekilde analiz ederek sektördeki öncü konumunu korumak, ilaca erişim açısından eczaneler ile ilaç tedarikçileri arasında yer alan, kaliteli hizmet veren, güvenilir kurum kimliğini korumak, müşterilerinin ihtiyaç, talep ve beklentilerini en fazla ürün çeşidi, en son teknoloji imkanları ile "İyi Dağıtım Metodu" ilkeleri doğrultusunda, en uygun ticari koşullar altında karşılamaktır.

Vizyon

Selçuk Ecza Deposu'nun vizyonu, insan sağlığının esas olduğu bir sektörde faaliyet gösteren bir kuruluş olarak; ulusal ve uluslararası alanda yerli, yabancı müşterilerine, dünya standartlarında, çağın gereklilikleri doğrultusunda hizmet vermek, hizmet kalitesini çeşitlendirmek, geliştirmek ve insan sağlığı odaklı bir sektörün tüm dinamiklerini değerlendirerek yine insan sağlığı için üzerine düşenden de fazlasını yerine getirmektir.

Değerler

☒ Elli yıllık deneyim ve birikim

2008, Selçuk Ecza Deposu'nun kuruluşunun 50. yıldönümüdür. Elli yıl boyunca karşılıklı güven ve dayanışmayla geliştirilen; "güven-denge-istikrar" sloganıyla bütünleşen tedarikçi, eczacı ilişkileri sadece Selçuk Ecza Deposu ve yatırımcıları için değil, ulusal ve uluslararası pazar için de büyük bir değerdir.

☒ Kalite odaklı iş anlayışı

Ticaretinde ve iş ilişkilerinde, kurulduğu ilk günden bu yana sadece "insan ve insan sağlığı"na öncelik tanıyan, müşteri memnuniyetini önemseyen profesyonellik anlayışı ile faaliyet gösteren Selçuk Ecza Deposu, sağlık odaklı kişi ve kuruluşlara sunduğu kaliteli hizmeti ve ürün çeşitliliğinin yanı sıra, profesyonel yönetim anlayışı ve deneyimli kadrolarıyla ilaç sektörü içerisinde önemli bir değerdir.

☒ Güven-Denge-İstikrar

Gerek çalışanlarıyla, gerek müşterileri ve ilaç tedarikçileriyle ilişkilerinde, her anlamda güven ortamı yaratmaya özen gösteren, verilen sözlere sadakat ilkesiyle bağlanan; dinamik ve üretken ekibi, dürüst ve şeffaf yaklaşımı, etik değerlere bağlılığı ve sosyal sorumluluk alanlarındaki faaliyetleriyle sadece yatırımcılar için değil toplum ve iş hayatı için de bir değerdir.

Kurulduğu ilk günden itibaren tam 50 yıldır çalışmaları, sektöre getirdiği yenilikler, atılımlar ve ilke olarak müşterileri tarafından da benimsenmiş "güven-denge-istikrar" söylemine uygun gelişimiyle Selçuk Ecza Deposu sadece bugün değil gelecekte de kendisiyle iş ve güç birliği içinde olan herkes için değerlidir.

Sorumluluklar

50 yıldır ilaç dağıtım sektöründe faaliyet gösteren bir kuruluş olarak, Selçuk Ecza Deposu ile özdeşleşen "Güven-Denge-İstikrar" anlayışını, sektörün ilerlemesi ve gelişimi için korumak ve yaygınlaştırmak. Türk ekonomisine katkılarını sürekli kılarak, uluslararası pazarlarda yeni açılımlar geliştirmek.

Türk halkını destekleyip yüceltecek sağlık, eğitim, kültür ve sanat projelerine katkıda bulunarak, sorunların çözüme ulaşması için üzerine düşeni yerine getirmek.



Başkan'ın Mesajı

Dr. Ahmet Keleşoğlu, Yönetim Kurulu Başkanı



Değerli Selçuk Ecza Deposu Hissedar ve Yatırımcıları ...

İlaç satılan ilk ticarethanenin ortaçağda, Bağdat'ta faaliyete geçtiği söylenir. Kuşkusuz ilaçlar o yıllarda bazı bitkilerden ve baharatlardan elde edilmekteydi. İslam tıbbıyla birlikte Arabistan ve Orta Doğu'da yaygın olan ilaç ve tedavi yöntemlerinin de Avrupa'ya göç etmesinin ardından, bugünkü haline en yakın eczanelerin ortaya çıkması 1800'lü yılları bulmuştur. Dolayısıyla insanların ilaca en kısa sürede ulaşım tedavisi için yüzyıllarca beklemesi gerekmiştir. Günümüzde ise eczaneler ihtiyaç duydukları ilacı bilgisayar üzerinden online sipariş edebilmektedir. Selçuk Ecza Deposu; ilaca ulaşma, erişme açısından eczanelerle ilaç tedarikçileri arasında bulunan ve Türkiye'de sektörünün lider firmaları arasında yer alan bir kuruluştur.

İlaç endüstrisi, günümüzde, kimya endüstrisi ile birlikte en hızlı büyüyen sektörlerin başında gelmektedir. Çeşitlenen hastalıklar, daha çok ilaç araştırması yapılmasını ve bu ilaçların daha geniş kitlelere ulaştırılmasını zorunlu kılmaktadır. Dolayısıyla insan sağlığı açısından tüm dünyada kusursuz bir tedarik zincirinin gerekliliği de kaçınılmaz hale gelmiştir. Bu durumun Türkiye'deki izdüşümü ise Selçuk Ecza Deposu ve benzeri kuruluşlardır.

Selçuk Ecza Deposu, kuruluşundan bu yana ödün vermeden benimsediği "Güven-Denge-İstikrar" ilkesiyle Türk eczacıları, ilaç tedarikçileri ve sağlık sektörünün hizmetinde olmuş bir kuruluştur. Küreselleşen, diğer bir deyişle ticaret ve hizmet alanında uzakları yakın kılan gelişmelerin yaşandığı dünyada Selçuk Ecza Deposu da 2006 yılında hisselerini yatırımcıya açarak, bu gelişmedeki yerini almıştır. Kaydedilen bu aşamayla birlikte büyümeyi yatırımlarla gerçekleştirme yolunu seçen Selçuk Ecza Deposu, böylece Türk İlaç Sanayi'nin gelişimine paralel bir adım atmış ve endüstrinin stratejik planlama ayağındaki yerini sağlamlaştırmıştır.

İnsan sağlığını temel alan toplumsal sorumluluk bilinci, değerlerine sadık çalışanları ve gelişime açık yenilikçi hizmet anlayışıyla şirket olarak uzun yıllardır Türk ilaç dağıtım sektöründe ilk akla gelen isim olan Selçuk

Ecza Deposu, sadece sağlık sektörünü ve yatırımcıları ilgilendiren bir kuruluş olmakla kalmayıp, bunun yanında hayata geçirdiği ilkeleri ve uygulayarak takipçisi olduğu sosyal sorumluluk projeleriyle toplum için de önemli bir değerdir.

Şurası açıktır ki, insanın olduğu her yerde fikir çatışmaları ve bu çatışmaların sonucu olarak kimi ekonomik, kimi siyasi, kimi de toplumsal krizler yaşanacaktır. Bunlar tarih ölçeğinde ele alındığında, her krizin gerçekte bir duraksama, dinlenme ve durum değerlendirmesi yapma fırsatı olduğu görülür. Yaşanan zaman dilimi itibarıyla "istenmeyen" bu tür gelişmelerden etkilenmeyenler ise her açıdan "sağlam", donanımlı, hazırlıklı ve gelecek odaklı kuruluşlar olur.

Selçuk Ecza Deposu, kurulduğu 10 Ekim 1958'den bu yana dünyada ve Türkiye'de yaşanan hiçbir siyasi, ekonomik ve toplumsal krizden etkilenmeden yoluna devam edebilmiştir. Bunun nedeni de kurumun güçlü finansal yapısını her zaman korumuş olması, gelecekteki ekonomik gelişme ve riskleri iyi analiz edebilmesi, müşteriler ve tedarikçilerle dürüstlüğe ve güvene dayalı ilişkiler kurarken çalışanlarıyla da bütünleşebilmesidir. Diğer bir deyişle, Selçuk Ecza Deposu'nun 50. yılına ulaşması tesadüflerle değil, atılan sağlam ve kararlı adımlarla, kurulan içten ve kalıcı ilişkilerle gerçekleşmiştir. Bu yaklaşım, kuruluşumuzun 50 yıllık gerçeği ve geleceğidir.

Bütün bu gerçeği ve geleceği sizinle paylaşmaktan onur duyuyorum...

Saygılarımla...

Ahmet Keleşoğlu
Selçuk Ecza Deposu
Yönetim Kurulu Başkanı

2006 yılında hisselerini yatırımcıya açarak, büyümeyi yatırımlarla gerçekleştirme yolunu seçen Selçuk Ecza Deposu, böylece Türk ilaç sanayinin gelişimine paralel bir adım atmış ve endüstrinin stratejik planlama ayağındaki yerini sağlamlaştırmıştır.



Genel Müdür'ün Mesajı

M. Sonay Gürgen, Yönetim Kurulu Başkan Vekili / Genel Müdür



Değerli hissedarlarımız,

Selçuk Ecza Deposu hisselerinin halka açılmasının üzerinden bir yıldan fazla bir süre geçti. Kuşkusuz bu gelişme, Türk ilaç sektörünün büyüme kaydettiği bir dönem için önemli bir adım oldu.

Türkiye'nin ilaç tüketimi ve ilaca ulaşılabilirlik açısından gelişmesi ve yatırımcılar için gözde bir ülke haline gelmesi sır değildir. Şu an ülkemizde ilaç sanayinde çoğu üretici olarak faaliyet gösteren ulusal ve uluslararası firmalar yer almaktadır. Bunun yanı sıra, ilaç sektörüne ilgi duyan bazı uluslar arası yatırımcı kuruluşların da Türk ilaç üreticisi firmalara ortak olma ve satın alma girişimleri sürmektedir. Bütün bu gelişmelerin yanında, Ar-Ge'ye yatırım yapan ve yurt dışına ilaç ihraç eden sanayicilerimizin de varlığı, 2010 yılı ve sonrası için Türkiye'nin önemini bir kez daha gözler önüne sermektedir. Selçuk Ecza Deposu ise tedarikçi ve eczacı arasında ilaca ulaşımı sağlayan kuruluş kimliğiyle, tüm dünyada olduğu gibi, ülkemizde de kimya ve ilaç endüstrisinin gelişimiyle birlikte, daha da önem kazanmaktadır.

Son yıllardaki ticari trendleri inceleyen uzmanların belirlediğine göre, insan sağlığını ilgilendiren her türlü hizmet giderek daha da değer kazanmakta, ilaç ile ilgili hizmet sunabilen ülkeler, diğerlerine göre bir adım önde ve göz önünde yer almaktadırlar. Örneğin orijinal ilaç pazarının büyüme trendini yakalayan bazı uzak doğu ülkeleri, özellikle ilaç üretim sektöründe gelişmekte olan ülkeler için rol model oluşturmaktadır. Yine bu ülkelerde geçerli olan tedavi araştırmaları ve olanakları da kayda değer bulunmaktadır. Türkiye'nin, bu ülkelerle rekabet etmesi mümkündür. Bunun için teşvikler ve yatırımlara ağırlık verilebilir, genç ve üretken nüfus motive edilebilir...

Gelişen ve rağbet edilen bir sektörün önemli bir kuruluşu olan Selçuk Ecza Deposu, 50 yıllık çizgisini koruyarak orta ve uzun vadeli

hedeflerini büyümeye ve kaliteli hizmete odaklanmaktadır. Türkiye'nin mevcut potansiyeli ile sağlık, ilaç ve araştırma alanlarında vaat ettiği gelecek, Selçuk Ecza Deposu'nu yakından ilgilendirmektedir. Çünkü ilaç tedarikçisi ve eczaneler arasında çok önemli bir dağıtım kanalı olan Selçuk Ecza Deposu, arz-talep dengesinde önemli bir misyon üstlenmiştir. İlacı "ulaşılabilir" kılmada kilit noktada görev üstlenen kuruluşlar arasında yer alan Selçuk Ecza Deposu, şu an sektöründe faaliyet gösteren halka açık tek ecza deposudur. IMS verilerine göre 2010 yılında pazarın, üretici fiyatlarıyla 10 milyar ABD doları seviyesine ulaşacağı tahmini de Selçuk Ecza Deposu'nun geleceğine dair önemli bir veridir. Şirket'in 2005 yılından bu yana büyük ve önemli yatırımlar yapmış olmasının nedeni de geleceğe olan inancımızdandır.

2007 yılı sonu itibarıyla Selçuk Ecza Deposu Türkiye genelinde 27'si şube ve 73'ü bölge deposu olmak üzere toplam 100 şubesiyle faaliyet göstermektedir. 2007 yılı satışlarından elde ettiği gelir, 3 milyar 708 milyon YTL gibi son derece önemli bir miktara ulaşmıştır. Bu da Şirketimizin sürdürülebilir büyüme içinde olduğunun en iyi göstergesidir. Yasal düzenlemelerin doğurduğu sonuçlar, eczacılık sektörünün yaşadığı sorunlar, Sosyal Güvenlik Kurumu'nun bazı düzenlemeleri, ilaç sektörünün zaman zaman karşılaştığı gerçeklerdir. Selçuk Ecza Deposu 50 yıllık birikimiyle yatırımcısına "Güven-Denge-İstikrar" içinde kazandırmaya ve hedeflerine doğru kararlı adımlarla ilerlemeye devam edecektir.

Saygılarımla...

M. Sonay Gürgen
Selçuk Ecza Deposu
Genel Müdürü

2007 yılı sonu itibarıyla Selçuk Ecza Deposu Türkiye genelinde 27'si ana depo ve 73'ü bölge deposu olmak üzere toplam 100 deposuyla faaliyet göstermektedir. 2007 yılı satışlarından elde ettiği gelir, 3 milyar 708 milyon YTL gibi son derece önemli bir miktara ulaşmıştır. Bu da Şirket'in sürdürülebilir büyüme içinde olduğunun en iyi göstergesidir.



Yönetim Kurulu

Ahmet Keleşoğlu

Nezahat Keleşoğlu

Yönetim Kurulu Başkanı

Yönetim Kurulu Üyesi



M. Sonay Gürgen	Nazım Karpuzcu	Mehmet Yılmaz	İbrahim Haluk Öğütçü	Ali Akcan
Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı, Genel Müdür	Yönetim Kurulu Üyesi	Yönetim Kurulu Üyesi, Genel Müdür Yardımcısı	Yönetim Kurulu Üyesi, Genel Müdür Yardımcısı	Yönetim Kurulu Üyesi, Mali İşler ve Finansman Koordinatörü
				



Kısaca Selçuk Ecza Deposu

1958 yılında Selçuk Ecza Deposu Konya'da kurulduğu zaman, Türkiye'nin en geniş yüz ölçümüne sahip bu tarihi ilinde faaliyet gösteren eczane sayısı sadece 17, Türkiye genelinde ise 1100 civarındaydı.

Bundan 50 yıl önce Konya'da Selçuk Ecza Deposu faaliyete başladığında, Türkiye 35 yaşında genç bir Cumhuriyet olarak her türlü atılıma ve gelişime açık bir ülkeydi. Selçuk Ecza Deposu'nu kuranlar ise, gerekli birikim ve altyapıya sahip kimselerdi. Ahmet Keleşoğlu, Konya Ermenek'te ticari faaliyetlerini yürüten serbest bir girişimciydi. Ailedeki eczacı ve diğer ticaret erbabları da iş ve ticaret dünyasının içindeydiler. 10 Ekim 1958'de Selçuk Ecza Deposu bir aile şirketi olarak faaliyete geçti. Anadolu Selçukluları'nın merkezi Konya'da kurulan şirkete, hem Selçuklular'a bir saygı işareti olarak hem de bu ismin uğur getireceği inancıyla Selçuk Ecza Deposu adı verildi.

1958 yılının Türkiye'sinde doktor, eczane, ilaç, ilaç dağıtımı; özetle sağlık sektöründe büyük eksiklikler vardı. Selçuk Ecza Deposu Konya'da kurulduğu zaman, Türkiye'nin en geniş yüz ölçümüne sahip bu tarihi ilinde faaliyet gösteren eczane sayısı sadece 17 idi. Türkiye genelinde ise 1100 civarında eczane bulunuyordu. Yine aynı tarihte Türkiye çapında faaliyet gösteren ecza deposu sayısı 35, yerli-yabancı toplam ilaç firması sayısı ise 50 kadardı.

İstanbul merkezli olmayan kuruluşların bir anlamda "yerel" algılanma eğilimine karşılık Selçuk Ecza Deposu henüz 10 yıllık bir kuruluşken Adana ve Ankara'da bölge müdürlükleri kurdu. Ve kısa bir süre içinde de önce İstanbul, sonra Adana şubelerini açarak, Türkiye'nin ilk çok şubeli ecza deposu kimliğine kavuştu.

Dengeli büyüme, güvenle tanınma ve istikrarlı gelişimin göstergesi olarak Türk siyasi ve ekonomik hayatının en sert dönemeçlerini bile başarı ve büyümeyle geride bırakan Selçuk Ecza Deposu, bu süreçte ilaç endüstrisinden eczanelere, sektörle ilgili meslek odalarından üniversitelere kadar uzanan alanda yerini ve güvenilirliğini de sağlamlaştırdı. Kardeş kuruluşu As Ecza Deposu'nun 1987'de faaliyete geçmesiyle hizmet ağını daha da genişleten Selçuk Ecza Deposu, ecza depoculuğunda rakipsiz konuma yükseldi.

1958 yılında tek bir araçla ilaç dağıtımını gerçekleştiren, yakın mesafelerdeki eczanelere sepetli bisikletlerle ilaç ulaştıran, siparişleri telefonla alan Selçuk Ecza Deposu, 50 yılın sonunda online sipariş kabul eden ve motorlu kuryeleriyle, eczanelerin ilaç ile ilgili her türlü ihtiyacını en kısa sürede karşılayan bir kurum haline geldi. Rekabete dayalı bir ticaret anlayışının hakim olduğu sektörde, sadece iş ilişkisi içinde bulunduğu firmalarla değil, rakipleriyle de centilmenliğe ve karşılıklı güvene dayalı ilişkiler kuran Selçuk Ecza Deposu, faaliyet gösterdiği sektöre kaliteli hizmet odaklı yaklaşımıyla katkıda bulundu. Organizasyon yapısından teknolojik alt yapısına kadar çağın gerektirdiği her türlü yeniliğe açık bir yaklaşım sergileyen kuruluş; 2000'li yılların başından itibaren gelecek odaklı yapılanmasıyla, çağdaş ülkelerdeki ecza depolarının gelişimini yakından izleyerek kendine uyarladı ve daha da geliştirdi.

Geleceğe inancını eğitimden çalışma hayatına kadar gençlere kucak açmasıyla da pekiştiren Selçuk Ecza Deposu'nun en büyük güvencesi ise insana yaptığı yatırımlar oldu. 2006 yılında hisselerini İMKB aracılığıyla halka ve yatırımcıya açan kuruluş, imza attığı vergi rekorları kadar, okul yaptırmaktan laboratuvar açmaya kadar uzanan sosyal sorumluluk projeleriyle toplumun her kesiminde saygıyla karşılandı.

Selçuk Ecza Deposu, bugün 133.000 m²'nin üzerinde kapalı alana sahip 100 şubesi ile Türkiye çapında yaklaşık 17.500 eczaneye hizmet ulaştırmaktadır. 4500'ün üzerinde çalışanı, 2000'e yakın aracıyla ülke dahilinde ulaşamadığı il ya da ilçe yoktur. Bütün bunlara rağmen ilk günkü tevazu ile faaliyet gösteren kuruluşun en büyük kazancı ise; kendisini hiçbir zaman yalnız bırakmayan ve "Selçuk Ailesi" kavramını pekiştiren çalışanlarıdır. Hizmet kalitesinin doğal refleksi olarak yerleşmesini sağlayan ise tavizsiz uyguladığı "müşteri memnuniyeti anlayışı"dır.

Bu memnuniyetin kalıcı olması için Şirket personelini sık sık eğitimden geçiren kuruluş, ilaç dağıtımında gerekli olan "İyi Dağıtım Metodu" ilkelerine göre hareket eder. Gelişen teknolojiye kısa sürede ayak uydurduğu için tüm siparişlerini bilgisayar ortamında gerçekleştiren Selçuk Ecza Deposu, ecza depoculuğu için geliştirilmiş son bilgisayar yazılımlarını kullanmakta ve otomasyona da önem vermektedir. Bunun yanı sıra ısı kontrollü tedarik zinciri olarak tanımlanan "Soğuk Zincir" uygulaması her şubede geçerlidir.

Selçuk Ecza Deposu'nun 50 yıllık tarihçesi, gerçekte ortak bilince sahip bileşenlerin ulaştığı başarıların hikayesidir ve Türkiye'nin en güvenilir kuruluşlarından biri haline gelmesinin nedeni de budur.

Selçuk Ecza Deposu, bugün 133.000 m²'nin üzerinde kapalı alana sahip 100 şubesi ile Türkiye çapında yaklaşık 17.500 eczaneye hizmet ulaştırmaktadır. 4500'ün üzerinde çalışanı ve 2000'e yakın aracıyla ülke dahilinde ulaşamadığı il ya da ilçe yoktur.

1958'den 2008'e Selçuk Ecza Deposu ve Türkiye

1958



- Hükümet, 4 Ağustos stabilizasyon kararlarını açıkladı. Türk Lirası, ABD dolarına göre 2.80 liradan 9.45 Türk lirasına çıkarılarak devalüe edildi.
- Soma Termik Santrali açıldı.
- Kemer Barajı ve Hidroelektrik Santrali açıldı.

10 Ekim 1958- Selçuk Ecza Deposu, Kollektif Şirket olarak Konya'da kuruldu. İlk zamanlarda sadece Konya ve ilçelerine ilaç dağıtımını yapan yerel bir depoydu. Dağıtım alanında yaptığı yeniliklerle ilk seneden başlayarak her yıl hizmet verdiği eczacı ve dağıtım noktası listesine yenilerini ekleyerek müşteri profilini genişletti.

1960



- Hirfanlı Barajı hizmete açıldı.
- Türk-Rus ticaret anlaşması Ankara'da imzalandı.
- İzmit Petrol Rafinerisi'nin temeli atıldı.
- Mersin Limanı hizmete açıldı.

Selçuk Ecza Deposu, telefon ile sipariş kabulüne başladı. O tarihlerde alışılmadık bir uygulama olan telefonla sipariş kabulü ile, çok daha geniş bir bölgede çok daha fazla sayıda eczacının ihtiyaçlarına cevap vermeye başlandı.

1962



- Türkiye-Amerikan Kredi Anlaşması imzalandı.
- Türkiye-Almanya sermaye yatırımlarının karşılıklı olarak teşvik ve himayesi antlaşması imzalandı.
- Türkiye Müşterek Pazar'a ortak üye olarak kabul edildi.
- Ankara Şeker Fabrikası hizmete girdi.
- Beş yıllık plan hedefleri TBMM'de kabul edildi.

Selçuk Ecza Deposu'nda ilaçlar reyon sistemi ile hazırlanmaya başlandı.

1968



- TRT Ankara Televizyonu deneme yayınlarına başladı.
- Türkiye'de ilk böbrek nakli İstanbul'da Dr. Atıf Taykurt tarafından gerçekleştirildi.
- 163 kişilik işçi kafilesi Avustralya'ya doğru yola çıktı.

Ahmet Keleşoğlu yurtdışına giderek Avrupa'daki ecza depoculuğu hakkında gözlemler yaptı. Yeni fikir ve stratejilerle döndüğü Konya'da atılan ilk adım, yepyeni ve o günler için son derece modern bir ecza deposu inşa etmek oldu. Aynı yıl Bölge Müdürlükleri oluşturulmaya başlandı ve bölgelere bürolar kurularak depolarla iletişim sağlandı.

1970



- Boğaz Köprüsü'nün temeli atıldı.
- Genel nüfus sayımı yapıldı. Türkiye'nin nüfusu 35 milyon, 605 bin 176 olarak belirlendi.

Selçuk Ecza Deposu Batı'da Adapazarı, Eskişehir, Afyon; Güney'de Antalya, Isparta, Burdur ve Güneydoğu'da Adana, Gaziantep, Mersin illerine yaydığı hizmetini daha da yaygınlaştırmaya başladı. Şirket unvanı "Anonim Şirket" olarak değiştirildi. Yeniliklerin takipçisi olan Selçuk Ecza Deposu'nda elektronik ve mekanik fatura ve muhasebe makineleri kullanılmaya başlandı.

1974



- Türk Silahlı Kuvvetleri'ne bağlı hava, deniz ve kara birlikleri Kıbrıs'a indirme ve çıkarma yaptı.
- İkinci Kıbrıs Harekatı başladı.
- Keban Barajı ve Hidroelektrik Santrali hizmete girdi.
- Haliç Köprüsü açıldı.

Selçuk Ecza Deposu'nda siparişler teleks kullanılarak alınmaya başladı.

1975



- ABD, Türkiye'ye yapılan askeri yardımı durdurdu. Amerikan ambargosu başladı.
- Genel nüfus sayımı yapıldı. Türkiye'nin nüfusu 40 milyon 347 bin 719 olarak belirlendi.
- Gölcük Tersanesi'nde ilk Türk denizaltısının yapımına başlandı.
- İskenderun Demir-Çelik Fabrikası açıldı.

Selçuk Ecza Deposu, Türkiye'nin ekonomi başkenti İstanbul'da ilk şubesini açtı. Gayrettepe'de açılan şube, Selçuk Ecza Deposu İstanbul Şubesi olarak faaliyete geçti. Böylece şirket yetkilileri gerek gelişim gerekse ülke nabzını tutma konusunda daha avantajlı konuma geçti. Kısa sürede benimsenen İstanbul Şubesi ile Selçuk Ecza Deposu da dağıtım kanalları arasında lider konumuna yükseldi.

1977



- Türkiye-İrak Petrol Boru Hattı açıldı.
- Adıgüzel Barajı, Kırşehir Lastik Fabrikası ile Kültepe Barajı'nın temelleri atıldı.
- Tütün ihracatında ilk vergi iadesi uygulaması gerçekleştirildi.
- Türkiye'nin de dahil olduğu 19 Avrupa ülkesince imzalanan Avrupa Sosyal Güvenlik Anlaşması yürürlüğe girdi.

Selçuk Ecza Deposu'nun Adana şubesi açıldı. Bu şubeyle birlikte ulusal bazda sektörün ilk "çok şubeli ecza deposu" unvanını kazandı. Bu gelişme sonucunda eczacıların sorunlarıyla yakından ilgilenmek de bir görev haline geldi ve Selçuk Ecza Deposu bünyesinde müşteri temsilcilikleri oluşturuldu.

1978



- Yatağan Termik Santrali'nin temeli atıldı.
- Türkiye-İran arasında petrol alımını öngören anlaşma imzalandı.
- Demir, bor ve linyit madenlerinin devlet eliyle işletilmesine ilişkin kanun yürürlüğe girdi.
- 4. Beş Yıllık Kalkınma Planı tasarısı TBMM'de kabul edildi.

Selçuk Ecza Deposu, eczaneleri ilaç satış koşulları ile ilgili bilgilendirmek üzere hazırladığı kampanya kitapçıklarını dağıtmaya başladı.

1980



- Ekonomide 24 Ocak kararları alındı.
- 11. Genel Nüfus Sayımı yapıldı. Türkiye'nin nüfusu 44 milyon 736 bin 957 olarak saptandı.
- Türkiye-Japonya teleks görüşmeleri başladı.

Selçuk Ecza Deposu'nun tüm depolarında tatil günleri de hizmet vermeye başladı.

1984



- 20-50 ve 100 liralık madeni paralar piyasaya çıkarıldı.
- Kamu tesislerinin satılabilmesine olanak veren yasa kabul edildi.
- 5. Beş Yıllık Kalkınma Planı, TBMM'de kabul edildi.
- Boğaz Köprüsü gelir ortaklığı senetleri satışa çıkarıldı.
- Sağlık Bakanlığı ilaç fiyatlarını serbest bıraktı.

Selçuk Ecza Deposu'nda faks ile sipariş alınmaya başladı.

1987



- Cezayir'e 150 milyon dolar tutarında ihracat kredisi verildi.
- Türkiye, Avrupa Ekonomik Topluluğu'na tam üyelik için resmen başvurdu.
- Sümerbank ve PETKİM'in özelleştirilmesi kararlaştırıldı.

Selçuk Ecza Deposu'nun da bünyesinde yer aldığı AKSEL grubu, ikinci dağıtım kanalları olarak As Ecza Deposu'nu hayata geçirdi.

1988



- Katma Değer Vergisi'nde yeni dönem başladı. Vergisiz mal kalmadı.
- Zorunlu Tasarruf Yasası çıktı.

As Ecza Deposu'nun İstanbul Güneşli Şubesi açıldı.

1990



- Türkiye, BM'nin aldığı Irak'a zorunlu yaptırım kararını ilk uygulayan ülkelerden biri oldu. Karar gereği Yumurtalık Boru Hattı kapatıldı.
- Atatürk Barajı gövde inşaatı tamamlandı.
- Genel nüfus sayımı yapıldı. Türkiye'nin nüfusu 56 milyon 473 bin 35 olarak belirlendi.

Selçuk Ecza Deposu ve As Ecza Deposu'nun hizmetlerini ülke çapında yaygınlaştırmak için şubeleşme çalışmalarına devam edildi.

1992



- Düşük gelirli vatandaşlara yeşil kart verilmesine ilişkin tasarı TBMM'de kabul edildi.
- Dünyanın en büyük altıncı barajı Atatürk Hidroelektrik Santrali'nin birinci ve ikinci üniteleri hizmete girdi.
- Türkiye'nin ilk özel havaalanı olan "Hezarfen" İstanbul Büyükçekmece'de hizmete girdi.

As Ecza Deposu'nun Adana Şubesi faaliyete geçti.

1995



- AB ile Gümrük Birliği Anlaşması imzalandı.

Selçuk Ecza Deposu'nun Samsun Şubesi açıldı. Aynı yıl eczanelerin ihtiyaçlarına daha kısa sürede cevap verebilmek amacıyla motorlu kuryeler oluşturuldu. Satış elemanları tarafından eczanelerden alınan siparişler diz üstü bilgisayarlar ve modem aracılığıyla depolara iletmeye başlandı.

1996



- Türkiye'nin ilk nükleer reaktörü Çekmece Nükleer Araştırma ve Eğitim Merkezi'nde yapılmaya başladı.
- ABD'de yayımlanan Fortune Dergisi, 1995 yılında dünyanın en büyük 500 şirketi arasında Koç Holding'i de saydı.

Selçuk Ecza Deposu'nun İzmir şubesi açıldı.

1997



- D-8 Zirvesi yapıldı.
- İlköğretim 8 yıl oldu.
- Türkiye'deki Honda otomobil fabrikası Gebze'de açıldı.
- Türkiye'nin nüfusu 62 milyon 865 bin 574 olarak belirlendi.
- Rusya Federasyonu ile "Blue Stream" (Mavi Akım) doğalgaz anlaşması imzalandı.

Trakya, Erzurum ve Antalya'da Selçuk Ecza Deposu şubeleri açıldı. Böylece Selçuk ve As Ecza Depoları'nın şube sayısı 10'a ulaştı. Aynı yıl siparişler barkod okuyucular ile hazırlanmaya başlandı.

1998



- Vergi numarası almak yasal zorunluluk oldu.
- Karadeniz Ekonomik İşbirliği'ni (KEİ) uluslararası bir örgüte dönüştüren KEİ Şartı, imzalandı.
- Hazine ihalelerinde stopaj kaldırıldı.
- Bakü-Tiflis-Ceyhan Boru Hattı'nın yapımına ilişkin Ankara Deklarasyonu imzalandı.

Selçuk Ecza Deposu için tam bir atılım yılı oldu. Malatya, Bursa, Trabzon, İstanbul-Güneşli ve Ankara'da şubeler açıldı. Eczanelere daha sık ve seri hizmet verebilmek amacıyla dar bölge sistemi ile satış teşkilatı organizasyonu oluşturuldu.

1999



- Avrupa para birimi Euro yürürlüğe girdi.
- Bakü-Supsa Boru Hattı'nın resmi açılışı yapıldı.
- Marmara Bölgesi merkez üssü Gölçük olan 7.4 şiddetinde depremle sarsıldı.
- Yurtbank, Egebank, Esbank, Sümerbank ve Yaşarbank Tasarruf Mevduatı Sigorta Fonu'na devredildi.

Selçuk Ecza Deposu Adapazarı Şubesi hizmete girdi.

2000



- Türkiye, tarihinde ilk kez 30 yıl vadeli 1.5 milyar dolarlık tahvil ihraç etti.
- Borsa 20 bin puanı gördü. İşlem hacmi 2.2 milyar doları buldu.
- Dünya Bankası tarafından sağlanacak 759.6 milyon dolarlık ekonomik reform kredisine ilişkin anlaşma imzalandı.

Selçuk Ecza Deposu'nun Gaziantep Şubesi hizmete girdi. Aynı yıl As Ecza Deposu'nun atılım yılıydı. As Denizli, As Eskişehir ve As Kayseri şubeleri açıldı. Böylece Selçuk ve As Ecza Depoları'nın toplam depo sayısı 20'yi aştı.

2001



- 20 milyon liralık banknot tedavüle girdi.

Fiyat kitapçıkları hazırlanarak barkod numaralarıyla birlikte eczanelere dağıtılmaya başlandı. Aynı yıl uç bölgelerdeki eczanelere en yakın bağlantıyı kurmak amacıyla ana şubelere bağlı bölge depoları kurulmaya başlandı. İnternet aracılığıyla online ortamda eczanelerden sipariş kabul edilmeye başlanması da 2001'de gerçekleşti.

2002



- 1560 metre ile Türkiye'nin en uzun köprüsü Seyhan Batı Köprüsü açıldı.
- Borsa'da 2.6 katrilyonluk işlem hacmi rekoru kırıldı.

As Maltepe şubesi faaliyete başladı.

2003



- Türkiye 2002 yılı ihracatını, hedef olan 32 milyar doları aşarak 36.2 milyar dolarla kapattı.
- Mavi Akım Doğalgaz Boru Hattı'ndan ilk doğalgaz alınmaya başlandı.

Şubeler ve bağlı depolar bilgisayar ağıyla online sisteme dahil edildi ve sürekli bilgi akışı sağlandı. SMS sistemi ile merkez ile satış teşkilatı arasında eşzamanlı iletişim sağlandı. Aynı yıl Selçuk Ecza'nın Aydın ve Taksim şubeleri açıldı. Selçuk ve As Ecza Depoları'nın toplam sayısı 40'a ulaştı.



2006

- Emekli Sandığı, SSK, ve Bağ-Kur'u kaldırıp yerine Sosyal Güvenlik Kurumu'nu getiren yasa Meclis'ten geçti.
- Bakü-Tiflis-Ceyhan (BTC) petrol boru hattından Adana'nın Ceyhan İlçesi'ndeki terminale ilk petrol ulaştı.
- Ilisu Barajı ve Hidroelektrik Santrali'nin temeli atıldı.

Selçuk Ecza Deposu, 26 Nisan 2006'da hisselerinin % 20'lik bölümünü halka açarak İMKB'de işlem görmeye başlayan ilk Türk ecza deposu oldu. Selçuk Ecza Deposu, aynı yıl Kurumlar Vergisi alanında Türkiye genelinde 58'inci sırada yer alırken kendi sektöründe de en çok vergi ödeyen kuruluş olarak birinci sıraya yerleşti.

2007



- Türkiye'nin 2006 yılı ihracatı tarihi bir rekorla 85 milyar 761 milyon 134 bin dolar olarak açıklandı.
- Bolu Dağı Tüneli'nin, İstanbul-Ankara arasındaki tek yönü ulaşımına açıldı.
- Tutsat (mortgage) olarak bilinen konut finansmanı sistemine ilişkin tasarı, TBMM genel kurulunda kabul edilerek yasalaştı.

Selçuk Ecza Deposu'nun ilk şubesi olma ayrıcalığını elinde bulunduran Konya Şubesi, 5 Mart 2007'de toplam 4600 m²'lik yeni binasına taşındı. Şube sayısı ise Karaman Şubesi ile birlikte Selçuk ve As Ecza Depoları'nın toplamında 100'e ulaştı... Aynı yıl Konya-Selçuklu Belediyesi Ahmet Keleşoğlu Kültür Merkezi hizmete girdi.

2008



Selçuk Ecza Deposu Türkiye'de 50'nci yılını kutlayan nadir kuruluşlar arasındaki yerini aldı.





Türkiye'de İlaç Dağıtım Sektörü

Dünya ile Paralel Gelişim



Türkiye ilaç dağıtım kanallarının işleyiş sistemi gelişmiş ülkelerdeki yapıya benzerlik göstermektedir. Ülkemizdeki sektör oyuncuları, yabancı sermayeli şirketler, ulusal şirketler, bölgesel şirketler ve kooperatiflerden oluşmaktadır. Pazar payları itibarıyla bakılacak olduğunda, sektörde Batı ülkelerindekine benzer bir konsolidasyonun gerçekleşmiş olduğu görülmektedir. İlk üç oyuncunun 1995 yılında % 37 olan toplam pazar payı, 2008 yılında % 83'e ulaşmıştır ve kayda değer pazar payına sahip olduğu söylenebilecek şirket sayısı 10'un altındadır. Sektörün kendine özgü dinamikleri nedeniyle sektöre giriş bariyerleri yüksektir ve sektöre sıfırdan yatırımla girebilmesinin oldukça güç olduğu söylenebilir.

İlaç dağıtım şirketleri sektörde yaşanan büyümeye ayak uydurabilmek için bir yandan kapasite artırımına yönelik yatırım yapmak zorunda kalırken, bir yandan da sektörün karakteristikleri itibarıyla kaçınılmaz olarak artan işletme sermayesi ihtiyacıyla yüz yüze kalmaktadırlar.

İlaç sektörüne ilişkin pazar istatistiklerinin temin edilmesinde en güvenilir kaynak olarak kabul edilen IMS verilerine göre Türkiye'deki serbest eczane pazarı 2007 yılında üretici fiyatlarıyla % 16,3 oranında büyüyerek 11,6 milyar YTL'lik bir büyüklüğe ulaşmıştır. Yine IMS verilerine göre Türkiye'de 2007 yılında 1,4 milyar kutu ilaç satılmıştır.

Türkiye'de uygulamada olan referans fiyat sistemi uyarınca ilaç fiyatlarının baskı altında olmasına karşın pazarda yaşanan büyümenin temel nedeni pazara yeni giren ürünler olmaktadır. İlaç Endüstrisi İşverenler Sendikası'nın verilerine göre 2007 yılında yeni ürünler pazara % 4,7'lik bir büyüme getirmiştir. Büyümenin ardındaki diğer önemli bir etken ise Türkiye'deki sağlık hizmetlerinin gelişimi ve buna paralel olarak sağlık hizmetleri ve ilaca erişimde yaşanan önemli iyileşmedir.

IMS verilerine göre Türkiye'deki serbest eczane pazarı 2007 yılında üretici fiyatlarıyla % 16,3 oranında büyüyerek 11,6 milyar YTL'lik bir büyüklüğe ulaştı ve Türkiye'de 2007 yılında 1,4 milyar kutu ilaç satıldı.

2007'ye Genel Bakış

İlaç Dağıtım Kanalları Genişliyor



IMS Perakende Pazar Verileri'ne göre 2007'de kutu bazında % 8,3 tutar bazında ise % 15,9 oranında büyüyen Türk ilaç sektörünü daha parlak günler bekliyor.

Türkiye'de ilaç Sektörü ve Selçuk Ecza Deposu Türk ilaç sektöründeki gelişmelerin yanı sıra eğitimli kadroların da varlığı, son yıllarda Türk ilaç sanayini tüm dünyanın ilgi odağı haline getirdi. IMS Verileri'ne göre "üretici fiyatlarıyla" 2007'de ilaç sektörü yaklaşık 1,4 milyar kutuluk satışla 11,6 milyar YTL'lik büyüklüğe ulaştı. Perakendede ise söz konusu büyüklük 16,7 milyar YTL olarak gerçekleşti ve Türkiye dünyanın sayılı ilaç pazarları arasındaki yerini aldı. IMS'in 2010 yılı tahminlerine göre, bu büyüme hızıyla Türk ilaç sektörünün söz konusu tarih itibarıyla ilaç tüketiminde dünyada 10. sıraya yerleşeceği öngörülmüyor. Elbette gelişen ve yaygınlaşan sağlık hizmetlerinin bu büyümedeki payı da yadsınamaz...

Bu beklentilerin bir sonucu olarak sektöre uluslar arası ilaç firmaları da ilgisiz kalmadı ve Türk ilaç firmalarının bazıları da yabancı yatırımcılar tarafından satın alındı. Bu yoğun talebin bir nedeni ilaç endüstrisinin kapasitesi ise, bir diğer nedeni de Türkiye'nin coğrafi konumu olarak değerlendiriliyor. Kıtaların ortasında yer alan Türkiye'de üretilen ilaçları, Orta Asya'dan Orta Doğu'ya, Avrupa'dan Afrika'ya kadar dağıtmak, her açıdan daha kolay ve kârlı bir yatırım olarak şekilleniyor.

Bu arada yerli ilaç üreticileri de yerel etkinlik alanlarının dışına ulaşıyor ve kimi ABD'ye kimi de Orta Asya'dan Balkanlar'a kadar uzanan coğrafyaya ilaç ihracatı gerçekleştiriyor.

IMS Perakende Pazar Verileri'ne göre 2007'de kutu bazında % 8,3, tutar bazında ise % 15,9 oranında büyüyen Türk ilaç sektörünü daha parlak günler bekliyor.

Uzmanlar, kişi başına düşen ilaç tüketimi az olduğu için Türkiye'yi gelecek vaat eden bir pazar olarak gösterirken, sağlık hizmetlerinde kaydedilen ilerlemeye paralel olarak ilacın daha da ulaşılabilir hale gelmesine de dikkat çekiyorlar. Öte yandan Türkiye'de faaliyet gösteren jenerik ve orijinal ilaç üreticileri de pazardan daha fazla pay alabilmek için ruhsatlandırma süreçlerinin hızlandırılmasını, dolayısıyla daha çok ürünle pazarda yer almayı bekliyor. Bu arada pazarda eşdeğer ilaç paylarının yükselmesi de umut vaat ediyor. Eşdeğer ilaçtaki pazar payının 2007 yılının ilk 10 ayında % 51'e yükselmesi de bu umudu destekliyor. Buna karşılık Haziran 2007 ve Eylül 2007'de yayınlanan kararname ve tebliğlerle düşen ilaç fiyatlarına rağmen pazardaki yabancı yatırımcıların artışı, 2010 beklentilerini doğruluyor.



Türk sağlık sektörünün en önemli bileşenleri arasında yer alan ecza depoculuğu alanında 50 yıldır faaliyet gösteren; uzun yıllar boyunca kendisine duyulan güvenle ve başarılı hizmetleriyle ecza depoculuğu alanında çağın getirilerini takip eden ve değişimlere hızla ayak uyduran Selçuk Ecza Deposu'nun geleceğe her açıdan hazır olduğu biliniyor. Son rakamlara göre 100 şubesi, 4500'ü aşan çalışanı, tüm Türkiye'de hizmet ulaştırdığı yaklaşık 17.500 eczane ile Türkiye'nin gerek siyasi, gerekse ekonomik açıdan en çalkantılı dönemlerinde bile krizlerden etkilenmemiş firma profiliyle dikkat çekiyor. İlaç firmaları-ecza deposu-eczane üçgeninde 50 yıl boyunca güvenilir kalan firma, hisselerinin % 20,01'ini halka açtığı tarihten bu yana yatırımcılar tarafından da ilgiyle izleniyor.

Sektör bileşenlerinin üretici ve eczaneler ayağında Selçuk Ecza Deposu'na bakışta centilmenlik kuralları öne çıkıyor. Pazarın koşullarını, yazılı ve yazılı olmayan kurallarını ihlal etmeden faaliyetlerine devam eden, bu yaklaşımıyla rakiplerine de saygı duyan, sektörü taciz etmeden gelişen Selçuk Ecza Deposu, tüm bileşenler arasındaki hassas dengeleri koruduğu için kurduğu iyi ilişkilerle biliniyor ve takdir ediliyor. Selçuk Ecza Deposu'nun profesyonel yönetici kadroları, çağdaş ve atılcı gelişimi, teknolojiye hızla uyum sağlayan yapısı ve iç dinamikleri, bugünün sektör liderliğinden çok, geleceğe hazır kuruluş imajını pekiştiriyor.

Pazarın koşullarını, yazılı ve yazılı olmayan kurallarını ihlal etmeden faaliyetlerine devam eden, bu yaklaşımıyla rakiplerine de saygı duyan, sektörü taciz etmeden gelişen Selçuk Ecza Deposu, tüm bileşenler arasındaki hassas dengeleri koruduğu için kurduğu iyi ilişkilerle biliniyor ve takdir ediliyor.

Satış ve Pazarlama

Satış ve Pazarlamada Selçuk Ecza Deposu



Selçuk Ecza Deposu, tüm çalışma yöntemlerini ve uygulamalarını kalıcı rekabet koşullarına uygun olarak planlamakta ve "toplam kalite yönetimi"ni bir araç olarak ele almaktadır.

Bilgi teknolojilerinin gelişmesi, kuruluşların yapılanmadan iletişime, tanıtımdan satış yöntemlerine kadar hemen her alanda "en iyi işleyen sistemi" kurması yolunda itici güç olmuştur. Selçuk Ecza Deposu da tüm dünyanın içinde bulunduğu hızlı değişim ve gelişim sürecini, sektörünü ve faaliyet alanını ilgilendiren yenilikleri takip edip uygulayarak yaşamaktadır. Bu sürecin en önemli ayağını ise yoğun rekabet ortamının da etkisiyle, sürekli gelişen satış ve pazarlama anlayışı oluşturmaktadır.

Selçuk Ecza Deposu, tüm çalışma yöntemlerini ve uygulamalarını kalıcı rekabet koşullarına uygun olarak planlamakta ve "toplam kalite yönetimi"ni bir araç olarak ele almaktadır. Bu amaçla, hızlı, güvenli ve zamanında teslimat, Şirket'in başlıca ilkesi haline gelmiştir.

Selçuk Ecza Deposu, 50 yılın deneyim ve birikimiyle eczanelerin ihtiyacı olan ilaçları zamanında, en uygun koşullarda ve hızla teslim etme prensibini uygulamaktadır. Bu amaçla yaygın hizmet ağının sorunsuz işleyebilmesi için öncelikle insana yatırım yapmış ve çalışanlarını bu işi yapmaya ehil kişiler arasında seçmiştir. Bunu takiben, araç filosunu bulunduğu bölgenin ihtiyaçları doğrultusunda oluşturmuş, en hızlı ilaç iletimi için kısa mesafelerde çok depo mantığıyla hizmet ağını yerleştirmiştir. Tedarikçilerle kurulan iyi ilişkiler ve oluşturulan güven duygusu sayesinde, Selçuk Ecza Deposu eczacılara ve diğer müşterilerine en uygun ticari koşullarda ilaç satışı gerçekleştirmektedir.



Selçuk Ecza Deposu raflarında her zaman en fazla ilaç çeşidi bulundurulmaktadır. Bazı ilaçların en sağlıklı şekilde sevkiyatı için gereken "Soğuk Zincir", Selçuk Ecza Deposu bünyesinde hiçbir kuralından taviz verilmeksizin hayata geçirilmiştir. "Soğuk Zincir" kapsamındaki ilaçlar, şubelerde bulunan soğuk odalarda muhafaza edilmekte ve sipariş halinde servis araçlarındaki çanta buzdolapları içerisinde uygun koşullarda sevk edilmektedir.

Selçuk Ecza Deposu için "müşteri memnuniyeti"ni sağlamak vazgeçilmez bir hedef haline gelmiştir. Bu yüzden Şirket içinde görev alan hemen her çalışanın çekirdekten yetişip en üst kademelerde görev almasına imkan tanınmıştır. Şu anda Selçuk Ecza Deposu bünyesinde idari kademelerde görev alanların çoğu, ecza depoculuğunu çok iyi bilen ve meslekte en az 10 yıl deneyimli olan kişilerdir. Bu deneyim, eczanelerden doğru sipariş alınmasından eksiksiz ve zamanında teslimata kadar uzanan "memnun müşteriler" kitlesi yaratmanın anahtarıdır. 2000'e yakın araç ve motosiklet, Türkiye'nin hemen her köşesinde 24 saat söz konusu müşteriler için çalışmaktadır.

Müşteriye Yaklaşım

Selçuk Ecza Deposu, bulunduğu sektör gereği "hizmet" üreten bir kuruluştur. Bu hizmetin ulaştırıldığı müşterilerin memnuniyeti ise; Şirket ile aralarında oluşan bağların güven duyguları içinde her adımda daha da sağlamlaşmasına neden olmaktadır. Bu anlayışın gerekliliği olarak Selçuk Ecza Deposu'nda;

- ☑ İlacı talep eden müşterilere ilaçlarla ilgili her türlü bilgi iletilir,
- ☑ Müşteri ile Şirket arasında oluşabilecek her türlü sorun, çabuk ve doğru çözümlerle giderilir,
- ☑ Müşterilere "insan sağlığı ile ilgili çözüm sunan kişi ve kuruluşlar" gözüyle bakıldığı için, ilişkiler hem saygı ve sevgi çerçevesinde hem de samimiyetle yürütülür,
- ☑ Ticarette güven, dürüstlük ve açıklık ilkelerine önem verilir,
- ☑ Tüm bu yaklaşımlar sonucunda "dost-müşteriler" ile kurulan ilişkiler uzun yıllar güvenle sürdürülür...



İnsan Kaynakları ve Eğitim

Kurum Kültürü ve Selçuk Ecza Deposu

Kuruluşun çalışma prensiplerine uyan, dürüst ve güvenilir olan, işini iyi yapan, öğrenmeye istekli her çalışanı, en alt kademedен başlayarak en üst kademeye kadar yükselme imkanına sahiptir.

Selçuk Ecza Deposu'nun insan kaynakları stratejileri ve politikaları, kuruluş bünyesinde faaliyet gösteren İnsan Kaynakları Bölümü tarafından belirlenir ve uygulanır. Şirket'in insan kaynakları anlayışı, sürekli gelişimi destekleyen bir yaşam ve iş yapma biçimi olarak belirlenmiştir. Bu bölüm, kaynakları etkili kullanan, çevreye ve topluma katkıda bulunan, saygın ve rekabette üstün gelmeye odaklı ve bütün bunların sonucu olarak Selçuk Ecza Deposu'nu dünya standartlarında bir şirket haline getirme amacıyla çalışır. Bu da en iyi olmayı ve özgüveni; güçlü değerlere sahip olmayı ve sürekli gelişmeyi; açık ekip çalışmasına yatkınlıkla işgücü oluşturulmasını ve personel verimliliğini gerektirmektedir. Bütün bu gereklilikler, motivasyonunun artırılmasıyla, aidiyet bilincinin oluşturulmasıyla, birlik ve beraberlik ruhunun geliştirilmesiyle de desteklenmekte ve temel ilkeler olarak benimsenmektedir.

Selçuk Ecza Deposu'nda çalışan herkese eğitimi ve birikimi doğrultusunda tüm kariyer yolları açık bırakılmaktadır. Şirketin çalışma prensiplerine uyan, dürüst ve güvenilir olan, işini iyi yapan, öğrenmeye istekli her çalışanı, en alt kademedен başlayarak en üst kademeye kadar yükselme imkanına sahiptir. Bu yolu açan ise çalışanlardaki "yeteneğin" ve "şirkete bağlılık" duygusunun geliştirilmesidir. Bu sürecin bir avantajı da ecza depoculuğunda "yönetim" kademelerine kadar yükselen herkesin, tüm sistemi en ince ayrıntısına kadar öğrenmiş olmasıdır.

Selçuk Ecza Deposu'nda insan kaynaklarının etkin kullanımı sonucunda çalışanların eğitim profili yükseltilmiş, verimlilik arttırılmış ve bilgi teknolojilerine de gereken önemin verilmesiyle vasıflı elemanların daha etkili çalışması sağlanmıştır. Bu da hem Şirket için hem çalışanları için gelişim ve kârlılığın anahtarı olmuştur.

Selçuk Ecza Deposu'nda işe alım politikalarında uygulanan yöntem ise iş profiline uygun, Selçuk Ecza Deposu'nun kültürüne uyum sağlayacak ve kariyer fırsatlarından yararlanabilecek kişilere öncelik tanımaktır. Diğer bir deyişle, işe alınan personelin ileride daha üst pozisyonlarda görev alabilecek nitelikte olmasına özen gösterilir. Selçuk Ecza Deposu'nda işe alım öncesindeki görüşmelerde, Şirketin web sitesindeki (www.selcukecza.com.tr) insan kaynakları bölümündeki formu doldurarak, faks veya doğrudan CV bırakarak başvuruda bulunan adaylara öncelik tanınır. Bu yolla uygun personel bulunmadığı takdirde ilan verilir. Bu strateji, en vasıfsız elemanından en üst düzey yöneticisine kadar tüm pozisyonlar için geçerlidir ve gelecekte de kurum kültürü esas alınarak bu uygulamaya devam edilecektir.



Selçuk Ecza Deposu A.Ş. Personel Profili:

PERSONEL PROFİLİ	2004	2005	2006	2007
Erkek personel	3.237	4.177	3.895	3.876
Kadın personel	624	749	709	678
Toplam Personel sayısı	3.861	4.926	4.694	4.554
Personelin ortalama yaşı	32	32	33	34
Üniversite ve yüksek okul mezunu	329	455	446	465
Lise mezunu	1.710	2.335	2.223	2.136
Orta ve ilkokul mezunu	1.822	2.136	2.025	1.953

Çalışanların eğitim profili yükseltilmiş, verimlilik artırılmış ve bilgi teknolojilerine de gereken önemin verilmesiyle vasıflı elemanların daha etkili çalışması sağlanmıştır. Bu da hem Şirket için hem çalışanları için gelişim ve kârlılığın anahtarı olmuştur.

Dağıtım

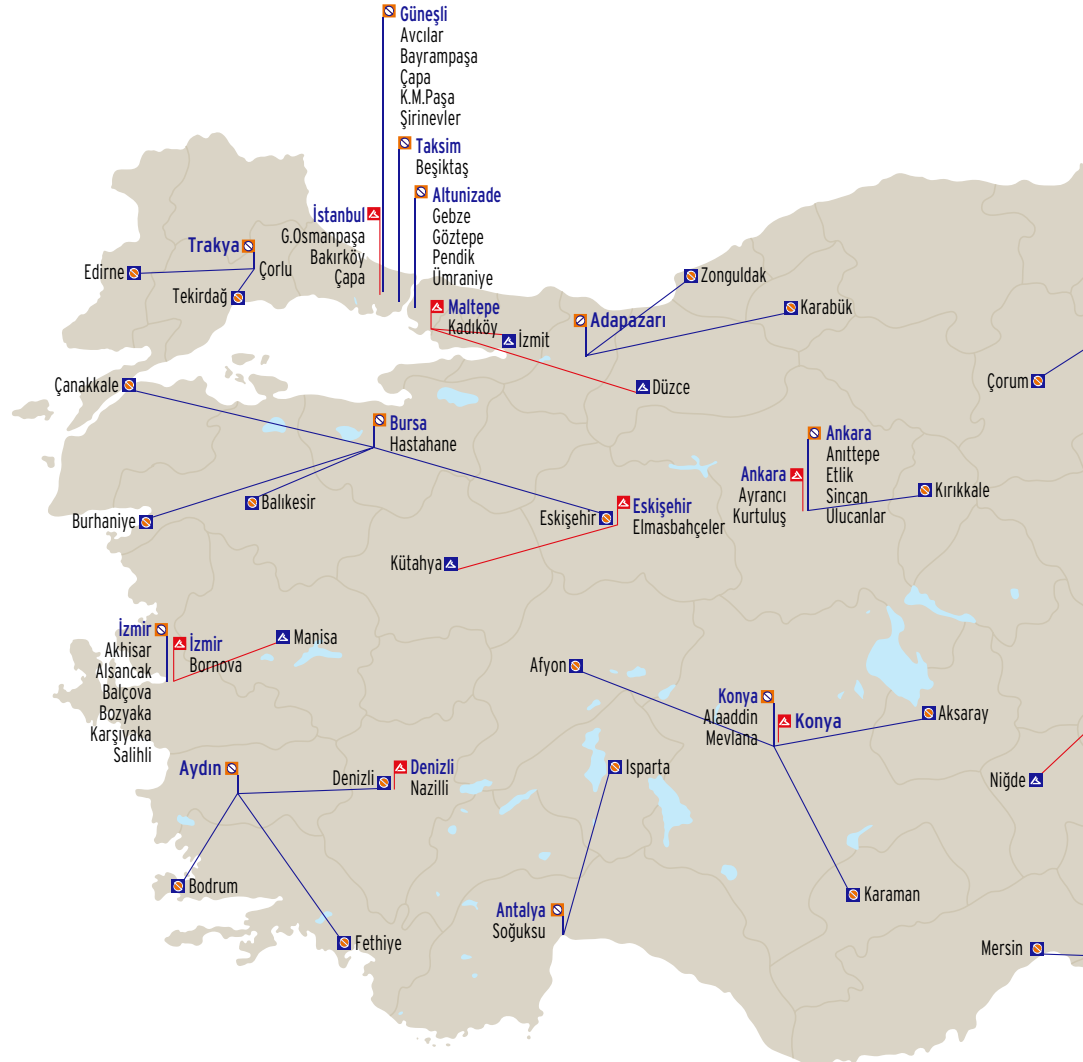
Dağıtım ve Selçuk Ecza Deposu

Selçuk Ecza Deposu bünyesinde görev alan 2000'e yakın araç günün 24 saati hizmet vermektedir.

Selçuk Ecza Deposu, kurulduğu ilk günden bu yana müşterilerinin ilaca kolay erişimini ilke edinen bir anlayışla faaliyet gösterdiği için, yatırımlarının önemli bir kısmını dağıtım alanına kanalize etmiştir. Kent içine dağıtımda kullanılan sepetli bisikletlerden bu yana, şubeleşmeye paralel olarak gelişim gösteren dağıtım anlayışı, Selçuk Ecza Deposu'nun

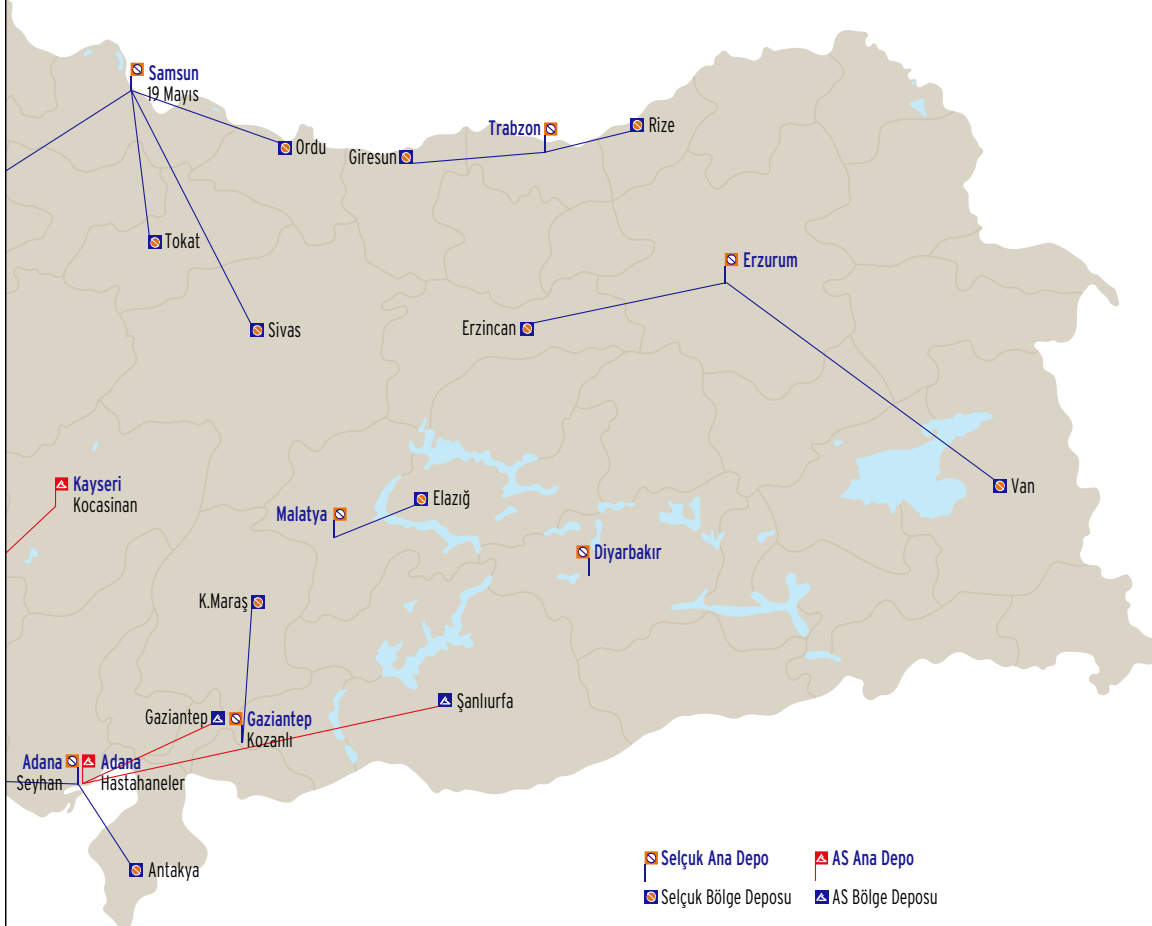
günümüzdeki güçlü konumunun da temelini oluşturmuştur.

Selçuk Ecza Deposu bünyesinde görev alan 2000'e yakın araç, günün 24 saati, yurdun dört bir yanında ilaca ihtiyaç duyulan her anda ve her noktada eczanelerin ihtiyacına cevap vermektedir. Moto-kurye uygulaması,



ilaç ulaştırma işini hızlandırmakta ve eczacılarımızın memnuniyetiyle karşılanmaktadır. Yine bazı ilaçların "Soğuk Zincir" koşullarına uygun olarak sevk edilmesi için, her şubesinde soğuk hava odaları oluşturmuştur.

Selçuk Ecza Deposu, sektörde yarattığı güven duygusu ve müşteri odaklı çalışma anlayışına paralel olarak ilaç dağıtımını ilgili her türlü gelişmeyi, yeniliği takip ederek uygulamakta ve en iyi hizmeti sunma amacıyla da dağıtımda görevli çalışanlarını sürekli eğitmektedir.



Bilgi Teknolojileri

Gelecek Odaklı Kuruluş Selçuk Ecza Deposu



Gelişen teknolojik olanakların yakın takipçisi olan Selçuk Ecza Deposu başta e-ticaret olmak üzere tüm donanım altyapısını tamamlamış durumdadır.

Türkiye'deki ilaç pazarının dünyada en hızlı büyüyen ilk 10 pazar arasında yer alması nedeniyle, Selçuk Ecza Deposu'nda bilgi iletişimi kaynakları çağın gereklilikleri doğrultusunda sürekli güncellenmekte ve buna paralel olarak yatırımlar ve personel eğitimleri de gelecek odaklı olarak gerçekleştirilmektedir. Gelişen teknolojik olanakların yakın takipçisi olan Şirket, başta e-ticaret olmak üzere tüm donanım altyapısını tamamlamış durumdadır. Bu imkan sayesinde eczacılar internet üzerinden siparişlerini verebilmekte, ilaca hızlı erişimin sipariş ayağından da yararlanabilmektedirler. Sipariş veren eczacılara karşılık Selçuk Ecza Deposu bünyesinde 1000'e yakın personel, PC'lerinden ve online bağlantının mümkün olmadığı yerlerden mobil sistemle dizüstü bilgisayarlarından verilen siparişleri takip etmekte ve ilacın en hızlı ve en güvenilir şekilde ulaştırılmasında görev almaktadırlar. Bunun yanı sıra Şirket, "ecza depoculuğu" için geliştirilen son yazılımları kullanmakta, bilgi işlem ağını sürekli geliştirmekte ve her yeni program ve uygulamada ilgili personelini eğitmektedir. Bugün, Selçuk Ecza Deposu'nun tüm birimleri bilgisayar ağı ile birbirleri ile iletişim ve veri paylaşımı içindedir.

Bunun dışında Selçuk Ecza Deposu, daha verimli çalışma ve iletişim imkanlarını sağlayabilmek için şirket bünyesinde gerekli raporlamaya da önem vermekte ve şirket veri tabanını ihtiyaçlar doğrultusunda geliştirmektedir. www.selcukecza.com.tr adresinden yayınlanan web sitesi üzerinden eczacıların indirebileceği ve kolaylıkla kullanacağı "e-selçuk" programı aracılığıyla farklı eczane programı kullanan eczanelerin tamamından direkt sipariş kabul etmektedir.

Selçuk Ecza Deposu'nun bilgi işleminde kayıt altına alınan her türlü e-bilgi "Disaster Recovery Center" ile koruma altındadır ve doğal afet ya da insan elinden çıkma her türlü tehde karşılık, mevcut sistem odaları yedeklenebilmektedir. Böylece sistem en kısa sürede yeniden çalışır ve kayıplar en düşük seviyede tutulur. Selçuk Ecza Deposu'na bağlı tüm şube ve depoların bilgileri de ayrıca "Datawarehouse" ile koruma altındadır ve çok sayıda aynı veya farklı veritabanı yönetim sistemlerinden alınan veriler, burada toplanmaktadır.

Kurumsal Sosyal Sorumluluk Projeleri

Selçuk Ecza Deposu'nda Kültür Sanat, Spor ve Eğitime Destek



Selçuk Ecza Deposu, ticari faaliyetlerine gösterdiği özeni ve hassasiyeti, toplumsal sorumluluklarında da göstermektedir. Bu amaçla kök saldıği ülke ve değerlerinden ilham aldığı halk için, eğitimden bilime, kültür ve sanattan sağlığa kadar her alanda projeler geliştirmeyi ya da geliştirilen projelere katkıda bulunmayı kendine görev bilmiştir.

Selçuk Ecza Deposu 2007 yılında kültür ve sanat alanında bazı sosyal sorumluluk çalışmalarına katılmıştır. Bunlar arasında İstanbul Kültür ve Sanat Vakfı'nın düzenlediği 10. Uluslararası İstanbul Bienali de bulunmaktadır. 96 uluslararası sanatçı ve sanatçı grubunun projelerinin sergilendiği Bienal'in destekçileri arasında yer alan Selçuk Ecza Deposu, Konya Selçuklu Belediyesi Ahmet Keleşoğlu Kültür Merkezi ile de Konya halkına bir kültür merkezi armağan etmiştir. Merkez'in inşaatı 2006 yılında 1.850 m2'lik alanda başlamış, 2007 yılında tamamlanarak Konya Selçuklu Belediyesi'ne teslim edilmiştir.

Birçok ilke imza atmış Selçuk Ecza Deposu, günümüzde sporun toplumsal ve ekonomik açıdan desteklenmesi gerektiğine duyduğu inançla, spor ile ilgili çeşitli sponsorlukları da üstlenmiştir. Bunlardan biri de 2007 yılında Marmara Üniversitesi Eczacılık Fakültesi Basketbol Takımı'nın sponsorluğudur.

Selçuk Ecza Deposu, Türkiye genelinde yaklaşık 17 bin 500 yardıma muhtaç çocuğa ilkyardım malzemesi sağlama amacı doğrultusunda Ailem Olsun Derneği, Sosyal Hizmetler ve Çocuk Esirgeme Kurumu (SHÇEK) ile birlikte hayata geçirilen proje kapsamında SHÇEK bünyesindeki yetiştirme yurtlarına ve çocuk yuvalarına tam teşekküllü ecza dolapları yerleştirmiştir. Selçuk Ecza Deposu projenin tüm mali ve lojistik yükümlülüklerini üstlendiği gibi ecza dolaplarının içinde bulunan sarf malzemelerini de, 2 yıl süresince 6 ayda bir yenileyecektir.

Selçuk Ecza Deposu, üç aylık periyodlarla yayınladığı kurumsal dergisi "Denge"de kültür, sanat, tıp tarihi, eczacılık, turizm, ekonomi ve benzeri alanlardaki konulara yer vererek Türkiye'ye ait değerleri tanıtmakta ve kültürel bir eksikliği tamamlamaktadır. "Denge"nin her sayısı 25.000 adet basılmakta ve 20.000'i eczacılara olmak üzere, eczacılık fakültelerinin öğretim üyeleri ve son sınıf öğrencilerine, ilaç sanayinin üst düzey yöneticilerine, Sağlık Bakanlığı'na ve diğer sektör bileşeni kurumlara ücretsiz olarak ulaştırılmaktadır. "Denge" 2004 yılından bu yana yayın hayatına devam etmektedir.

Selçuk Ecza Deposu; kök saldıği ülke ve değerlerinden ilham aldığı halk için; eğitimden bilime, kültür ve sanattan sağlığa kadar her alanda projelere destek vermeye çalışmaktadır.



2007 Yılı Yönetim Kurulu Faaliyet Raporu

Raporun Dönemi:

01.01.2007 - 31.12.2007

Ortaklığın Unvanı:

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.

Kayıtlı Sermayesi:

750.000.000 YTL

Çıkarılmış Sermayesi:

517.500.000 YTL

Yönetim Kurulu Üyeleri:

Ahmet Keleşoğlu

Yönetim Kurulu Başkanı

28/10/2005, Görev Süresi 3 yıl

M. Sonay Gürgen

Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

28/10/2005, Görev Süresi 3 yıl

Nezahat Keleşoğlu

Yönetim Kurulu Üyesi

28/10/2005, Görev Süresi 3 yıl

Nazım Karpuzcu

Yönetim Kurulu Üyesi

28/10/2005, Görev Süresi 3 yıl

Mehmet Yılmaz

Yönetim Kurulu Üyesi

28/10/2005, Görev Süresi 3 yıl

İ. Haluk Öğütçü

Yönetim Kurulu Üyesi

28/10/2005, Görev Süresi 3 yıl

Ali Akcan

Yönetim Kurulu Üyesi

28/10/2005, Görev Süresi 3 yıl

Yönetim Kurulu Başkan ve üyeleri, TTK'nın ilgili maddeleri ile esas sözleşmemizin 10. ve 11. maddeleri çerçevesinde tanımlanan yetkilere sahiptirler.

Denetçiler:

Fiğen Ertekin

Denetçi

28/10/2005, Görev Süresi 3 yıl

Cihan Karagöz

Denetçi

28/10/2005, Görev Süresi 3 yıl

Denetçilerin yetkileri TTK'nın ilgili maddeleri çerçevesinde, esas sözleşmemizin 13. maddesinde belirlenmiştir.

Dönem İçinde Yapılan Esas Sözleşme Değişiklikleri:

Faaliyet yılı içerisinde kayıtlı sermaye sistemine geçilmesi için esas sözleşmemizin 6., 7., 8., 14. ve 20. maddeleri tadil edilmiştir.

Çıkarılmış Sermaye Piyasası Araçları:

Şirketimizin 31.12.2007 tarihi itibarıyla beheri 1 YTL nominal değerinde A Grubu 51.750.000 adet nama ve B grubu 465.750.000 adet hamiline olmak üzere toplam 517.500.000 adet çıkarılmış hisse senedi mevcuttur. B grubu hisse senetlerinin 103.551.750 adedi İMKB'de işlem görmekte olup, şirketimizin halka açıklık oranı % 20,01'dir.

Üst Yönetim:

Mustafa Sonay Gürgen

Genel Müdür

Mehmet Yılmaz

Genel Müdür Yardımcısı

İbrahim Haluk Öğütçü

Genel Müdür Yardımcısı

Ali Akcan

Mali İşler Koordinatörü

Haluk Özdemir

Yatırımcı İlişkileri ve Sermaye Piyasası Koordinatörü

Şirketimizin faaliyet gösterdiği sektördeki konumu, 2007 yılında sektörün ve şirketin gelişimi:

Türkiye ilaç pazarının 2007 yılındaki büyüklüğü, IMS verilerine göre "üretici fiyatlarıyla" % 16,3 oranında artışla 11.589.383.706 YTL'ye ulaşmıştır.

İlaç dağıtım sektörünün önde gelen şirketlerinden biri olan şirketimizin, yine IMS verilerine göre 2007 yılındaki pazar payı % 33,4'tür. Şirketimiz, sektörün büyük ölçüde konsolide olmuş yapısı içinde sahip olduğu konumunu, 2007 yılında karlılığını da artırarak güçlendirmeye devam etmiştir.

Depo Sayısı:

2006 yıl sonunda 98 olan toplam depo sayımız 2007 sonunda 100'e ulaşmıştır.

Personel Sayısı:

2006 yıl sonunda 4.694 olan toplam personel sayımız 2007 sonunda 4.554'tür.

Araç Sayısı:

2006 yıl sonunda 2.030 olan toplam araç sayımız 2007 yıl sonunda 1.970'tir.

Ekte yer alan bağımsız denetimden geçmiş mali tablolarımızda da görülebileceği üzere hisse senetlerinin % 99,9'una sahip

olduğumuz As Ecza Deposu Ticaret A.Ş. ile birlikte konsolide net satışlarımız bir önceki yıla göre % 17,7 oranında artışla 3.708.483.961 YTL; konsolide vergi sonrası net kârımız ise % 66,1 artışla 161.577.039 YTL olarak gerçekleşmiştir.

Büyüyen pazar doğrultusunda satışlarımız artmış, buna karşılık ciromuz içinde operasyonel giderlerin sahip olduğu payın azalmasıyla birlikte, operasyonel karlılığımızda belirgin bir artış sağlanmıştır. Diğer bir deyişle şirketimiz büyümeye yönelik stratejisinin olumlu neticelerini almaya başlamıştır.

(Milyon YTL)	2007	2006
Net Satışlar	3.708,5	3.150,8
Brüt Kâr	345,2	301,7
Brüt Kârlılık Oranı (%)	% 9,3	% 9,6
Faiz ve Vergi Öncesi Kâr (FVÖK)	179,2	149,3
FVÖ Kârlılık Oranı	% 4,8	% 4,7
FVAÖK (Amortisman Dahil Operasyonel Kâr)	191,7	160,3
FVAÖ Kârlılık Oranı	% 5,2	% 5,1
Net Kâr	161,6	97,3
Net Kârlılık Oranı	% 4,4	% 3,1

Yatırımlar:

2007 yılında maddi ve maddi olmayan duran varlık alış satışları net tutarı 12.964.825 YTL olarak gerçekleşmiştir.

Referans fiyatlama sistemi uyarınca Sağlık Bakanlığı'nca ilaç fiyatlarında 2007 yılının Kasım ayından itibaren geçerli olan bir indirim yapılmıştır. Söz konusu fiyat indirimi, geçerli olduğu tarih itibarıyla 2007 cirosuna minimal seviyede etki etmiştir. Diğer yandan, bu fiyat düşüşünün 2008 yılına etkisinin, pazardaki mevcut ilaçlarda yaşanacak kutu büyümesi, yeni ürünlerin getireceği büyüme ile bertaraf edileceğini öngörmekteyiz.

Şirketimizin işletme sermayesi ihtiyacında 2006 yılına göre 2007 yılında görülen iyileşme ile banka kredilerimiz büyük ölçüde kapatılmıştır. 2006 yılı sonunda 189.957.423 YTL olan kısa vadeli finansal borçlar 2007 yılı sonunda 69.231.077-YTL'ye düşmüştür. Buna paralel olarak 2006 yılında 28.849.730-YTL olan kısa vadeli kredi faiz giderleri 2007 yılında 5.604.939-YTL'ye gerilemiştir.

Bu iyileşmenin getirdiği nakit yaratma kapasitesi, Genel Kurul'a nakit temettü dağıtım önerisi sunulmasına imkan tanımıştır. 2007 yılı kârının dağıtımına ilişkin öneri ilgili gündem maddesi ile bilginize sunulacaktır.

Finansal Yapıya İlişkin Başlıca Bilgiler:

(Milyon YTL)	2007	2006
Aktif Toplamı	1.851,8	1.695,9
Özsermaye	701,9	540,4
Kısa Vadeli Finansal Yükümlülükler:	69,2	190,0



2007 Yılı Yönetim Kurulu Faaliyet Raporu

Finansman Kaynakları ve

Risk Yönetim Politikası:

Finansman ihtiyacımızın en önemli belirleyicisi, ticari borçlarımız ile ticari alacak ve stoklarımızın farkından oluşan 'net işletme sermayesi'dir. İşletme sermayesi ihtiyacı, şirketimizin özkaynakları ve gerekli olması durumunda kısa vadeli banka kredileri ile karşılanmaktadır. Bu itibarla ticari alacaklarımızın dağılımı, ödeme koşulları ve kredi kalitesinin izlenmesi ve kontrolü açısından 'risk yönetimi' büyük önem arz etmektedir. Şubelerimiz, iç denetim birimimiz tarafından sistematik bir şekilde risk odaklı denetime tabi tutulmakta ve müşteri riskleri sürekli olarak izlenmektedir. İç denetim

biriminin, risk odaklı denetimleri, nitelikli ve deneyimli insan kaynakları ve teknoloji kullanımı ile 2008 yılında da devam edecektir.

Bağış ve Yardımlar:

2007 yılı içinde eğitim kültür sağlık vb alanlarda toplam 1.445.988. YTL bağış ve yardımda bulunulmuş, bu tutar ilgili mevzuat uyarınca dağıtılabılır kâr hesaplamasında matraha ilave edilmek suretiyle dikkate alınmıştır.

Bilgilerinize arz ederiz.

Saygılarımızla,

SELÇUK ECZA DEPOSU TİCARET VE SANAYİ A.Ş. YÖNETİM KURULU

Ahmet KELEŞOĞLU
Başkan

M. Sonay GÜRGEN
Başkan Yardımcısı

Nezahat KELEŞOĞLU
Üye

Mehmet YILMAZ
Üye

İ.Haluk ÖĞÜTÇÜ
Üye

Ali AKCAN
Üye

Nazım KARPUZCU
Üye

2007 Yılı Denetim Kurulu Raporu

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.
Genel Kurulu'na,

Unvanı:

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.

Merkezi

Mahir İz Caddesi, No:43, Altunizade, Üsküdar,
İstanbul

Kayıtlı Sermayesi

750.000.000 YTL

Çıkarılmış Sermayesi

517.500.000 YTL

Faaliyet Konusu

Bütün tıbbi, ispençiyari ve biyolojik
müstahzarlar ilaç ve eczacılık madde ve
malzemeleri, tıbbi aletler, parfümeri ve sıhhi
malzeme toptancılığı, imalatı, ticaret ve
sanayii.

**Denetçilerin adı, soyadı,
görev süresi, ortak ya da personel
olup olmadıkları**

Figen ERTEKİN

28/10/2005 - 28/10/2008,

Şirket personeli ya da ortak değil

Cihan KARAGÖZ

28/10/2005 - 28/10/2008

Şirket personeli ya da ortak değil

■ Ortaklığın kanuni defter ve belgeleri üç ayda bir kontrol edilmiş ve tutulan kayıtların Kanun ve Esas Sözleşme hükümleri ile genel kabul görmüş muhasebe ilke ve standartlarına uygun olduğu görülmüştür.

■ TTK 353. maddesinin 1.fıkrasının 3. bendi gereğince ortaklık veznesinde yıl içinde dört kez sayım yapılmış ve sayımlar neticesinde mevcutların kayıtlara uygun olduğu görülmüştür.

■ TTK 353. maddesinin 1.fıkrasının 4. bendi gereğince her ay yapılan incelemelerde kayıtlara aykırı bir hususa rastlanmamıştır.

■ Herhangi bir şikayet ve yolsuzluk intikal etmediği görülmüştür.

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş'nin 01.01.2007-31.12.2007 dönemi hesap ve işlemlerini TTK, ortaklığın esas sözleşmesi ve diğer mevzuat ile genel kabul görmüş muhasebe ilke ve standartlarına göre incelemiş bulunmaktayız. Görüşümüze göre 31.12.2007 tarihli bilanço, ortaklığın bu tarihteki mali durumunu; 01.01-31.12.2007 hesap dönemine ait gelir tablosu, bu döneme ait faaliyet sonuçlarını gerçeğe uygun ve doğru olarak yansıtmaktadır. Bilançonun ve gelir tablosunun onaylanmasını ve Yönetim Kurulu'nun aklanmasını oylarınıza arz ederiz.

DENETİM KURULU

Figen ERTEKİN

Cihan KARAGÖZ



Kurumsal Yönetim İlkeleri Uyum Raporu

1. KURUMSAL YÖNETİM İLKELERİNE UYUM BEYANI

Şirketimiz Sermaye Piyasası Kurulu (SPK) tarafından Temmuz 2003'te yayınlanan ve 2005 yılında güncellenen Kurumsal Yönetim İlkeleri'ne uyum sağlama yönünde çaba göstermektedir ve gelecekte de göstermeye devam edecektir. Kurumsal Yönetim İlkeleri'ne aşağıda yer alan hususlar dışında uyulmaktadır:

- Şirketin sermaye ve yönetim yapısı ile malvarlığında değişiklik meydana getiren bölünme ve hisse değişimi, önemli tutardaki maddi/maddi olmayan varlık alım/satımı, kiralanması veya kiraya verilmesi veya bağış ve yardımda bulunulması ile üçüncü kişiler lehine kefalet, ipotek gibi teminat verilmesine ilişkin kararların Genel Kurul'da alınması yönünde esas sözleşmede bir hüküm yer almamaktadır (Bölüm I, Madde 3.6). Ancak, bölünme TTK gereği Genel Kurul'da alınacak kararlar olabilecektir.
- Oy hakkında nama yazılı A Grubu paylar lehine imtiyaz söz konusudur. (Bölüm I, Madde 4.5)
- Esas sözleşmede birikimli oy kullanma yöntemine yer verilmemekte ve azınlık pay sahiplerinin Yönetim Kurulu'na temsilci göndermelerine olanak tanınmamaktadır. (Bölüm I, Madde 5)

- Esas sözleşmede nama yazılı pay sahiplerinin paylarını serbestçe devredebilmelerini engelleyen bir hüküm yer almaktadır. Ancak halka açık olan hamiline yazılı payların devrine ilişkin herhangi bir sınırlama yoktur. (Bölüm I, Madde 7)
- Yönetim Kurulu'nda bağımsız üye yoktur. (Bölüm IV, Madde 3.3)
- Yönetim Kurulu'nda oluşturulan komitelerde Yönetim Kurulu'nun yapısı itibarıyla bağımsız üye yer almamaktadır. Diğer yandan, yedi kişiden oluşan Yönetim Kurulu üyelerinin yarısından fazlasının icrada görevli olmaları nedeniyle, komite üyelerinin tamamının icrada yer almayan üyeler arasından seçilmesi mümkün olmamıştır. (Bölüm: IV, Madde 5)

Kurumsal Yönetim İlkeleri'ne tam olarak uyum sağlayamadığımız hususların mevcut durum itibarıyla önemli bir çıkar çatışmasına yol açmayacağı düşünülmektedir.

BÖLÜM I-PAY SAHİPLERİ

2. Pay Sahipleri İle İlişkiler Birimi

Şirketimizin pay sahipleri ile ilişkilerini Yatırımcı İlişkileri ve Sermaye Piyasası Koordinatörü unvanıyla yürütmekte olan Haluk Özdemir, Sermaye Piyasası Faaliyetleri İleri Düzey ve Kurumsal Yönetim Derecelendirme Uzmanlığı Lisanslarına sahiptir.

Pay sahipleri ile ilişkileri biriminin iletişim bilgileri aşağıda yer almaktadır:

Haluk ÖZDEMİR

Tel: 0 216 554 0695

e-posta adresi:

h.ozdemir@selcukecza.com.tr

investorrelations@selcukecza.com.tr

Bireysel ve kurumsal yatırımcılardan e-posta vasıtasıyla gelen soru ve bilgi taleplerinin geciktirilmeksizin yanıtlanmasına özen gösterilmektedir.

Şirket sermayesinin İMKB'de işlem gören %20,01'lik kısmının önemli bir bölümünün 31.12.2007 tarihi itibarıyla yabancı kurumsal yatırımcıların elinde bulunduğu bilinmektedir. Bu nedenle Şirketimiz, yerli ve yabancı aracı kuruluşlar tarafından düzenlenen ve yurt dışında yerleşik kurumsal yatırımcılar ve fon yöneticileri ile birebir görüşmelerin gerçekleştirildiği yatırımcı forumlarına ve toplantılarına iştirak etmeye gayret göstermektedir. Ayrıca çok sayıda mevcut ve potansiyel kurumsal yatırımcı, fon yöneticisi ve analistten gelen bilgi edinme amaçlı Şirket ziyaret taleplerinin olumlu karşılanması için çaba gösterilmektedir. Dönem içerisinde birçok kurumsal yatırımcı/fon yöneticisi/analist tarafından e-posta vasıtasıyla sorulan sorulara ilgili mevzuat çerçevesinde kalmak şartıyla yanıt verilmiştir.

3. Pay Sahiplerinin Bilgi Edinme Haklarının Kullanımı

Bireysel ve kurumsal yatırımcılar ile analistlerden gelen sorular, ilgili mevzuat çerçevesinde kalmak şartıyla, en kısa süre içinde yanıtlanmaya çalışılmıştır. Gerek Şirket merkezinde, gerekse yatırım bankaları ile aracı kuruluşların yurt içi ve yurt dışında düzenledikleri yatırımcı konferansları ve forumlarında, çok sayıda kurumsal yatırımcı, fon yöneticisi ve analist ile yüz yüze görüşme gerçekleştirilmiştir.

Esas Sözleşme'mizde özel denetçi atanması talebi bireysel bir hak olarak düzenlenmemiştir. Diğer taraftan dönem içinde Şirketimize herhangi bir özel denetçi tayini talebi de olmamıştır.

Pay sahipleri ile ilişkiler birimi, tüm çalışmalarında elektronik haberleşme olanaklarını ve şirketin web sitesini kullanmaya özen göstermektedir. Pay sahipliği haklarının sağlıklı olarak kullanılabilmesi için gerekli olan bilgi ve belgeler web sitemiz vasıtasıyla pay sahiplerinin kullanımına eşit bir şekilde sunulmaktadır.

4. Genel Kurul Bilgileri

Nama yazılı pay sahiplerinin Genel Kurul'a katılımını teminen pay defterine kayıtları hususunda herhangi bir süre öngörülmemiştir. Şirketimizin 51.750.000 adet nama yazılı A Grubu paylarının tamamı Selçuk Ecza Holding A.Ş.'ye aittir

2007 faaliyetlerine ilişkin olarak 2008 yılında yapılacak olan Genel Kurul toplantısı öncesinde gündem maddeleri ile ilgili olarak bilgilendirme dokümanı hazırlanacak ve duyurulacaktır. Genel Kurul toplantı ilanı, mevzuat ile öngörülen usullerin yanı sıra, mümkün olan en fazla sayıda pay sahibine ulaşmayı sağlayacak şekilde web sitemiz vasıtasıyla da duyurulacaktır. Yıllık faaliyet raporu, mali tablo ve raporlar, kâr dağıtım önerisi, Genel Kurul gündem maddeleri ile ilgili olarak hazırlanan bilgilendirme dokümanı, Genel Kurul toplantısına davet için yapılan ilan tarihinden itibaren pay sahiplerinin incelemesine açık tutulacaktır.



Kurumsal Yönetim İlkeleri Uyum Raporu

Esas Sözleşmede Olağan Genel Kurul toplantısının hesap dönemini izleyen ilk üç ay içerisinde yapılması ve ilgili Genel Kurul ilanının, toplantıdan en az 15 gün önce yayınlanmış olması öngörülmektedir. Diğer taraftan konsolidasyona tabi olan mali tablolarımızın, Olağan Genel Kurul'un Esas Sözleşme'de öngörülen zaman diliminde yapılabilmesine imkan verecek bir sürede açıklanabilmesi mümkün olamamaktadır. Bu çerçevede SPK ve İMKB düzenlemeleri ile 2007 yılı mali tablolarımızın 11.04.2008 tarihine kadar açıklanabilmesine izin verilmiştir. Bu itibarla 2007 yılı faaliyetlerimizin görüşüleceği Olağan Genel Kurul toplantımızın, Esas Sözleşmede belirtilen sürede gerçekleştirilebilmesi fiilen mümkün değildir. Mevcut düzenlemeler çerçevesinde kaçınılması mümkün olmayan bu gecikmenin, Kurumsal Yönetim İlkeleri'ne aykırılık teşkil etmediği kanaatindeyiz.

Şirketin sermaye ve yönetim yapısı ile malvarlığında değişiklik meydana getiren bölünme ve hisse değişimi, önemli tutardaki maddi/maddi olmayan varlık alım/satımı, kiralanması veya kiraya verilmesi gibi kararların Genel Kurul'da alınması yönünde Esas Sözleşme'de bir hüküm yer almamaktadır. Ancak bölünme, TTK gereği Genel Kurul'da alınacak kararlar olabilecektir.

Genel Kurul toplantısı öncesinde kendisini vekil vasıtasıyla temsil ettirecekler için vekaletname örnekleri ilan edilmekte ve web sitesi vasıtasıyla pay sahiplerinin kullanımına sunulmaktadır.

5. Oy Hakları ve Azınlık Hakları

Olağan ve Olağanüstü Genel Kurul toplantılarında nama yazılı A Grubu paylara sahip ortakların 1 hisse karşılığı 10, diğer ortakların 1 hisse karşılığı 1 oy hakkı vardır. Yedi kişiden oluşan Yönetim Kurulu, A Grubu hisseye sahip ortaklar tarafından gösterilen adaylar içerisinde seçilmektedir. Nama yazılı hisse senetlerinin kanuni mirasçılar ve kurucular dışındaki gerçek ve tüzel kişilere devri Yönetim Kurulu'nun onayına bağlıdır.

Şirketimiz sermayesinde karşılıklı iştirak ilişkisi bulunmamaktadır.

Esas sözleşmemizde azınlık hakları sermayemizin en az 1/20'sini temsil eden pay sahiplerine tanınmıştır.

Şirket Yönetim Kurulu yukarıda izah edildiği üzere A Grubu nama yazılı pay sahipleri tarafından gösterilen adaylar içinden seçilmektedir. Bu itibarla azınlık payların yönetimde temsil edilmeleri söz konusu değildir.

Şirket birikimli oy kullanma yöntemine yer vermemektedir.

6. Kâr Dağıtım Politikası ve Kâr Dağıtım Zamanı

Kâra katılım konusunda bir imtiyaz yoktur. Kâr dağıtım politikamız aşağıdaki ilkeleri içermektedir:

- Şirket karından, Şirketin operasyonel performansı, mali durumu, işletme sermayesi ihtiyacı ile makro ekonomik gelişmeler ve pay sahiplerinin beklentileri arasındaki denge dikkate alınmak suretiyle, Sermaye Piyasası Kurulu'nun her yıl belirlediği oranın altında kalmayacak şekilde nakit kâr payı ve/veya bedelsiz hisse senedi pay sahiplerine dağıtılır.
- Şirketin kârına katılım konusunda imtiyaz yoktur.

BÖLÜM II-KAMUYU AYDINLATMA VE ŞEFFAFLIK

- Şirket Esas Sözleşmesinde çeşitli amaçlarla kurulmuş olan vakıflara ve bu gibi kişi ve/veya kurumlara kârdan pay ayrılabilceği hükmü yer almaktadır.
- Genel Kurul tarafından verilecek yetki ve SPK'nın ilgili düzenlemeleri çerçevesinde, Yönetim Kurulu temettü avansı dağıtılmasına karar verebilir. Genel Kurul tarafından Yönetim Kurulu'na verilecek temettü avansı yetkisi verildiği yıl ile sınırlıdır. Bir önceki yılın temettü avansları tamamen mahsup edilmediği sürece, ek bir temettü avansı verilmesine ve/veya dağıtılmasına karar verilemez.
- Kâr dağıtımı Sermaye Piyasası Kurulu'nun düzenlemeleri ile belirlenen sürelerin içinde kalmak kaydıyla en kısa sürede tamamlanır.

7. Payların Devri

A Grubu nama yazılı hisse senetlerinin kanuni mirasçılar ve kurucular dışındaki gerçek ve tüzel kişilere devri Yönetim Kurulu'nun onayına bağlıdır. İMKB'de işlem görmekte olan B Grubu hamiline yazılı hisse senetlerinin devrinde ise herhangi bir kısıtlama yoktur.

8. Şirket Bilgilendirme Politikası

Şirketimizin 'bilgilendirme politikası' aşağıda açıklanmaktadır:

- Şirketimiz, pay sahiplerimiz ile diğer menfaat sahiplerinin bilgilendirilmesinde eşitlik, doğruluk, tutarlılık ve zamanlama prensipleri çerçevesinde davranılmasını benimsemektedir. Bu politika dahilinde ele alınan duyuru ve açıklamalarımızın, Şirketimizin hak ve menfaatlerini de gözetecek şekilde, zamanında, doğru, eksiksiz, anlaşılabilir, analiz edilebilir ve düşük maliyetle kolay erişilebilir bir şekilde yapılması esastır. Bu çerçevede sermaye piyasası mevzuatı gereğince belirlenen tüm konularda ve Şirketimizin finansal durumunda ve/veya faaliyetlerinde önemli bir değişiklik yaratabilecek gelişmeler hakkında derhal kamuya bilgilendirme yapılır. Ancak kamuya açıklanan bilgiler, rekabet gücünü engelleyerek Şirketimizin ve pay sahipleri ile diğer menfaat sahiplerinin zararına neden olabilecek sonuçlar doğuracak bilgileri ve ticari sır kapsamındaki bilgileri içermez. Kamuyu bilgilendirme, özel durum açıklamalarının yanı sıra gerekli hallerde basın açıklamaları yolu ile de yapılır. Bunun yanı sıra pay sahipleri ve diğer menfaat sahiplerinden gelen bilgi ve görüşme talepleri Şirketimizin bilgilendirme politikası çerçevesinde değerlendirilerek, her türlü bilgi paylaşımı daha önce kamuya açıklanmış olan içerik kapsamında gerçekleştirilir.
- Şirketimizin faaliyet sonuçları, performansı ve dönem içerisindeki diğer gelişmeler konusunda, yatırımcılar ile aracı kuruluşların araştırma uzmanlarına yönelik bilgilendirme toplantıları düzenlenir. Bunun yanı sıra pay sahiplerini ve yatırımcıları bilgilendirmeye yönelik olarak yurtiçi ve yurtdışında gerçekleştirilen forumlara, konferanslara ve benzer nitelikteki toplantılara katılım sağlanır.



Kurumsal Yönetim İlkeleri Uyum Raporu

- Bilgilendirme politikasının takibinden, gözden geçirilmesinden ve geliştirilmesinden Yönetim Kurulu sorumludur. Kurumsal Yönetim Komitesi, Yönetim Kurulu'na ve Denetim Komitesi'ne ilgili konularda bilgi verir ve gerektiğinde önerilerde bulunur.

9. Özel Durum Açıklamaları

Özel durum açıklamaları SPK'nın ilgili mevzuatı ve İMKB'nin düzenlemeleri çerçevesinde yapılmaktadır. 2007 yılı içerisinde Şirket tarafından İMKB'ye 17 adet özel durum açıklaması yapılmıştır. Söz konusu açıklamalara ilişkin olarak ek açıklama istenmemiştir.

Şirketimizin yurt dışında kote olan hisse senedi yoktur.

10. Şirket İnternet Sitesi ve İçeriği

Şirket internet sitesinin adresi "www.selcukecza.com.tr"dir. Web sitemizde SPK Kurumsal Yönetim İlkeleri II. Bölüm madde 1.11.5'te sayılan bilgilerden 'sermaye piyasası araçlarının değerine etki edebilecek önemli Yönetim Kurulu kararlarının toplantı tutanakları' dışında kalanların tümü yer almaktadır. 'Sıkça Sorulan Sorular' kısmı hazırlık aşamasındadır.

11. Gerçek Kişi Nihai Hâkim Pay Sahibi/Sahiplerinin Açıklanması

Şirketimiz Yönetim Kurulu Başkanı olan Ahmet Keleşoğlu, Şirketin çoğunluk paylarını kontrol eden Selçuk Ecza Holding A.Ş.'nin %80'ine; eşi Nezahat Keleşoğlu ise %20'sine sahiptir. Dolayısıyla, Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.'de Ahmet Keleşoğlu dolaylı olarak %61,9; Nezahat Keleşoğlu ise dolaylı olarak %15,5 oranında pay sahibidirler.

12. İçeriden Öğrenebilecek Durumda Olan Kişilerin Kamuya Duyurulması

Şirketimizde içeriden öğrenebilecek durumda olan Yönetim Kurulu üyeleri, üst düzey yöneticiler ve diğer çalışanlar ile denetçiler, Yönetim Kurulu danışmanları ve bağımsız denetçilerin listesi aşağıda yer almaktadır:

Ahmet Keleşoğlu	Yönetim Kurulu Başkanı
Mustafa Sonay Gürgen	Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı, Genel Müdür
Nezahat Keleşoğlu	Yönetim Kurulu Üyesi
Nazım Karpuzcu	Yönetim Kurulu Üyesi
Mehmet Yılmaz	Yönetim Kurulu Üyesi, Genel Müdür Yardımcısı
İbrahim Haluk Ögütçü	Yönetim Kurulu Üyesi, Genel Müdür Yardımcısı
Ali Akcan	Yönetim Kurulu Üyesi, Mali İşler Koordinatörü
Haluk Özdemir	Yatırımcı İlişkileri ve Sermaye Piyasası Koordinatörü
Muzaffer Duran	İç Denetim Müdürü
Rezzan Bütüner	Finansman Sorumlusu
Cafer Akar	Finansal Kontrolör
Naciye Diri	Muhasebe Şefi
Pınar Kılıç	Avukat
Figen Ertekin	Denetçi
Cihan Karağöz	Denetçi
Ahmet Şahin	Yeminli Mali Müşavir
Abdurrahman Veli Şahin	Yönetim Kurulu Danışmanı, Hukuk Müşaviri
Jale Akkaş	Bağımsız Denetçi
Barış Özkurt	Bağımsız Denetçi
Ertuğrul Kaymak	Bağımsız Denetçi

BÖLÜM III-MENFAAT SAHİPLERİ

13. Menfaat Sahiplerinin Bilgilendirilmesi

Şirketimiz, çalışanları ve diğer menfaat sahiplerinin kendilerini ilgilendiren hususlarda tam olarak ve zamanında bilgilendirilmesine özen göstermektedir.

Çalışanlar, Şirketle ilgili gelişme ve bilgileri bağlı oldukları şube yöneticilerinden almaktadırlar. Diğer taraftan Şirket yönetimi, şube müdürleri ile üç ayda bir periyodik olarak, muhasebe ve satın alma müdürleri ile gerektiğinde toplantılar düzenlemektedir. Eğitim ağırlıklı olarak yapılan bu toplantılar, üst yönetim tarafından Şirket personeline kendilerini ilgilendiren hususlarda ilgili yöneticiler kanalıyla doğrudan bilgi verilmesine de olanak sağlamaktadır.

Yapılmakta olan işin gereği olarak müşteriler, bölge müdürleri ve satış personeli ile tedarikçi firmalar da satın alma müdürleri ile sürekli bir iletişim içerisinde bulduklarından, kendilerini ilgilendiren gelişmeler hakkında en hızlı şekilde bilgi sahibi olmaktadır.

14. Menfaat Sahiplerinin Yönetime Katılımı

Şirketimiz, müşterileri ve tedarikçilerinden aldığı geri beslemeyi ve önerileri Üst Yönetim kademesinde her zaman dikkat ve titizlikle değerlendirmeyi prensip edinmiştir. Selçuk Ecza Deposu, ilaç sektöründeki dağıtım zincirinde önemli bir pozisyona sahip olduğu için, karar ve politikalarında müşterisi olan eczanelerin ve tedarikçisi olan ilaç firmalarının görüşlerini her zaman dikkate almak mecburiyetinde olmuştur. Ayrıca devletin geri ödeme sistemine bağımlı küçük birer ekonomik işletme olan eczanelerin karşılaştıkları sorunlarının yönetim kademesinde dikkate alınmasının öneminin bilincindedir.

15. İnsan Kaynakları Politikası

Şirketin yazılı olmayan ancak kurum kültürü haline gelmiş bir insan kaynakları politikası vardır. Şirketin köklü bir kurum olmasının temelinde de bu politikanın neticesi olarak çalışanlarının sahip olduğu yüksek aidiyet duygusu yatmaktadır. Şirkette uzun yıllar çalışan personelin sayısı yüksektir. Çalışanlar sorun ve önerileri olması durumunda bunu

öncelikle bağlı oldukları şube yöneticilerine aktarmakta, şube yöneticileri de gerekli gördükleri durumlarda konuyu üst yönetime iletmektedir.

Çalışanlardan ayrımcılık konusunda gelen bir şikayet olmamıştır.

16. Müşteri ve Tedarikçilerle İlişkiler Hakkında Bilgiler

Müşterilerin sorunlarına çözüm üretmek, memnuniyetlerini sağlamak ve muhafaza etmek Şirketin başlıca politikaları içerisinde yer almaktadır. Şirket, müşterisi olan eczanelerle içinde bulunulan sektörün özellik ve dinamikleri nedeniyle çok yakın bir ilişki ve iletişim içerisinde olmak zorundadır. Şirketin odaklanmak zorunda olduğu ve başarısının temelinde yatan hususların başında etkin ve hızlı servis verilmesi konusundaki müşteri memnuniyeti yatmaktadır. Şirket müşterilerle olan ilişkilerini bölge müdürleri, şube müdürleri ve diğer satış personeli vasıtasıyla yürütmektedir.

Tedarikçilerle de sektörün kendine has özellikleri nedeniyle kesintisiz bir iletişim içinde bulunulması gerekmektedir ve bu ilişki ağını satın alma sorumluları sürdürmektedirler.

17. Sosyal Sorumluluk

2007 yılında gündeme alınan Sosyal Hizmetler Çocuk Esirgeme Kurumu bünyesindeki yetiştirme yurtlara ve yuvalara ecza dolabı temin edilmesi projesi tamamlanmıştır. Bu proje ile birlikte, şirketimizin faaliyet gösterdiği bölgelerde, eğitim, kültür, sağlık vb. alanlarda, 2007 yılı içinde toplam 1.445.988 YTL bağış ve yardımda bulunulmuştur.

Şirketimiz aleyhine çevreye verilen zararlardan dolayı herhangi bir dava açılmamıştır. Şirketimiz faaliyetleri, "çevresel etki değerlendirme raporu" gerektirecek faaliyetler arasında yer almadığından böyle bir rapor bulunmamaktadır.



Kurumsal Yönetim İlkeleri Uyum Raporu

BÖLÜM IV-YÖNETİM KURULU

18. Yönetim Kurulu'nun Yapısı, Oluşumu ve Bağımsız Üyeler

YÖNETİM KURULU

Adı Soyadı	Görevi
Ahmet Keleşoğlu	Yönetim Kurulu Başkanı
M. Sonay Gürgen	Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı
Nezahat Keleşoğlu	Yönetim Kurulu Üyesi
Nazım Karpuzcu	Yönetim Kurulu Üyesi
Mehmet Yılmaz	Yönetim Kurulu Üyesi
İ. Haluk Öğütçü	Yönetim Kurulu Üyesi
Ali Akcan	Yönetim Kurulu Üyesi

Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı olan Sonay Gürgen şirketin Genel Müdürlüğünü yürütmektedir. Diğer Yönetim Kurulu üyelerinden Mehmet Yılmaz ve Haluk Öğütçü Genel Müdür Yardımcısı, Ali Akcan ise Mali İşler ve Finansman Koordinatörü olarak görev yapmaktadırlar. Şirket Yönetim Kurulu üyelerinin yarısından fazlasının icrada görev almalarının başlıca nedeni sektörü iyi bilen ve Şirketi yakından tanıyan deneyimli yöneticiler olmalarıdır. Söz konusu yöneticilerin tümü Şirkette uzun yıllardır görev yapmaktadırlar.

Yönetim Kurulu'nda bağımsız Yönetim Kurulu üyesi yoktur. Yönetim Kurulu'nun yarısından fazlasının icracı üyelerden oluşmasının, bunun yanı sıra mevcut yapıda bağımsız üye bulunmuyor olmasının pay sahipleri açısından herhangi bir sakınca teşkil etmediği düşünülmektedir.

Yönetim Kurulu üyelerinin Şirket dışında başka görev veya görevler almaları hususunda bir kural ve/veya sınırlama yoktur. Genel Kurul toplantılarında TTK'nin 334 ve 335. maddeleri gereğince Yönetim Kurulu üyelerine izin verilmektedir. İleride ortaya çıkabilecek iştirak, ortaklık ve benzeri oluşumların yönetiminde Şirketin en iyi şekilde temsil edilebilmesini teminen böyle bir sınırlama getirilmesi düşünülmemektedir. Diğer yandan Yönetim Kurulu üyelerinin bu tür harici görevler nedeniyle şirketin yönetimine göstermeleri gereken ilgi ve özeni ihmal etmeleri durumunda böyle bir sınırlama getirilmesi söz konusu olabilecektir.

19. Yönetim Kurulu Üyelerinin Nitelikleri

Esas Sözleşmede Yönetim Kurulu üyelerinin niteliklerini düzenleyen bir madde olmamakla birlikte Yönetim Kurulu üyelerinin SPK Kurumsal Yönetim İlkeleri IV. Bölüm'ünün 3.1.1., 3.1.2 ve 3.1.5. maddelerinde yer alan kriterlere uygun olarak, yüksek bilgi ve beceri düzeyine sahip, nitelikli, belli bir tecrübe ve geçmişe sahip olan kişilerden seçilmesine özen gösterilmektedir.

20. Şirketin Misyonu ve Vizyonu ile Stratejik Hedefleri

Şirketimizin misyonu sektördeki öncü konumunu sürdürerek, müşterilerimizin her ihtiyacını, en fazla ürün çeşidi, en yüksek hizmet kalitesi ve en son teknoloji imkanları ile karşılayabilmektir. Vizyonumuz tüm müşterilerimize uluslar arası standartlarda hizmet vermek ve hizmet kalitesini çağın yeniliklerine göre geliştirmektir. Misyonumuzu yerine getirmek için stratejik hedeflerimiz Yönetim Kurulu'nca düzenli olarak izlenip değerlendirilmektedir.

21. Risk Yönetim ve İç Kontrol Mekanizması

Yönetim Kurulu risk yönetimine ilişkin faaliyetlerini denetimden sorumlu komite üzerinden yürütür. Denetimden sorumlu komite, denetim müdürlüğü, bağımsız denetim kuruluşu, yeminli mali müşavir ile hukuk müşavirinden alacağı bilgi ve önerilerden faydalanır. Denetim müdürlüğü, hukuk ve iç denetimden sorumlu genel müdür yardımcısına bağlı olarak görev yapmaktadır.

22. Yönetim Kurulu Üyeleri ile Yöneticilerin Yetki ve Sorumlulukları

Esas Sözleşmeye göre Yönetim Kurulu ilk toplantıda kendi içinde bir başkan ve bir başkan vekili seçer. Ayrıca Yönetim Kurulu yetkilerinin tamamını veya bir kısmını kendi içinden seçeceği muhafazasız üyeye ve genel müdüre devredebileceği gibi pay sahibi olmayan müdürlere de devredebilir. Yönetim Kurulu temsil ve ilzama yetkili kişileri ve bunların ne şekilde imza edebileceklerini tespit ederek tescil ve ilan eder.

23. Yönetim Kurulu'nun Faaliyet Esasları

Esas Sözleşmede Yönetim Kurulu'nun en az ayda bir kez olmak üzere Şirket işleri ve işlemleri lüzum gösterdikçe toplanması hükmüne bağlanmıştır. Yönetim Kurulu gündemi Yönetim Kurulu Başkanı tarafından genel müdür ve icrada görevli diğer Yönetim Kurulu üyeleri ile görüşülerek belirlenir. Yönetim Kurulu üyelerinin toplantı zamanı ve gündemi konusunda bilgilendirilmeleri ve iletişimin sağlanmasını teminen sekreteryaya görevini Mali İşler Koordinatörü yürütmektedir.

2007 yılında Yönetim Kurulu 36 kez toplanmış ve bu toplantılardaki tüm kararlar, mevcudun oybirliği ile alınmıştır.

SPK Kurumsal Yönetim İlkeleri'nin IV. Bölümü'nün 2.17.4'üncü maddesinde yer alan konularda Yönetim Kurulu toplantılarına üyelerin tam katılımı sağlanmaktadır. Toplantı esnasında Yönetim Kurulu üyesi tarafından yöneltilen sorular karar zaptına alınmamaktadır. Yönetim Kurulu üyelerine ağırlıklı oy hakkı ve/veya olumsuz veto hakkı tanınmamıştır.

24. Şirketle Muamele Yapma ve Rekabet Yasağı

Şirket Yönetim Kurulu üyeleri için dönem içerisinde Şirketle işlem yapma ve rekabet yasağı uygulanmamıştır. Şirketin Yönetim Kurulu Başkanı olan Ahmet Keleşoğlu aynı zamanda Şirketin tedarikçilerinden İbrahim Ethem Ulağay İlaç Sanayii Türk A.Ş.'de yaklaşık 26 yıldır Yönetim Kurulu Başkanı olarak görev yapmaktadır. Ahmet Keleşoğlu, söz konusu firmada Selçuk Ecza Holding A.Ş. üzerinden dolaylı olarak sahip olduğu hisselerin bir bölümünü satmış olmakla birlikte, Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini Selçuk Ecza açısından herhangi bir çıkar çatışmasına sebebiyet vermeyecek ve Selçuk Ecza'nın tedarikçileri arasında haksız rekabet koşulları yaratmayacak şekilde sürdürmeye devam etmiştir.

25. Etik Kurallar

Şirketimiz yasalara ve ahlaki kurallara uygun davranan, kurumsal sosyal sorumluluğun önemini bilincinde olan, çevreye ve doğaya değer veren bir değerler bütünü çerçevesinde hizmet verme anlayışını benimsemiştir ve çalışanları nezdinde de bu anlayışın benimsenmesini teşvik etmiştir. Yazılı olarak bir etik kurallar seti oluşturulmamış olmakla birlikte böyle bir çalışma yapılması gündemdedir.

26. Yönetim Kurulu'nda Oluşturulan Komitelerin Sayı, Yapı ve Bağımsızlığı

Yönetim Kurulu'nun görev ve sorumluluklarını sağlıklı olarak yerine getirmek amacıyla Denetim Komitesi ve Kurumsal Yönetim Komitesi kurulmuştur. Birden fazla komitede görev yapan Yönetim Kurulu üyesi yoktur.

Denetim Komitesi üyesi olan Nezahat Keleşoğlu ve Nazım Karpuzcu icrada görevli değildirler. Denetim Komitesi 2007 yılında üçer aylık dönemlerle dört kez toplanmış ve Şirket yöneticilerinden faaliyetler ve iç kontrol sistemlerine ilişkin, bağımsız denetçilerden de denetim bulgularına ilişkin bilgiler almış, kamuya açıklanacak mali tabloların gerçeğe uygunluğuna ve doğruluğuna ilişkin olarak Yönetim Kurulu'na görüş bildirmiştir.

Kurumsal Yönetim Komitesi 12.02.2007 tarihli Yönetim Kurulu kararı ile kurulmuştur. Kurumsal Yönetim Komitesi üyesi olan Haluk Öğütçü ve Ali Akcan icrada görevli Yönetim Kurulu üyeleridir. Kurumsal Yönetim Komitesi'nde, SPK Kurumsal Yönetim İlkeleri'nin Bölüm IV, 5. maddesi çerçevesinde Yönetim Kurulu üyesi olmayan ve Şirketimizde yatırımcı ilişkileri ve sermaye piyasası koordinatörü olarak görev yapan Haluk Özdemir de yer almaktadır.

27. Yönetim Kurulu'na Sağlanan Mali Haklar

Yönetim Kurulu başkanı, başkan yardımcısı ve üyelerine, 2007 yılında sağlanmış olan ücret, prim ve benzeri her türlü hak ve menfaatlerin toplamı brüt 4.002.290 YTL'dir.

Şirketin Yönetim Kurulu üyelerine borç, kredi, kefalet vermesi söz konusu değildir.



01.01.2007 - 31.12.2007 Hesap Dönemine Ait Konsolide Mali Tablolar ve Dipnotları

01.01. - 31.12.2007 HESAP DÖNEMİNE AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLAR VE BAĞIMSIZ DENETİM RAPORU

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.
Yönetim Kurulu'na,

1. Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş. ("Şirket") ve bağlı ortaklığının (hep birlikte "Grup") 31.12.2007 tarihi itibarıyla hazırlanan ve ekte yer alan konsolide bilançosunu, aynı tarihte sona eren yıla ait konsolide gelir tablosunu, konsolide öz sermaye değişim tablosunu ve konsolide nakit akım tablosunu, önemli muhasebe politikalarının özetini ve dipnotları denetlemiştir.

Finansal Tablolara İlgili Olarak İşletme Yönetiminin Sorumluluğu

2. Grup yönetimi, finansal tabloların Sermaye Piyasası Kurulu'na yayımlanan finansal raporlama standartlarına göre hazırlanması ve dürüst bir şekilde sunumundan sorumludur. Bu sorumluluk, finansal tabloların hata ve/veya hile ve usulsüzlükten kaynaklanan önemli yanlışlıklar içermeyecek biçimde hazırlanarak, gerçeği dürüst bir şekilde yansıtmayı sağlamak amacıyla gerekli iç kontrol sisteminin tasarlanmasını, uygulanmasını ve devam ettirilmesini, koşulların gerektirdiği muhasebe tahminlerinin yapılmasını ve uygun muhasebe politikalarının seçilmesini içermektedir.

Bağımsız Denetim Kuruluşunun Sorumluluğu

3. Sorumluluğumuz, yaptığımız bağımsız denetime dayanarak bu finansal tablolar hakkında görüş bildirmektir. Bağımsız denetimimiz, Sermaye Piyasası Kurulu'na yayımlanan bağımsız denetim standartlarına uygun olarak gerçekleştirilmiştir. Bu standartlar, etik ilkelere uyulmasını ve bağımsız denetimin, finansal tabloların gerçeği doğru ve dürüst bir biçimde yansıtmayı yansıtmadığı konusunda makul bir güvenceyi sağlamak üzere planlanarak yürütülmesini gerektirmektedir.
4. Bağımsız denetimimiz, finansal tablolardaki tutarlar ve dipnotlar ile ilgili bağımsız denetim kanıtı toplamak amacıyla, bağımsız denetim tekniklerinin kullanılmasını içermektedir. Bağımsız denetim tekniklerinin seçimi, finansal tabloların hata ve/veya hileden ve usulsüzlükten kaynaklanıp kaynaklanmadığı hususu da dahil olmak üzere önemli yanlışlık içerip içermediğine dair risk değerlendirmesini de kapsayacak şekilde, mesleki kanaatimize göre yapılmıştır. Bu risk değerlendirmesinde, işletmenin iç kontrol sistemi göz önünde bulundurulmuştur. Ancak, amacımız iç kontrol sisteminin etkinliği hakkında görüş vermek değil, bağımsız denetim tekniklerini koşullara uygun olarak tasarlamak amacıyla, işletme yönetimi tarafından hazırlanan finansal tablolar ile iç kontrol sistemi arasındaki ilişkiyi ortaya koymaktır. Bağımsız denetimimiz, ayrıca işletme yönetimi tarafından benimsenen muhasebe politikaları ile yapılan önemli muhasebe tahminlerinin ve finansal tabloların bir bütün olarak sunumunun uygunluğunun değerlendirilmesini içermektedir.
5. Bağımsız denetim sırasında temin ettiğimiz bağımsız denetim kanıtlarının, görüşümüzün oluşturulmasına yeterli ve uygun bir dayanak oluşturduğuna inanıyoruz.

Görüş

6. Görüşümüze göre, ilişikteki finansal tablolar, Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.'nin ("Şirket") ve bağlı ortaklığının (hep birlikte "Grup") 31.12.2007 tarihi itibarıyla finansal durumunu, aynı tarihte sona eren yıla ait finansal performansını ve nakit akımlarını, Sermaye Piyasası Kurulu'na yayımlanan finansal raporlama standartları çerçevesinde doğru ve dürüst bir biçimde yansıtmaktadır.

İstanbul, 14.03.2008

ENGİN Bağımsız Denetim ve Serbest Muhasebecilik Mali Müşavirlik A.Ş.
Member Firm of Grant Thornton International


BAĞIMSIZ DENETİM VE SERBEST
MUHASEBECİLİK MALİ MÜŞAVİRLİK A.Ş.

Jale AKKAŞ
Sorumlu Ortak Başdenetçi

Abide-i Hürriyet Caddesi
Bolkan Center No: 285
C Blok Kat: 2
34381 Şişli/ İstanbul

**Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.**
31.12.2007 VE 31.12.2006 TARİHLERİ İTİBARIYLA KONSOLİDE BİLANÇOLAR
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

	Dipnot Referansları	Bağımsız Denetimden Geçmiş 31.12.2007	Bağımsız Denetimden Geçmiş 31.12.2006
VARLIKLAR			
Cari / Dönen Varlıklar		1.768.487.949	1.613.669.017
Hazır Değerler	4	48.646.981	33.536.105
Menkul Kıymetler (net)	5	-	-
Ticari Alacaklar (net)	7	1.303.314.914	1.208.909.251
Finansal Kiralama Alacakları (net)	8	-	-
İlişkili Taraflardan Alacaklar (net)	9	554.053	460.827
Diğer Alacaklar (net)	10	-	-
Canlı Varlıklar (net)	11	-	-
Stoklar (net)	12	389.019.394	349.481.042
Devam Eden İnşaat Sözleşmelerinden Alacaklar (net)	13	-	-
Satım Amaçlı Elde Tutulan Varlıklar	19	-	-
Ertelenen Vergi Varlıkları	14	-	-
Diğer Cari/Dönen Varlıklar	15	26.952.607	21.281.792
Cari Olmayan / Duran Varlıklar		83.243.398	82.185.795
Ticari Alacaklar (net)	7	225.947	151.607
Finansal Kiralama Alacakları (net)	8	-	-
İlişkili Taraflardan Alacaklar (net)	9	-	-
Diğer Alacaklar (net)	10	-	-
Finansal Varlıklar (net)	16	-	-
Pozitif/Negatif Şerefiye (net)	17	26.649.264	29.485.119
Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller (net)	18	-	-
Maddi Duran Varlıklar (net)	19	52.554.108	48.705.883
Maddi Olmayan Duran Varlıklar (net)	20	449.871	987.835
Ertelenen Vergi Varlıkları	14	3.354.378	2.744.368
Diğer Cari Olmayan/Duran Varlıklar	15	9.830	110.983
TOPLAM VARLIKLAR		1.851.731.347	1.695.854.812

Ekli notlar konsolide mali tabloların tamamlayıcı parçasını oluştururlar.

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.
31.12.2007 VE 31.12.2006 TARİHLERİ İTİBARIYLA KONSOLİDE BİLANÇOLAR
 (Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

	Dipnot Referansları	Bağımsız Denetimden Geçmiş 31.12.2007	Bağımsız Denetimden Geçmiş 31.12.2006
YÜKÜMLÜLÜKLER			
Kısa Vadeli Yükümlülükler		1.144.441.827	1.150.446.440
Finansal Boçlar (net)	6	69.231.077	189.957.423
Uzun Vadeli Finansal Borçların Kısa Vadeli Kısımları (net)	6	-	-
Finansal Kiralama İşlemlerinden Borçlar (net)	8	-	-
Diğer Finansal Yükümlülükler (net)	10	-	-
Ticari Borçlar (net)	7	1.037.023.179	923.432.795
İlişkili Taraflara Borçlar (net)	9	6.397.279	5.365.934
Alınan Avanslar	21	1.045.393	1.290.744
Devam Eden İnşaat Sözleşmeleri Hak Ediş Bedelleri (net)	13	-	-
Borç Karşılıkları	23	13.444.694	12.679.987
Ertelenen Vergi Yükümlülüğü	14	-	-
Diğer Yükümlülükler (net)	15	17.300.205	17.719.557
Uzun Vadeli Yükümlülükler		5.386.354	5.017.359
Finansal Borçlar (net)	6	-	-
Finansal Kiralama İşlemlerinden Borçlar (net)	8	-	-
Diğer Finansal Yükümlülükler (net)	10	-	-
Ticari Borçlar (net)	7	110.069	27.624
İlişkili Taraflara Borçlar (net)	9	-	-
Alınan Avanslar	21	-	-
Borç Karşılıkları	23	5.222.221	4.935.423
Ertelenen Vergi Yükümlülüğü	14	-	-
Diğer Yükümlülükler (net)	15	54.064	54.312
ANA ORTAKLIK DIŞI PAYLAR	24	2.963	2.163
ÖZSERMAYE		701.900.203	540.388.850
Sermaye	25	517.500.000	225.000.000
Karşılıklı İştirak Sermaye Düzeltmesi	25	-	-
Sermaye Yedekleri	26	-	101.365.993
Hisse Senetleri İhraç Primleri		-	101.365.993
Hisse Senedi İptal Karları		-	-
Yeniden Değerleme Fonu		-	-
Finansal Varlıklar Değer Artış Fonu		-	-
Öz Sermaye Enflasyon Düzeltmesi Farkları		-	-
Kâr Yedekleri	27	22.823.164	108.511.887
Yasal Yedekler		22.005.234	18.411.624
Statü Yedekleri		-	-
Olağanüstü Yedekler		605.389	90.100.263
Özel Yedekler		-	-
Sermayeye Eklenecek İştirak Hisseleri ve Gayrimenkul Satış Kazançları		212.541	-
Yabancı Para Çevrim Farkları		-	-
Net Dönem Kârı/Zararı		161.577.039	97.286.103
Geçmiş Yıllar Kâr/Zararları	28	-	8.224.867
TOPLAM ÖZSERMAYE VE YÜKÜMLÜLÜKLER		1.851.731.347	1.695.854.812

Ekli notlar konsolide mali tabloların tamamlayıcı parçasını oluştururlar.

**Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.****31.12.2007 VE 31.12.2006 TARİHLERİNDE SONA EREN YILLARA AİT KONSOLİDE GELİR TABLOLARI**
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

	Dipnot Referansları	Bağımsız Denetimden Geçmiş 01.01.-31.12.2007	Bağımsız Denetimden Geçmiş 01.01.-31.12.2006
ESAS FAALİYET GELİRLERİ			
Satış Gelirleri (net)	36	3.708.483.961	3.150.807.039
Satışların Maliyeti (-)	36	(3.363.318.072)	(2.849.116.961)
Hizmet Gelirleri (net)	36	-	-
Esas Faaliyetlerden Diğer Gelirler / faiz+temettü+kira (net)	36	-	-
BRÜT ESAS FAALİYET KÂRI/(ZARARI)		345.165.889	301.690.078
Faaliyet Giderleri (-)	37	(165.992.904)	(152.345.089)
NET ESAS FAALİYET KÂRI/(ZARARI)		179.172.985	149.344.989
Diğer Faaliyetlerden Gelir ve Kârlar	38	15.307.872	12.295.813
Diğer Faaliyetlerden Gider ve Zararlar (-)	38	(18.586.989)	(10.085.920)
Finansman Geliri/ Giderleri (-)	39	27.122.881	(26.036.796)
FAALİYET KÂRI/(ZARARI)		203.016.749	125.518.086
Net Parasal Pozisyon Kârı / (Zararı)	40	-	-
VERGİ ÖNCESİ KÂR/(ZARAR)		203.016.749	125.518.086
Vergiler	41	(41.438.933)	(27.201.392)
ANA ORTAKLIK DIŞI PAY ÖNCESİ KÂR/(ZARAR)		161.577.816	98.316.694
Ana Ortaklık Dışı Kâr/(Zarar)	24	(777)	(1.030.591)
NET DÖNEM KÂRI / (ZARARI)		161.577.039	97.286.103
HİSSE BAŞINA KAZANÇ (YTL)	42	0,312	0,188

Ekli notlar konsolide mali tabloların tamamlayıcı parçasını oluştururlar.

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.

01.01.-31.12.2007 ve 01.01.-31.12.2006 HESAP DÖNEMLERİNE AİT KONSOLİDE ÖZSERMAYE DEĞİŞİM TABLOLARI
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

	Sermaye Yedekleri		Kâr Yedekleri			Birikmiş Karlar			Toplam öz sermaye
	Sermaye	Hisse senetleri ihraç primleri	Yasal yedekler	Olağanüstü yedekler	Sermayeye eklenecek iştirak hisseleri ve gayrimenkul satış kazançları	Geçmiş yıl kârları/zararları	Net Dönem kârı		
01.01.2006 Tarihli Bakiye	200.000.000	-	1.582.497	2.203.641	-	25.243.274	93.966.002	322.995.414	
Sermaye artışı	25.000.000	103.965.993	-	-	-	-	-	128.965.993	
Ticari borç reeskontunun ilgili hesaplara dağıtımındaki değişiklik etkisi	-	-	-	-	-	-	(8.713.898)	(8.713.898)	
Önceki dönem vergi farkı	-	-	-	-	-	-	(144.762)	(144.762)	
Sermayeden indirilen hisse senedi ihraç işlemlerinden kaynaklanan işlem malîyetleri- geçmiş dönem etkisi	-	(2.600.000)	-	-	-	2.600.000	-	-	
Transferler	-	-	16.829.127	87.896.622	-	(19.618.407)	(85.107.342)	-	
Net dönem kârı	-	-	-	-	-	-	97.286.103	97.286.103	
31.12.2006 Tarihli Bakiye	225.000.000	101.365.993	18.411.624	90.100.263	-	8.224.867	97.286.103	540.388.850	
01.01.2007 Tarihli Bakiye	225.000.000	101.365.993	18.411.624	90.100.263	-	8.224.867	97.286.103	540.388.850	
Önceki dönem vergi farkı	-	-	-	-	-	-	(278.227)	(278.227)	
Sermayeye ilave edilecek gayrimenkul satış kârı	-	-	-	-	212.541	-	-	212.541	
Yedeklere Transferler	-	-	5.061.152	-	-	91.946.724	(97.007.876)	-	
Transferler	-	-	(1.467.542)	1.467.542	-	-	-	-	
Sermaye artışı (Dipnot:25)	292.500.000	(101.365.993)	-	(90.962.416)	-	(100.171.591)	-	-	
Net dönem kârı	-	-	-	-	-	-	161.577.039	161.577.039	
31.12.2007 Tarihli Bakiye	517.500.000	-	22.005.234	605.389	212.541	-	161.577.039	701.900.203	

Ekli notlar konsolide mali tabloların tamamlayıcı parçasını oluştururlar.

**Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.****31.12.2007 VE 31.12.2006 TARİHLERİNDE SONA EREN YILLARA AİT KONSOLİDE NAKİT AKIM TABLOLARI**
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

	Bağımsız Denetimden Geçmiş 31.12.2007	Bağımsız Denetimden Geçmiş 31.12.2006
Vergi ve ana ortaklık dışı pay öncesi kâr	203.016.749	125.518.086
İşletme faaliyetlerinden sağlanan net nakitin vergi ve ana ortaklık dışı pay öncesi kar ile mutabakatına yönelik düzeltmeler:	15.168.393	43.054.487
Amortisman ve itfa payları	12.490.419	10.925.022
Kıdem tazminatı karşılığı	2.442.919	2.479.088
Faiz geliri	(4.599.900)	(81.860)
Faiz gideri	5.604.939	28.849.730
Ticari borçlar üzerinden tahakkuk etmemiş finansman gideri karşılığı	(29.484.461)	(30.455.886)
Ticari alacaklara ilişkin tahakkuk etmemiş finansman geliri karşılığı	26.898.565	27.780.150
Türev araçlara ilişkin makul değer gider karşılığı	-	2.185.007
Borç gider karşılıkları	1.815.912	1.373.236
İşletme varlık ve yükümlülüklerindeki değişiklikler	218.185.142	168.572.573
Ticari alacaklardaki değişim	(121.378.568)	(173.115.386)
İlişkili taraflar bakiyesindeki değişim	938.119	1.286.711
Stoklardaki değişim	(39.538.352)	(62.261.113)
Önceki dönem vergi farkı	(278.227)	(144.762)
Diğer dönem varlıklardaki değişim	(5.670.815)	(4.694.082)
Diğer duran varlıklardaki değişim	101.153	6.581
Ticari borçlardaki değişim	143.157.290	77.684.885
Borç karşılıklarındaki değişim	(3.558.243)	(899.710)
Ödenen kıdem tazminatı	(2.156.121)	(1.995.343)
Önceki dönem kurumlar vergisi ödemesi	(9.121.744)	(13.106.901)
Peşin ödenen cari dönem kurumlar vergisi	(30.420.161)	(16.282.857)
Diğer kısa vadeli yükümlülüklerdeki değişim	(419.600)	1.764.063
Alınan avanslardaki değişim	(245.328)	596.822
İşletme faaliyetlerinde (kullanılan)/sağlanan net nakit	149.594.545	(22.588.519)
Yatırım faaliyetlerinden kaynaklanan nakit akımı:		
Maddi ve maddi olmayan duran varlık alımları/satışları-net	(12.964.825)	(7.224.995)
Bağlı ortaklık yeni hisse alımı	-	(43.589.101)
Hisse senetleri ihraç primleri net	-	-
Sermaye artışı	-	-
Yatırım faaliyetlerinden sağlanan/(kullanılan) net nakit	(12.964.825)	(50.814.096)
Finansman faaliyetlerinden sağlanan nakit akımı:		
Sermaye artışı	-	25.000.000
Hisse senetleri ihraç primleri - net	-	103.965.993
Sermayeye ilave edilecek gayrimenkul satış karı	212.541	-
Banka kredilerindeki değişim - net	(120.726.346)	(6.084.733)
Ödenen faiz-faiz gelirleri - net	(1.005.039)	(28.767.870)
Finansman faaliyetlerinde sağlanan net nakit	(121.518.844)	94.113.390
Nakit ve nakit benzerlerindeki değişim	15.110.876	20.710.775
Dönem başı hazır değerler	33.536.105	12.825.330
Dönem sonu hazır değerler	48.646.981	33.536.105

Ekli notlar konsolide mali tabloların tamamlayıcı parçasını oluştururlar.

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.
01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR
 (Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

NOT 1 - ŞİRKET'İN ORGANİZASYONU VE FAALİYET KONUSU

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş. ("Selçuk Ecza", "Şirket" veya "Ana Ortaklık") ilaç üretici firmaları ile hastane ve eczaneler arasındaki dağıtım kanalı olarak ecza depoculuğu yapmak amacıyla 10.10.1958 tarihinde Konya'da kurulmuştur. Şirket'in 1970 yılında "kollektif şirket" olan ticari ünvanı "anonim şirket" olarak değiştirilmiştir. Şirket'in merkezi İstanbul'da bulunmakta olup kayıtlı adresi: Mahir İz Cad. No:43 34662 Altunizade, İstanbul'dur. 31.12.2007 itibarıyla Şirket'in sermayesi 517.500.000 YTL olup hisselerinin % 77,32'si (31.12.2006: %77,32) Selçuk Ecza Holding A.Ş.'ye aittir. Şirket Sermaye Piyasası Kanunu hükümlerine göre kayıtlı sermaye sistemini kabul etmiş ve Sermaye Piyasası Kurulu'nun 04.05.2007 tarih ve 11480 sayılı izniyle bu sisteme geçmiştir. Şirket'in kayıtlı sermaye tavanı 750.000.000 YTL olup her bir hisse 1 YTL itibarı değerdedir.

Şirket'in Bağılı Ortaklığı As Ecza Deposu Ticaret A.Ş. ("As Ecza" veya "Bağılı Ortaklık") 18.06.1987 tarihinde İstanbul'da kurulmuş olup, ana faaliyet konusu ecza depoculuğudur. Şirket'in merkezi İstanbul'da bulunmakta olup, kayıtlı adresi: Mahmutbey Mah. Mostar Köprüsü Cad. Bilici Sok. No:5/1 Bağcılar-İstanbul'dur.

31.12.2007 tarihi itibarıyla Grup bünyesinde istihdam edilen personel sayısı 4.554 kişi (31.12.2006: 4.694 kişi) olup 3.348 (31.12.2006: 3.491 Kişi) kişi Ana Ortaklık nezdinde çalışmaktadır.

31.12.2007 tarihi itibarıyla Grup'un Türkiye genelinde 27 (31.12.2006: 26) adet ana şubesi ve bunlara bağlı 73 adet bölge deposu bulunmaktadır (Selçuk Ecza'nın şube sayısı 18 (31.12.2006:18), depo sayısı 55 (31.12.2006: 53); As Ecza'nın şube sayısı 9 (31.12.2006: 8), depo sayısı 18 'dir (31.12.2006: 19)).

NOT 2 - MALİ TABLOLARIN SUNUMUNA İLİŞKİN ESASLAR

Uygulanan Muhasebe Standartları

Şirket'in dönem sonu konsolide mali tabloları, Sermaye Piyasası Kurulu (SPK) tarafından yayımlanan Seri XI No:25 "Sermaye Piyasalarında Muhasebe Standartları Tebliği"ne (bundan böyle "SPK Muhasebe Standartları" olarak ifade edilecektir) uygun olarak hazırlanmıştır.

Şirket ve Türkiye'de faaliyet gösteren bağılı ortaklığı, muhasebe kayıtlarını ve yasal mali tablolarını Yeni Türk Lirası cinsinden, Türk Ticaret Kanunu'na, Vergi Mevzuatı'na ve T.C. Maliye Bakanlığı tarafından yayınlanan Tek Düzen Hesap Planı'na uygun olarak hazırlamaktadır. Bu mali tablolar, yasal kayıtların, SPK'nın, 15.11.2003 tarihli Seri: XI, No: 25 sayılı "Sermaye Piyasasında Muhasebe Standartları Hakkında Tebliğ"ine("Tebliğ") uygunluk açısından gerekli düzeltme ve sınıflandırmalar yansıtılarak düzenlenmiştir. İlişikteki konsolide mali tablolar ve ilgili dipnotlar, SPK tarafından 20.12.2004 tarihli duyuru ile uygulanması zorunlu kılınan formatlara uygun olarak sunulmuştur.

Yüksek enflasyon dönemlerinde mali tabloların düzeltilmesi

SPK, 17 Mart 2005 tarihinde almış olduğu bir kararla, Türkiye'de faaliyette bulunan ve SPK Muhasebe Standartları'na uygun mali tablo hazırlayan şirketler için, 1 Ocak 2005 tarihinden itibaren geçerli olmak üzere enflasyon muhasebesi uygulamasının gerekli olmadığını ilan etmiştir. Bu doğrultuda Grup 01.01.2005 tarihinden sonra enflasyon muhasebesine ilişkin düzeltmeleri yapmamıştır.

Konsolidasyon Esasları

31.12.2007 ve 31.12.2006 tarihleri itibarıyla Ana Ortaklık nezdinde konsolide edilen bağılı ortaklığın ünvanı ve bu ortaklıktaki Ana Ortaklığın etkin hisse oranı aşağıda gösterilmiştir:

	31.12.2007	31.12.2006
Ortaklığın ünvanı	Sermaye içindeki pay oranı	Sermaye içindeki pay oranı
As Ecza Deposu Ticaret A.Ş.	%99,99	%99,99

Konsolide mali tablolar, konsolidasyon kapsamındaki ana ortaklık ve bağılı ortaklığa (hep birlikte "Grup" olarak adlandırılmıştır) ait mali tablolarda yer alan varlık, borç, özsermaye, gelir ve giderlerin bir bütün olarak birleştirilmesi ve konsolidasyon ilke ve esasları çerçevesinde gerekli düzeltmelerin yapılarak konsolide mali tabloların hazırlanmasını içeren tam konsolidasyon yöntemine göre hazırlanmıştır. Bağılı ortaklıklar, ana ortaklığın doğrudan veya diğer bağılı ortaklıkları, iştirakleri vasıtasıyla, sermaye ve yönetim ilişkileri çerçevesinde %50'den fazla oranda hisseye, oy hakkına veya yönetim çoğunluğunu seçme hakkına veya yönetim çoğunluğuna sahip olduğu işletmeleri temsil etmektedir. Kontrol gücü ana ortaklık tarafından bağılı ortaklıklarının finansal ve faaliyet politikalarını yönetme gücü ile faaliyetlerden fayda sağlama gücü olarak tanımlanmaktadır.



Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.
01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

Buna göre konsolide bilanço ve gelir tablosu aşağıdaki esaslara göre düzenlenmiştir:

- Konsolide edilen ortaklıkların bilanço ve gelir tablosu kalemleri birbirlerine eklenme suretiyle konsolide edilmiştir. Ana Ortaklığın konsolide edilen bağlı ortaklığında sahip olduğu payların defter değeri bağlı ortaklığın öz sermaye hesapları ile karşılıklı olarak mahsup edilmiştir.
- Konsolidasyon kapsamındaki ortaklıkların birbirlerinden olan alacak ve borçları ile konsolidasyon kapsamındaki ortaklıkların birbirlerinden yapmış oldukları mal ve hizmet satışları, birbirleriyle olan işlemleri nedeniyle oluşmuş gelir ve gider kalemleri karşılıklı olarak mahsup edilmiştir.
- Konsolidasyon yöntemine tabi ortaklıkların birbirlerinden satın almış oldukları dönen ve duran varlıklar, bu varlıkların konsolidasyon kapsamındaki ortaklıklara olan elde etme maliyetleri üzerinden gösterilmesini sağlayacak düzeltmeler yapılmak suretiyle bulunan tutarları üzerinden konsolide bilançoda gösterilmiştir.
- Konsolidasyon kapsamındaki bağlı ortaklığın ödenmiş/çıkarılmış sermaye dahil bütün öz sermaye hesap grubu kalemlerinden, ana ortaklık ve bağlı ortaklıklar dışı paylara isabet eden tutarlar indirilir ve konsolide bilançonun özsermaye hesap grubundan önce, "Ana Ortaklık Dışı Özsermaye" hesap grubu adıyla gösterilir.

Ana ortaklık ile konsolidasyon kapsamındaki bağlı ortaklığın mali tabloları raporlandıkları tarihler itibarıyla Tebliğ'e uygunluk açısından yasal mali tablolarına düzeltme ve sınıflandırma değişiklikleri yapılarak hazırlanmıştır.

İktisapların muhasebeleştirilmesi

Grup tarafından iktisaplar satın alma yöntemi ile muhasebeleştirilir. Bu yöntemde, iktisap, maliyet esas alınarak kayıtlara yansıtılır. Grup iktisap tarihinden itibaren, iktisap ettiği işletmenin faaliyet sonuçlarını konsolide gelir tablosuna dahil etmektedir. Ayrıca, bu tarihte bilançosunda iktisap edilenin tanımlanabilir her bir varlık ve borcunu, ayrıca varsa iktisap nedeniyle ortaya çıkan şerefiye veya negatif şerefiyeyi bilançosuna alır.

Şerefiye

Şerefiye, konsolide mali tablolarda, iktisap bedeli ile Grup tarafından satın alınan iştirakin net varlıklarının makul değerindeki payı arasındaki farkı temsil etmektedir. Şerefiye, maliyetlerinden birikmiş itfa ve tükenme payları ile kalıcı değer kayıpları düşülmüş olarak gösterilir. Konsolidasyon sonrası ortaya çıkan şerefiye onbir yılda itfa edilmektedir.

Negatif şerefiye

Negatif şerefiye, konsolide mali tablolarda, iktisap edilen tanımlanabilir varlık ve borçların makul değerinde Grup'un payının iktisap maliyetini aşan kısmı olarak yer almaktadır. Negatif şerefiye, iktisap edilen tanımlanabilir amorti veya itfa edilebilir varlıkların kalan faydalı ömürleri dikkate alınarak sistematik bir şekilde gelir olarak mali tablolara alınır.

Netleştirme/Mahsup

Finansal varlıklar ve yükümlülükler, yasal olarak netleştirme hakkı var olması, net olarak ödenmesi veya tahsilinin mümkün olması veya varlığın elde edilmesi ile yükümlülüğün yerine getirilmesinin eş zamanlı olarak gerçekleşebilmesi halinde, bilançoda net değerleri ile gösterilirler.

NOT 3 - UYGULANAN DEĞERLEME İLKELERİ/MUHASEBE POLİTİKALARI

Konsolide mali tabloların hazırlanmasında izlenen önemli muhasebe politikaları aşağıda özetlenmiştir:

Hazır değerler

Hazır değerler, nakit ve banka mevduatı ile tutarı belirli nakde kolayca çevrilebilen, kısa vadeli, yüksek likiditeye sahip, değerindeki değişim riski önemsiz olan ve vadesi 3 ay veya daha kısa olan yatırımları içermektedir.

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.
01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR
 (Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

İlişkili taraflar

Bu rapor kapsamında Grup'un hissedarları, Şirket'in hissedarlarının doğrudan veya dolaylı sermaye ve yönetim ilişkisi içinde bulunduğu iştirakleri ve bağlı ortaklıkları ve bağlı ortaklıkları dışındaki kuruluşlar, Grup faaliyetlerinin planlanması, yürütülmesi ve denetlenmesi ile doğrudan veya dolaylı olarak yetkili ve sorumlu olan, Grup veya Grup'un ana ortaklığının yönetim kurulu üyesi, genel müdür gibi yönetici personel, bu kişilerin yakın aile üyeleri ve bu kişilerin doğrudan veya dolaylı olarak kontrolünde bulunan şirketler, ilişkili taraflar olarak kabul edilmektedir. İlişkili taraflarla olan işlemler mali tablo dipnotlarında açıklanır.

Ticari alacaklar

Doğrudan bir borçluya mal veya hizmet tedariki ile oluşan Grup kaynaklı vadeli satışlardan kaynaklanan ticari alacaklar, etkin faiz yöntemi kullanılarak iskonto edilmiş maliyetleri üzerinden değerlendirilmiştir. Belirtilmiş bir faiz oranı bulunmayan kısa vadeli ticari alacaklar, faiz tahakkuk etkisinin önemsiz olması durumunda fatura tutarı baz alınarak değerlendirilmiştir.

Grup'un, ödenmesi gereken meblağları tahsil edemeyecek olduğunu gösteren bir durumun söz konusu olması halinde ticari alacaklar için bir değer düşüklüğü karşılığı oluşturulur. Söz konusu bu karşılığın tutarı, alacağın kayıtlı değeri ile tahsili mümkün tutar arasındaki farktır. Tahsili mümkün tutar, teminatlardan ve güvencelerden tahsil edilebilecek meblağlar da dahil olmak üzere tüm nakit akışlarının, oluşan ticari alacağın orijinal etkin faiz oranı esas alınarak iskonto edilen değeridir. Şüpheli alacak karşılığı yönetim tarafından piyasa şartlarına dayanarak yapılabildiği en iyi tahminlere göre ayrılmaktadır.

Değer düşüklüğü tutarı, zarar yazılmasından sonra oluşacak bir durum dolayısıyla azalır, söz konusu tutar, cari dönemde diğer gelirlere yansıtılır.

Vade farkı finansman gelir/giderleri

Vade farkı finansman gelir/giderleri vadeli alım ve satışlardan dolayı yüklenilen gelir/giderleri ifade eder. Bu çeşit gelir/giderler dönem içindeki vadeli alım ve satımlardan kaynaklanan finansman gelir ve gideri kabul edilir ve vade süresince finansman gelir ve giderine dahil edilirler.

Finansal varlıklar

Grup yönetiminin likidite ihtiyacının karşılanmasına yönelik olarak veya faiz oranlarındaki değişimler nedeniyle satılabilecek olan ve belirli bir süre gözetilmeksizin elde tutulan finansal araçlar, satılmaya hazır finansal yatırımlar olarak sınıflandırılmıştır. Bunlar, yönetimin bilanço tarihinden sonraki 12 aydan daha kısa bir süre için finansal aracı elde tutma niyeti olmadıkça veya işletme sermayesinin artırılması amacıyla satışına ihtiyaç duyulmayacaksa duran varlıklar olarak gösterilir, aksi halde dönen varlıklar olarak sınıflandırılır. Grup yönetimi, bu finansal araçların sınıflandırmasını satın alındıkları tarihte uygun bir şekilde yapmakta olup düzenli olarak bu sınıflandırmayı gözden geçirmektedir.

Tüm finansal yatırımlar, ilk olarak bedelin makul değeri olan ve yatırımla ilgili satın alma masrafları da dahil olmak üzere maliyet bedelleri üzerinden gösterilmektedir. Grup'un, %20'nin altında sermaye payına sahip olduğu, finansal varlıkların borsaya kayıtlı herhangi bir makul değerinin olmadığı, makul değer hesaplanmasında kullanılan diğer yöntemlerin uygun olmaması veya işlememesi nedeniyle makul bir değer tahmininin yapılamaması ve makul değer güvenilir bir şekilde ölçülemeyişi durumlarda finansal varlığın kayıtlı değeri elde etme maliyeti tutarından şayet mevcutsa değer düşüklüğü karşılığının çıkarılması suretiyle değerlendirilmiştir. Grup, bu tip finansal varlıklarını "Satılmaya Hazır Finansal Varlıklar" sınıfı içinde göstermiştir.

Finansal varlıklar Grup'a transfer edildikleri gün, borçlar ise Grup'tan transfer edildikleri gün muhasebeleştirilirler.

Finansal varlıklar, Grup bu varlıklar üzerindeki sözleşmeye bağlı haklarını kaybettiği zaman muhasebe kayıtlarından çıkarılır. Bu olay finansal varlıklar satıldığı, süresi dolduğu veya haklarından feragat edildikleri zaman gerçekleşir.

Finansal borçlar ise, yükümlülükler yerine getirildiği, iptal edildiği veya süresi dolduğunda kayıtlardan çıkarılmaktadır.

Türev araçlar

Türev araçların, ağırlıklı olarak yabancı para vadeli döviz alım-satım sözleşmelerinin, ilk olarak kayda alınmasında elde etme maliyeti kullanılmakta ve bunlara ilişkin işlem maliyetleri elde etme maliyetine dahil edilmektedir. Türev araçlar kayda alınmalarını izleyen dönemlerde makul değer ile değerlendirilmektedir. Tüm türev araçlar makul değeriyle ölçülen ve gelir tablosuyla ilişkilendirilen finansal varlıklar olarak sınıflandırılmaktadır. Türev araçların makul değeri, piyasada oluşan makul değerlerinden veya indirgenmiş nakit akımı modelinin kullanılması suretiyle hesaplanmaktadır. Türev araçlar makul değer pozitif veya negatif olmasına göre bilançoda sırasıyla varlık veya yükümlülük olarak kaydedilmektedirler.

Yapılan değerlendirme sonucu makul değeriyle ölçülen ve gelir tablosuyla ilişkilendirilen finansal varlık olarak sınıflandırılan türev araçların makul değerinde meydana gelen farklar gelir tablosuna yansıtılmaktadır.



Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.
01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AIT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

Vadeli döviz alım-satım sözleşmelerindeki kazanç ve zararlar, sözleşmenin bilanço tarihinde geçerli olan spot döviz kuru ile değerlendirilmesi ve bulunan tutarın sözleşmelerin başlangıcında geçerli olan spot döviz kurunun kullanılmasıyla doğrusal yöntem üzerinden hesaplanan orijinal tutarın karşılaştırılması ile hesaplanmıştır.

Sözleşmenin vadesinde döviz kurlarının, sözleşmede belirlenen alt limitin altında gerçekleşmesi durumunda kur farkı zararı; sözleşmede belirlenen üst limitin üzerinde gerçekleşmesi durumunda ise kur farkı geliri oluşmaktadır. Döviz kurlarının, vadeli döviz alım-satım sözleşmesindeki alt ve üst limitlerin arasında gerçekleşmesi durumunda ise bu sözleşmeden dolayı kâr ve/veya zarar oluşmamaktadır. Bilanço tarihindeki kur farkı gelir gideri ise, sözleşmede geçerli olan limitlerin doğrusal yöntem üzerinden hesaplanan tutarı ile bilanço tarihinde geçerli olan T.C. Merkez Bankası döviz alış kurunun karşılaştırılması ile hesaplanmıştır.

Stoklar

Stoklar net gerçekleştirilebilir değer veya maliyet bedelinden düşük olanı ile değerlendirilmiştir. Stok maliyetleri "ilk giren ilk çıkar (FIFO) maliyet yöntemi" kullanılarak belirlenmektedir. Stok maliyeti emtia satın alma maliyetinden oluşmaktadır. Net gerçekleştirilebilir değer, satış fiyatından stokların satışını gerçekleştirilebilir için gerekli tahmini satış maliyetlerinin düşülmesi suretiyle bulunan değerdir. Stoklar, vadeli alımlardan dolayı içerdiği finansman maliyetinden arındırılarak yansıtılmıştır.

Maddi duran varlıklar ve ilgili amortismanlar

Maddi duran varlıklar, enflasyonun etkilerine göre 31.12.2004 tarihi itibarıyla düzeltilmiş başlangıç değerleri ve takip eden dönemlerdeki girişlerinin maliyet değerlerinden birikmiş amortisman ve varsa kalıcı değer kayıpları düşülerek ifade edilmişlerdir. Amortisman maddi duran varlıkların ekonomik ömürleri dikkate alınarak normal (doğrusal) amortisman yöntemine göre kıst bazında hesaplanmaktadır. Buna göre varlıklar aşağıda belirtilen sürelerde itfa edilmektedir:

Cinsi	Faydalı Ömür
Yeraltı ve yerüstü düzenleri	5
Binalar	50
Tesis, makina ve cihazlar	5-10
Motorlu taşıtlar	4-5
Demirbaşlar	5-10
Özel maliyetler	5

Arazi ve arsalar için sınırsız ömürleri olması sebebiyle amortisman ayrılmamaktadır.

Maddi olmayan varlıklar

Maddi olmayan varlıklar, tanımlanabilir olması, ilgili kaynak üzerinde kontrolün bulunması ve gelecekte elde edilmesi beklenen bir ekonomik faydanın varlığı kriterlerine göre mali tablolara alınmaktadır. Maddi olmayan duran varlıklar, enflasyonun etkilerine göre 31.12.2004 tarihi itibarıyla düzeltilmiş başlangıç değerleri ve takip eden dönemlerdeki girişlerinin maliyet değerlerinden birikmiş amortisman ve varsa kalıcı değer kayıpları düşülerek ifade edilmişlerdir. Amortisman, bütün maddi olmayan duran varlıklar için doğrusal amortisman yöntemi kullanılarak kıst bazında hesaplanmıştır. İktisap edilmiş hakları, bilgi sistemlerini ve bilgisayar yazılımlarını içermekte olan maddi olmayan duran varlıklar iktisap edildikleri tarihten itibaren 5 yıl faydalı ömürleri üzerinden doğrusal amortisman yöntemi ile amortismanına tabi tutulmaktadır.

Varlıklarda değer düşüklüğü

Grup, her bir bilanço tarihinde, bir varlığa ilişkin değer kaybının olduğuna dair herhangi bir gösterge olup olmadığını değerlendirir. Eğer böyle bir gösterge mevcutsa, o varlığın geri kazanılabilir tutarı tahmin edilir. Eğer sözkonusu varlığın veya o varlığa ait nakit üreten herhangi bir biriminin kayıtlı değeri, kullanım veya satış yoluyla geri kazanılacak tutarından yüksekse değer düşüklüğü meydana gelmiştir. Geri kazanılabilir tutar varlığın net satış fiyatı ile kullanım değerinden yüksek olanı seçilerek bulunur. Kullanım değeri, bir varlığın sürekli kullanımından ve faydalı ömrü sonunda elden çıkarılmasından elde edilmesi beklenen nakit akımlarının tahmin edilen bugünkü değeridir. Değer düşüklüğü kayıpları, gelir tablosunda muhasebeleştirilir.

Bir alacakta oluşan değer düşüklüğü kaybı, o varlığın geri kazanılabilir tutarındaki müteakip artışın, değer düşüklüğünün kayıtlara alınmalarını izleyen dönemlerde ortaya çıkan bir olayla ilişkilendirilebilmesi durumunda geri çevrilir. Diğer varlıklarda oluşan değer düşüklüğü kaybı, geri kazanılabilir tutar belirlenirken kullanılan tahminlerde bir değişiklik olduğu takdirde geri çevrilir. Değer düşüklüğü kaybının iptali nedeniyle varlığın kayıtlı değerinde meydana gelen artış, önceki yıllarda hiç değer düşüklüğü kaybının mali tablolara alınmamış olması halinde belirlenmiş olacak kayıtlı değeri (amortismanına tabi tutulduktan sonra kalan net tutar) aşmamalıdır.

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.
01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR
 (Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

Yatırım amaçlı gayrimenkuller

Mal ve hizmetlerin üretiminde kullanılmak veya idari maksatlarla veya işlerin normal seyri esnasında satılmak yerine, kira elde etmek ve/veya sermaye kazancı elde etmek amacıyla veya her ikisi için tutulan araziler yatırım amaçlı gayrimenkuller olarak sınıflandırılmakta ve bilanço tarihindeki makuldeğeriyle değerlendirilmektedir. Grup'un yatırım amaçlı gayrimenkulü bulunmamaktadır.

Kiralama işlemleri

Grup'a kiralanan varlığın mülkiyeti ile ilgili bütün risk ve faydaların devrini öngören finansal kiralama, finansal kiralamanın başlangıç tarihinde, kiralamaya söz konusu olan varlığın rayiç değeri ile kira ödemelerinin bugünkü değerinden küçük olanı esas alınarak yansıtılmaktadır. Finansal kira ödemeleri kira süresi boyunca, her bir dönem için geriye kalan borç bakiyesine sabit bir dönemsel faiz oranı üretecek şekilde anapara ve finansman gideri olarak ayrılmaktadır. Finansman giderleri dönemler itibarıyla doğrudan gelir tablosuna yansıtılmaktadır. Aktifleştirilen kiralanan varlıklar, varlığın tahmin edilen ömrü üzerinden amortismanına tabi tutulmaktadır.

Borçlanma maliyeti

Banka kredileri, alındıkları tarihlerde, alınan kredi tutarından işlem masrafları çıkartıldıktan sonraki değerleriyle kaydedilir. Banka kredileri, sonradan etkin faiz yöntemi kullanılarak iskonto edilmiş maliyet değeri üzerinden gösterilir. İşlem masrafları düşüldükten sonra kalan tutar ile iskonto edilmiş maliyet değeri arasındaki fark, gelir tablosuna kredi dönemi süresince finansman maliyeti olarak yansıtılır. Kredilerden kaynaklanan finansman maliyeti, oluştuğunda gelir tablosuna yansıtılır.

Kurum kazancı üzerinden hesaplanan vergiler

Hazırlanan mali tablolarda, Şirket'in bilanço tarihi itibarıyla dönem sonuçlarına dayanarak tahmin edilen Kurumlar Vergisi yükümlülüğü için karşılık ayrılmaktadır. Kurumlar Vergisi yükümlülüğü dönem sonucunun kanunen kabul edilmeyen giderler ve indirimler dikkate alınarak düzeltilmesinden sonra bulunan matrah üzerinden hesaplanmaktadır.

Ertelenen vergi, yükümlülük yöntemi kullanılarak, varlık ve yükümlülüklerin mali tablolarda yer alan kayıtlı değerleri ile vergi değerleri arasındaki geçici farklar üzerinden hesaplanır. Ertelenen vergi hesaplanmasında yürürlükteki vergi mevzuatı uyarınca bilanço tarihi itibarıyla halihazırda yürürlükte olan vergi oranları kullanılır.

Ertelenen vergi yükümlülüğü vergilendirilebilir geçici farkların tümü için hesaplanırken, indirilebilir geçici farklardan oluşan ertelenen vergi varlıkları, gelecekte vergiye tabi kar elde etmek suretiyle bu farklardan yararlanmanın kuvvetle muhtemel olması şartıyla hesaplanmaktadır. Ertelenen vergi varlıklarından artık yararlanılamayacağı anlaşıldığı oranda ilgili aktiften silinir.

Cari dönem vergisi ve ertelenen vergi, aynı veya farklı bir dönemde doğrudan öz sermaye ile ilişkilendirilen varlıklarla ilgili ise doğrudan öz sermaye hesap grubuyla ilişkilendirilir.

Aynı ülkenin vergi mevzuatına tabi olmak şartıyla ve cari vergi varlıklarının cari vergi yükümlülüklerinden mahsup edilmesi konusunda yasal olarak uygulanabilir bir hakkın bulunması durumunda ertelenen vergi varlıkları ve ertelenen vergi yükümlülükleri, karşılıklı olarak birbirinden mahsup edilir. Ertelenen vergi varlık veya yükümlülükleri mali tablolarda uzun vadeli olarak sınıflandırılmıştır.

Çalışanlara sağlanan faydalar / kıdem tazminatları

Yürürlükteki kanunlara göre; Grup, emeklilik dolayısıyla veya istifa ve iş kanununda belirtilen davranışlar dışındaki sebeplerle istihdamı sona eren çalışanlara belirli bir toplu ödeme yapmakla yükümlüdür. Söz konusu ödeme tutarları bilanço tarihi itibarıyla geçerli olan kıdem tazminat tavanı esas alınarak hesaplanır. Kıdem tazminatı karşılığı, tüm çalışanların emeklilikleri dolayısıyla ileride doğacak yükümlülük tutarları bugünkü net değerine göre hesaplanarak ilişikteki mali tablolarda yansıtılmıştır.

Emeklilik planları

Grup'un emeklilik planları başlıklı kısım kapsamında değerlemeye tabi tutulacak işlemi bulunmamaktadır.



Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.
01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

Dövizli işlemler

Yabancı para cinsinden olan işlemler, işlemin yapıldığı tarihte geçerli olan kurdan, yabancı para cinsinden olan parasal varlıklar ve yükümlülükler ise yıl sonu Türkiye Cumhuriyeti Merkez Bankası alış kurundan YTL'ye çevrilmiştir. Yabancı para cinsinden olan kalemlerin çevrimi sonucunda ortaya çıkan gelir ve giderler ilgili yılın gelir tablosunda finansal gelir ve gider hesap kalemine dahil edilmiştir.

Gelirlerin kaydedilmesi

Gelir, mal ve hizmet satışlarının faturalanmış değerlerini içerir. Satışlar, ürünün teslimi veya hizmetin verilmesi, ürünle ilgili risk ve faydaların transferlerin yapılmış olması, gelir tutarının güvenilir şekilde belirlenebilmesi ve işlemle ilgili ekonomik faydaların Grup'a akmasının muhtemel olması üzerine alınan veya alınabilecek bedelin makul değeri üzerinden tahakkuk esasına göre kayıtlara alınır. Satışlarda önemli riskler ve faydalar mallar alıcıya teslim edildiğinde ya da yasal sahiplik alıcıya geçtiğinde devredilir. Faiz gelirleri zaman dilimi esasına göre gerçekleşir, geçerli faiz oranı ve vadesine kalan süre içinde etkili olacak faiz oranını dikkate alarak tahakkuk edecek olan gelir belirlenir. Net satışlar, teslim edilmiş malların fatura edilmiş bedelinin, satış iadelerinden arındırılmış halidir. Satışların içerisinde önemli bir finansman maliyeti bulunması durumunda, makul bedel gelecekte oluşacak tahsilatların, finansman maliyeti içerisinde yer alan gizli faiz oranı ile indirilmesi ile tespit edilir. Gerçek değerleri ile nominal değerleri arasındaki fark tahakkuk esasına göre faiz geliri olarak değerlendirilir.

Promosyon gelirleri

Giriş Mal Fazlası: İlaç firmalarından eczanelere verilmek üzere bedelsiz olarak alınan mallar aynı fatura dahilinde ana mal ile birlikte giriş mal fazlası promosyonu olarak nitelendirilmekte ve malların iktisap değeri, bedelli ve bedelsiz malların toplam miktarına bölünerek bulunan ortalama fiyat ile değerlendirilerek stok hesaplarına yansıtılmaktadır.

Stoğa Mal Fazlası: İlaç firmaları tarafından eczanelere verilmek üzere verilen bedelsiz ilaç promosyonunu oluşturan bedelsiz mallar, stok hesaplarına bedelsiz olarak intikal ettirilmekte ve ilacın birim maliyetini düşürücü etkisi olmaktadır.

Çıkış Mal Fazlası: İlaç firmaları tarafından uygulanan özel kampanya dönemlerinde ilgili tedarikçiler adına ve talepleri doğrultusunda, eczanelere Grup tarafından verilen bedelsiz mallara karşılık daha sonra ilaç firmalarından bedelsiz olarak geri alınan mallar veya verilen mal fazlalarının tutarı karşılığında ilaç firmalarına kesilen faturalardan oluşmakta olup çıkış mal fazlasının bedelsiz mal promosyonu olarak gerçekleşmesi halinde söz konusu bedelsiz mallar son alış fiyatlarından değerlendirilerek stoklara yansıtılmaktadır. Buna mukabil bedelli olarak gelen çıkış mal fazlası alacakları için hizmet bedeli faturası kesilerek ilgili gelir hesabına alınmaktadır. Çıkış mal fazlası alacaklarının ilaç firmaları tarafından mal olarak gönderilmemesi durumunda çıkış mal fazlası alacakları Grup tarafından hizmet faturası kesilerek kayıtlara intikal ettirilmektedir.

Ciro Primi: Alım ve satım ciroları üzerinden ilaç firmalarıyla varılan mutabakat neticesinde alınan promosyonlardır. Alım ciro primleri, satılan malın maliyetinden indirilir.

Finansal araçlar ve finansal risk yönetimi

Kredi riski

Finansal varlıkların sahipliği karşı tarafın sözleşmeyi yerine getirememesi riskini beraberinde getirir. Ticari alacakların önemli bir kısmı eczaneler ve hastanelerdedir. Grup, eczaneler ve hastaneler ile olan işlemlerden doğan kredi riskini satış elemanları ve bölge müdürleri aracılığı ile yakın olarak takip etmektedir ve her bir borçlu için bu riskler sınırlandırılmıştır.

Fonlama riski

Varolan ve muhtemel borç yükümlülüklerini fonlama riski, fonlama imkanı yüksek borç verenlerden yeterli fonlama taahhütlerinin sağlanması yoluyla yönetilmektedir.

Faiz oranı riski

Grup, faiz doğuran varlık ve borçları sebebiyle faiz riskine maruz kalmaktadır. Grup bu riski, faiz oranına duyarlı aktif ve pasiflerin birbirini dengelemesi yoluyla yönetmektedir.

Döviz kuru riski

Grup, döviz cinsinden borçlarının YTL'ye çevriminde kullanılan kurların oranlarının değişiminden ötürü kur riskine maruzdur. Bu riskler yabancı para pozisyonunun kontrolü yoluyla sınırlandırılmıştır.

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.

01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR (Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

Grup, döviz cinsinden borçları üzerinden kur riskine maruzdur. Grup yabancı para cinsinden banka borçları için, kısmi olarak, kur riskini yönetmek amacıyla döviz opsiyon işlemleri yapmıştır. Bu amaçla çeşitli finansal kuruluşlardan "döviz alım opsiyonu" almak, aynı tarih ve tutarda "döviz satış opsiyonu" yazmak (satmak) suretiyle, primleri netleştirerek, herhangi bir prim geliri elde etmeden/giderine katlanmadan, korunma amaçlı sözleşmeler yapmıştır. Bu opsiyon sözleşmelerinin bir kısmı 2007 yılı içinde ilgili kredilerin kapanma tarihlerinde sona ermiştir. 2007 yılında yenilenen krediler için ise yeni opsiyon işlemi yapılmamıştır.

Fiyat riski

Fiyat riski yabancı para, faiz ve piyasa riskinin bir kombinasyonu olup, Grup tarafından aynı para biriminden borç ve alacakların, faiz taşıyan varlık ve yükümlülüklerin birbirini karşılama yoluyla doğal olarak yönetilmektedir. Piyasa riski, Grup tarafından piyasa bilgilerinin incelenmesi ve uygun değerlendirme metodları vasıtasıyla yakından takip edilmektedir.

Makul değer faiz haddi riski

Piyasa faiz hadlerinde meydana gelen değişiklikler nedeniyle bir finansal aracın değerinin dalgalanma riskidir.

Finansal araçların makul değeri

Makul değer, zorunlu satış veya tasfiye dışında tarafların rızası dahilindeki bir işlemde, bir finansal aracın alım satımının yapılabileceği tutardır. Mevcut olması durumunda kote edilmiş piyasa fiyatı makul değeri en iyi biçimde yansıtır.

Grup, finansal araçların tahmini makul değerlerini, halihazırda mevcut piyasa bilgileri ve uygun değerlendirme yöntemlerini kullanarak belirlemiştir. Ancak piyasa bilgilerini değerlendirip gerçek değerleri tahmin edebilmek yorum ve muhakeme gerektirmektedir. Sonuç olarak burada sunulan tahminler, her zaman, Grup'un cari bir piyasa işleminde elde edebileceği değerlerin göstergesi olmayabilir.

Finansal araçların makul değerinin tahmini için kullanılan yöntem ve varsayımlar aşağıdaki gibidir:

Parasal varlıklar

Yabancı para cinsinden bakiyeler yıl sonunda yürürlükteki döviz kurları kullanılarak YTL'ye çevrilmiştir. Bu bakiyelerin kayıtlı değere yakın olduğu öngörülmektedir.

Nakit ve nakit benzeri değerlerin de dahil olduğu belirli finansal varlıklar maliyet değerleri ile taşınırlar ve kısa vadeli olmaları sebebiyle kayıtlı değerlerinin yaklaşık olarak makul değerlerine eşit olduğu öngörülmektedir.

Ticari alacakların kayıtlı değerlerinin, ilgili şüpheli alacak karşılıklarıyla beraber makul değeri yansıttığı öngörülmektedir.

Parasal yükümlülükler

Kısa vadeli olmaları sebebiyle banka kredileri ve diğer parasal borçların kayıtlı değerlerinin makul değerlerine yaklaştığı varsayılmaktadır.

Yabancı para vadeli döviz alım-satım sözleşmelerinin makul değerleri bilanço tarihindeki piyasa fiyatları esas alınarak tahmin edilmiştir.

Muhasebe politikaları, muhasebe tahminlerinde değişiklik ve hatalar

Cari dönem mali tabloların sunumu ile uygunluk sağlanması açısından karşılaştırmalı bilgiler gerekli görüldüğünde yeniden sınıflandırılmıştır.

Bir muhasebe politikası değiştirildiğinde, mali tablolarda sunulandan daha önceki dönemlere ilişkin toplam düzeltme tutarı, bir sonraki dönem birikmiş karlara alınır. Önceki dönemlere ilişkin diğer bilgiler de yeniden düzenlenir. Muhasebe politikalarındaki değişikliklerin cari döneme, önceki dönemlere veya birbirini izleyen dönemlerin faaliyet sonuçlarına etkisi olduğunda; değişikliğin nedenleri, cari döneme ve önceki dönemlere ilişkin düzeltme tutarı, sunulandan daha önceki dönemlere ilişkin düzeltme tutarları ve karşılaştırmalı bilginin yeniden düzenlendiği ya da aşırı bir maliyet gerektirdiği için bu uygulamanın yapılmadığı kamuya açıklanır. Daha önce meydana gelenlerden özü itibarıyla farklı olan ve daha önce ortaya çıkmamış veya önem arz etmemiş işlem veya olaylar için yeni bir muhasebe politikasının benimsenmesi muhasebe politikalarındaki değişikliklerden sayılmaz.

Faiz, temettü, kazanç ve kayıplar

Hisse ihraç edilmesinden kaynaklanan işlem maliyetleri (kayda alma ücretleri, hukuk, muhasebe ve diğer profesyonel danışmanlara ödenen tutarlar, baskı maliyetleri ve damga vergisi ve benzeri giderler), bu işlemler ile doğrudan ilgili ilave dış maliyetlerden oluştuğu ve aksi takdirde katlanmaktan kaçınılabildiği sürece, bunlara ilişkin vergi avantajları ile netleştirildikten sonra öz sermayede bir indirim olarak dikkate alınmıştır. Henüz tamamlanmamış hisse senedi işlemlerinin maliyetleri gider olarak mali tablolara alınır.



Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.
01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

Karşılıklar, şarta bağlı yükümlülükler ve şarta bağlı varlıklar

Karşılıklar ancak ve ancak Grup'un geçmişten gelen ve halen devam etmekte olan bir yükümlülüğü (yasal ya da yapısal) varsa, bu yükümlülük sebebiyle işletmeye ekonomik çıkar sağlayan kaynakların elden çıkarılma olasılığı mevcutsa ve yükümlülüğün tutarı güvenilir bir şekilde belirlenebiliyorsa kayıtlara alınmaktadır. Paranın zaman içindeki değer kaybı önem kazandığında, karşılıklar ileride oluşması muhtemel giderleri bugünkü piyasa değerlerine getiren ve gereken durumlarda yükümlülüğe özel riskleri de içeren vergi öncesi bir iskonto oranıyla indirgenmiş değeriyle yansıtılmaktadır. İndirgenmenin kullanıldığı durumlarda, karşılıklardaki zaman farkından kaynaklanan artış faiz gideri olarak kayıtlara alınmaktadır. Karşılık olarak mali tablolara alınması gerekli tutarın belirlenmesinde, bilanço tarihi itibarıyla mevcut yükümlülüğün ifa edilmesi için gerekli harcama tutarının en gerçekçi tahmini esas alınır. Bu tahmin yapılırken mevcut tüm riskler ve belirsizlikler göz önünde bulundurulmalıdır.

Şarta bağlı yükümlülükler ve varlıklar mali tablolara alınmamakta ve mali tablo dipnotlarında açıklanmaktadır. Şarta bağlı yükümlülük olarak işleme tabi tutulan kalemler için gelecekte ekonomik fayda içeren kaynakların işletmeden çıkma ihtimalinin muhtemel hale gelmesi durumunda, bu şarta bağlı yükümlülük, güvenilir tahminin yapılamadığı durumlar hariç, olasılıktaki değişikliğinin olduğu dönemin mali tablolarında karşılık olarak mali tablolara alınır.

Tahminlerin kullanılması

Konsolide dönem sonu mali tabloların SPK Muhasebe Standartları'na göre hazırlanmasında Grup Yönetiminin, raporlanan varlık ve yükümlülük tutarlarını etkileyecek, bilanço tarihi itibarı ile oluşması muhtemel yükümlülük ve taahhütleri ve raporlama dönemi itibarıyla gelir ve gider tutarlarını belirleyen varsayımlar ve tahminler yapması gerekmektedir. Gerçekleşmiş sonuçlar tahminlerden farklı olabilmektedir. Tahminler düzenli olarak gözden geçirilmekte, gerekli düzeltmeler yapılmakta ve gerçekleştikleri dönem gelir tablosunda yansıtılmaktadırlar.

Hisse başına kazanç / (zarar)

İlişikteki gelir tablosunda belirtilen hisse başına kâr, net kârın ilgili yıl içinde mevcut hisselerin ağırlıklı ortalama adedine bölünmesi suretiyle hesaplanmıştır. Şirketler mevcut hissedarlara birikmiş kârlardan ve izin verilen yedeklerden hisseleri oranında hisse dağıtarak (Bedelsiz Hisseler) sermayelerini artırabilir. Hisse başına kâr hesaplanırken, bu bedelsiz hisse ihracı çıkarılmış hisseler olarak sayılır. Dolayısıyla hisse başına kâr hesaplamasında kullanılan ağırlıklı hisse adedi ortalaması, hisselerin bedelsiz olarak çıkarılmasını geriye dönük olarak uygulamak suretiyle elde edilir.

NOT 4 - HAZIR DEĞERLER

	31.12.2007	31.12.2006
Kasa	275.806	504.104
Banka		
- vadesiz mevduat	9.333.234	23.048.159
- vadeli mevduat	35.300.021	7.609.119
Diğer hazır değerler	3.737.920	2.374.723
Toplam	48.646.981	33.536.105

31.12.2007 tarihi itibarıyla vadeli mevduatların tamamı YTL cinsinden olup 14.01.2008 ve 17.01.2008 vadeli; %18,70 ve %18,75 faiz oranlıdır.

31.12.2006 tarihi itibarıyla vadeli mevduatın tamamı 5.413.431 ABD Doları'ndan oluşmaktadır. Söz konusu vadeli mevduatın vadesi 11.01.2007 olup yıllık faiz oranı %4,5'dir.

31.12.2007 tarihi itibarıyla diğer hazır değerler kredi kartı tahsilatlarından kaynaklanan 3.683.033 YTL (31.12.2006: 2.353.886 YTL) tutarında bloke mevduatı içermektedir. Bu tutarların blokaj süresi tahsil tarihinden itibaren yaklaşık 20 ila 30 gün arasındadır.

NOT 5 - MENKUL KIYMETLER

Yoktur (31.12.2006: Yoktur).

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.**01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR**
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)**NOT 6 - FİNANSAL BORÇLAR**

Kısa vadeli banka kredileri:	31.12.2007		31.12.2006	
	Faiz Oranı %	YTL Karşılığı	Faiz Oranı %	YTL Karşılığı
Yeni Türk Lirası cinsinden krediler	17,00	15.080.616	17,00 - 19,10	101.634.396
Çek-senet karşılığı takas krediler	-	20.579.290	-	4.580.670
Yabancı para cinsinden krediler	(*)	33.571.171	(*)	83.742.357
Toplam		69.231.077		189.957.423

(*) 31.12.2007 tarihi itibarıyla ABD Doları cinsinden kredinin faiz oranı %6,15 (31.12.2006: %5,25 - %6,43), EURO cinsinden kredilerin faiz oranları % 5,35 - % 5,75 (31.12.2006: %4,10 - 5,70) arasında değişmektedir.

31.12.2007 tarihi itibarıyla kullanılan banka kredilerinin anapara kısmını oluşturan 15.003.028 YTL, 10.000.000 ABD\$ (11.647.000 YTL karşılığı), 12.300.000 Euro (21.035.460 YTL karşılığı) ile faiz kısmını oluşturan 966.299 YTL'nin toplamı 48.651.787 YTL karşılığında Şirket'in şahıs ortakları, Selçuk Ecza Holding A.Ş. ve Selçuklu Turizm ve İnşaat A.Ş. tarafından verilmiş kefalet bulunmaktadır.

31.12.2006 tarihi itibarıyla kullanılan banka kredilerinin anapara kısmını oluşturan 101.437.098 YTL, 23.790.000 ABD\$ (33.439.224 YTL karşılığı), 26.300.000 Euro (48.694.450 YTL karşılığı) ile faiz kısmını oluşturan 1.805.981 YTL'nin toplamı 185.376.753 YTL karşılığında Şirket'in şahıs ortakları ve Selçuk Ecza Holding A.Ş. tarafından verilmiş kefalet bulunmaktadır.

31.12.2007 ve 31.12.2006 tarihleri itibarıyla kısa vadeli banka kredilerinin vade analizi aşağıdaki gibidir:

	31.12.2007	31.12.2006
3 aya kadar	62.706.611	140.101.576
3 ile 12 ay arası	6.524.466	49.855.847
Toplam	69.231.077	189.957.423

NOT 7 - TİCARİ ALACAK VE BORÇLAR**Ticari alacaklar (kısa vadeli)**

Alıcılar	436.524.535	436.630.217
Alacak Senetleri	913.338.337	813.415.064
Verilen Depozito ve Teminatlar	218.296	72.094
	1.350.081.168	1.250.117.375
Vadeli satışlardan kaynaklanan tahakkuk etmemiş finansman geliri (-)	26.898.565)	(27.780.150)
Şüpheli alacak karşılığı (-)	(19.867.689)	(13.427.974)
Toplam	1.303.314.914	1.208.909.251

Grup'un ticari alacaklarının ortalama vadesi 129 gündür (31.12.2006 : 136 gün). 31.12.2007 tarihi itibarıyla Grup'un alacaklarına uygulanan etkin faiz oranı değişik vadelerine göre % 14,65 ile % 16,89 arasındadır.

Şüpheli alacak karşılığının hareketi aşağıdaki gibidir:	31.12.2007	31.12.2006
1 Ocak itibarıyla bakiye	13.427.974	12.983.377
Dönem içerisinde iptal edilen karşılıklar ve yapılan tahsilatlar (-)	(10.124.345)	(7.855.143)
Dönem içindeki karşılıktaki artış	16.564.060	8.299.740
Dönem sonu itibarıyla bakiye	19.867.689	13.427.974

**Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.**
01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)**Ticari alacaklar (uzun vadeli)**

Alicılar	113.694	22.747
Verilen Depozito ve Teminatlar	157.393	133.985
Tahakkuk etmemiş finansman geliri karşılığı (-)	(45.140)	(5.125)
Toplam	225.947	151.607

Ticari borçlar (kısa vadeli)

Ticari borçlar	460.774.558	321.332.638
Borç Senetleri	605.733.082	632.556.043
	1.066.507.640	953.888.681
Vadeli alımlardan kaynaklanan tahakkuk etmemiş finansman gideri (-)	(29.484.461)	(30.455.886)
Toplam	1.037.023.179	923.432.795

Ticari borçlar (uzun vadeli)

Ticari borçlar	72.598	50.841
Alınan depozito ve teminatlar	56.941	-
Vadeli alımlardan kaynaklanan tahakkuk etmemiş finansman gideri (-)	(19.470)	(23.217)
Toplam	110.069	27.624

Grup'un borçlarının ortalama vadesi 107 gündür (31.12.2006 : 116 gün). 31.12.2007 tarihi itibarıyla Grup'un ticari borçlarına uygulanan etkin faiz oranı değişik vadeler için % 14,65 ile % 16,89 arasında değişmektedir.

NOT 8 - FİNANSAL KİRALAMA ALACAKLARI VE BORÇLARI

Yoktur (31.12.2006: Yoktur).

NOT 9 - İLİŞKİLİ TARAFLARDAN ALACAKLAR VE BORÇLAR

31.12.2007 ve 31.12.2006 tarihleri itibarıyla ilişkili taraflardan alacaklar ve borçlar aşağıdaki gibidir:

a) İlişkili taraflardan alacaklar:	31.12.2007	31.12.2006
Ortaklardan alacaklar	69.309	187.138
Selçuk Ecza Holding A.Ş.	476.162	-
Drogsan İlaçları San. ve Tic. A.Ş.	8.582	33.816
Mamsel İlaç Sanayi ve Tic. A.Ş.	-	239.873
Toplam	554.053	460.827

b) İlişkili taraflara borçlar:		
Selçuk Ecza Holding A.Ş.	9.204	1.063.902
Mamsel İlaç Sanayi ve Tic. A.Ş.	959.123	1.423.619
Drogsan İlaçları San. ve Tic. A.Ş.	4.811.768	2.090.963
Selçuklu Turizm ve İnşaat A.Ş.	617.184	787.450
Toplam	6.397.279	5.365.934

31.12.2007 ve 31.12.2006 tarihleri itibarıyla Selçuk Ecza Holding A.Ş.'ye olan borç tutarı cari hesap ve kira borçlarından oluşmaktadır.

31.12.2007 ve 31.12.2006 tarihlerinde sona eren hesap döneminde ilişkili taraflara yapılan satışlar ile ilişkili taraflardan alımlar ve Yönetim Kurulu üyelerine sağlanan faydalar aşağıdaki gibidir:

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.
01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006
c) Mal ve hizmet alımları:		
Drogsan İlaçları San. ve Tic. A.Ş.	9.799.312	7.534.723
Mamsel İlaç Sanayi ve Tic. A.Ş.	1.344.058	1.679.953
Selçuk Ecza Holding A.Ş.	789.300	810.000
Selçuklu Turizm ve İnşaat A.Ş. (*)	3.707.083	3.737.105
	15.639.753	13.761.781
d) Mal ve hizmet satışları:		
Drogsan İlaçları San. ve Tic. A.Ş.	322.778	256.733
Mamsel İlaç Sanayi ve Tic. A.Ş.	211.133	210.721
Selçuklu Turizm ve İnşaat A.Ş.	72.235	1.855.134
Selçuk Ecza Holding A.Ş.	-	1.963.374
	606.146	4.285.962

(*) Bu bakiye Selçuklu Turizm ve İnşaat A.Ş.'nin yüklenmiş olduğu inşaat ve taahhüt işlerinden kaynaklanmıştır.

e) Yönetim Kurulu üyelerine sağlanan faydalar :

01.01.-31.12.2007 hesap döneminde Yönetim Kurulu üyelerine sağlanan faydalar 4.002.290 YTL'dir (01.01.-31.12.2006: 2.589.200 YTL).

NOT 10 - DİĞER ALACAKLAR VE FİNANSAL YÜKÜMLÜLÜKLER

Yoktur (31.12.2006: Yoktur).

NOT 11 - CANLI VARLIKLAR

Yoktur (31.12.2006: Yoktur).

NOT 12 - STOKLAR

	31.12.2007	31.12.2006
Ticari mallar	387.254.325	345.755.216
Verilen avanslar	1.765.069	3.725.826
Toplam	389.019.394	349.481.042

NOT 13 - DEVAM EDEN İNŞAAT SÖZLEŞMELERİ ALACAKLARI VE HAKEDİŞ BEDELLERİ

Yoktur (31.12.2006: Yoktur).

NOT 14 - ERTELENEN VERGİ VARLIKLARI VE YÜKÜMLÜLÜKLERİ

Grup, ertelenen vergi varlık ve yükümlülüklerini, bilanço kalemlerinin Tebliğ'e göre hazırlanmış mali tabloları ile Vergi Usul Kanununa göre hazırlanmış yasal mali tabloları arasındaki farklı değerlendirilmelerin sonucunda ortaya çıkan geçici farkların etkilerini dikkate alarak hesaplamaktadır.

İleriki dönemlerde gerçekleşecek geçici farklar üzerinden yükümlülük metoduna göre hesaplanan ertelenen vergi varlıkları ve yükümlülükleri için uygulanacak oran %20'dir (31.12.2006: %20).

**Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.**
01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

31.12.2007 ve 31.12.2006 tarihleri itibarıyla birikmiş geçici farklar ve ertelenmiş vergi alacak ve borçlarının yürürlükteki vergi oranları kullanılarak hazırlanan dökümü aşağıdaki gibidir:

Kayıtlı değer-vergi farklılıkları	Toplam geçici farklar		Ertelenen vergi varlıkları/(yükümlülük)	
	31.12.2007	31.12.2006	31.12.2007	31.12.2006
Maddi ve maddi olmayan duran varlıkların				
kayıtlı değerleri ile vergi matrahları arasındaki net fark	8.994.693	10.240.236	(1.798.937)	(2.048.047)
Stokların kayıtlı değeri ile vergi matrahı arasındaki fark	(45.784.502)	(48.128.434)	9.156.900	9.625.687
Kıdem tazminatı karşılığı	(5.222.221)	(4.935.422)	1.044.444	987.084
Ertelenmiş finansman gideri	29.911.599	30.805.769	(5.982.320)	(6.161.154)
Ertelenmiş finansman geliri	(14.712.901)	(16.722.319)	2.942.580	3.344.464
Şüpheli alacak karşılığı	(4.525.456)	(3.473.502)	905.091	694.700
Satış dönemselliği	(9.541.215)	(968.705)	1.908.243	193.741
Alım dönemselliği	26.047.429	23.206.736	(5.209.486)	(4.641.347)
Dava ve diğer karşılıklar	(1.939.314)	(1.442.424)	387.863	288.485
Türev işlemleri makul değer karşılığı	-	(2.185.007)	-	437.001
Kambiyo giderleri tahakkuku	-	(118.769)	-	23.754
	(16.771.888)	(13.721.841)	3.354.378	2.744.368
Ertelenen vergi varlıkları	(81.725.609)	(77.974.582)	16.345.121	15.594.916
Ertelenen vergi yükümlülükleri	64.953.721	64.252.741	(12.990.743)	(12.850.548)
Ertelenen vergi varlıkları (net)	(16.771.888)	(13.721.841)	3.354.378	2.744.368

NOT 15 - DİĞER DÖNEN/DURAN VARLIKLAR VE KISA/UZUN VADELİ YÜKÜMLÜLÜKLER

Diğer dönen varlıklar	31.12.2007	31.12.2006
Satıcılardan olan ürün mal fazlası alacakları (*)	20.868.759	12.059.106
Personel avansları	1.109.488	1.227.063
Peşin ödenen giderler	972.787	766.946
İş avansları	147.075	100.219
Devreden katma değer vergisi	70.675	-
İlaç firmalarından olan ciro primi gelir tahakkukları	3.393.534	6.318.111
Diğer alacaklar	641.105	964.377
Şüpheli diğer alacaklar karşılığı	(458.094)	(262.709)
Diğer	207.278	108.679
Toplam	26.952.607	21.281.792

(*) Satıcılardan olan ürün mal fazlası alacakları, ilaç firmalarının kampanya dönemlerinde, ilgili tedarikçiler adına ve talepleri doğrultusunda, Grup tarafından eczanelere verilen promosyon ürün alacaklarından oluşmaktadır.

Diğer duran varlıklar	31.12.2007	31.12.2006
Gelecek yıllara ait giderler	-	98.038
Diğer alacaklar	9.830	12.945
Toplam	9.830	110.983

Diğer kısa vadeli yükümlülükler	31.12.2007	31.12.2006
Ödenecek vergi ve sosyal güvenlik kesintileri	6.106.152	9.096.711
Personel ücret ve prim tahakkukları	5.805.355	4.016.490
Personele borçlar	83.719	38.486
Akaryakıt borcu	1.074.708	922.548
Haberleşme borcu	290.559	280.976
Bilgi işlem borcu	156.488	167.992
Elektrik-su borcu	193.671	47.488
Kargo borcu	521.856	246.106
Diğer çeşitli borçlar	3.067.697	2.902.760
Toplam	17.300.205	17.719.557

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.
01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

Diğer uzun vadeli yükümlülükler	31.12.2007	31.12.2006
Gider tahakkukları	54.064	54.312
Toplam	54.064	54.312

NOT 16 - FİNANSAL VARLIKLAR

Yoktur (31.12.2006-Yoktur.).

NOT 17 - POZİTİF/NEGATİF ŞEREFİYE

Selçuk Ecza 2006 hesap dönemi içerisinde daha önceden sahip olduğu % 80 oranında hisseye ilave olarak As Ecza'nın ilave %19,99 oranındaki hissesini satın almıştır. Bu alımdan kaynaklanan şerefiyenin oluşumu aşağıdaki gibidir:

	Tutar (YTL)
İktisap bedeli	43.589.100
As Ecza'nın net varlıklarının SPK Tebliğ 11/25'e göre tespit edilen makul değerindeki pay (-)	(12.394.699)
Hesaplanan pozitif şerefiye	31.194.401
Pozitif şerefiye	31.194.401
Birikmiş İtfa Tutarı	(1.709.282)
31.12.2006 Bakiye	29.485.119
Cari Dönem Şerefiye İtfa Gideri (-)	(2.835.855)
31.12.2007 Bakiye	26.649.264

NOT 18 - YATIRIM AMAÇLI GAYRİMENKULLER

Yoktur (31.12.2006 Yoktur).

NOT 19 - MADDİ DURAN VARLIKLAR

Cari dönem

Maliyetler:	31.12.2006	Girişler	Transferler	Çıkışlar	31.12.2007
Arsa	1.894.766	2.084.090	(2.145.885)	(673.869)	1.159.102
Yeraltı ve yerüstü düzenlemeleri	37.348	-	-	-	37.348
Binalar	26.176.157	4.805.143	4.381.723	(3.333.764)	32.029.259
Makina ve ekipmanlar	7.946.678	260.600	(7.506.527)	(700.751)	-
Motorlu taşıtlar	38.035.162	3.989.003	-	(5.146.531)	36.877.634
Demirbaşlar	13.674.465	1.960.777	7.506.527	(280.863)	22.860.906
Özel maliyetler	3.723.916	270.878	-	(142.864)	3.851.930
Yapılmakta olan yatırımlar	2.242.297	5.083.064	(2.235.838)	-	5.089.523
Verilen avanslar	20.000	-	-	(20.000)	-
	93.750.789	18.453.555	-	(10.298.642)	101.905.702

Birikmiş Amortismanlar:

Yeraltı ve yerüstü düzenlemeleri	27.709	2.370	-	-	30.079
Binalar	2.416.944	518.717	-	(271.222)	2.664.439
Makina ve ekipmanlar	5.591.086	818.454	(5.996.271)	(413.269)	-
Motorlu taşıtlar	25.128.370	4.917.076	-	(3.512.196)	26.533.250
Demirbaşlar	9.850.881	2.050.605	5.996.271	(363.294)	17.534.463
Özel maliyetler	2.029.916	646.778	-	(87.331)	2.589.363
	45.044.906	8.954.000	-	(4.647.312)	49.351.594
Net değer	48.705.883				52.554.108

**Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.**
01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

Önceki Dönem					
Maliyetler:	31.12.2005	Girişler	Transferler	Çıkışlar	31.12.2006
Arsa	4.067.045	85.000	(445.079)	(1.812.200)	1.894.766
Yeraltı ve yerüstü düzenlemeleri	37.348	-	-	-	37.348
Binalar	23.663.262	150.088	2.532.685	(169.878)	26.176.157
Makina ve ekipmanlar	7.445.082	503.579	-	(1.983)	7.946.678
Motorlu taşıtlar	36.932.084	4.445.086	-	(3.342.008)	38.035.162
Demirbaşlar	12.787.344	912.004	-	(24.883)	13.674.465
Özel maliyetler	3.458.882	268.174	-	(3.140)	3.723.916
Yapılmakta olan yatırımlar	1.154.910	3.281.887	(2.087.606)	(106.894)	2.242.297
Verilen avanslar	-	20.000	-	-	20.000
	89.545.957	9.665.818	-	(5.460.986)	93.750.789
Birikmiş Amortismanlar:					
Yeraltı ve yerüstü düzenlemeleri	22.608	5.101	-	-	27.709
Binalar	1.917.945	505.343	-	(6.344)	2.416.944
Makina ve ekipmanlar	4.575.039	1.017.634	-	(1.587)	5.591.086
Motorlu taşıtlar	22.896.100	5.042.912	-	(2.810.642)	25.128.370
Demirbaşlar	8.270.550	1.593.545	-	(13.214)	9.850.881
Özel maliyetler	1.381.114	651.937	-	(3.135)	2.029.916
	39.063.356	8.816.472	-	(2.834.922)	45.044.906
Net değer	50.482.601				48.705.883

31.12.2007 tarihi itibarıyla yapılmakta olan yatırımların 4.325.431 YTL'lik kısmı Selçuk Ecza tarafından Selçuklu Turizm ve İnşaat A.Ş.'ne yaptırılan iş merkezi inşaatı harcamalarından oluşmaktadır. Bilanço tarihi itibarıyla inşaatın yaklaşık % 99'luk kısmı tamamlanmıştır.

31.12.2007 ve 31.12.2006 tarihleri itibarıyla Grup'un gayrimenkulleri üzerinde Dipnot 31.d.'de belirtilen şerhler mevcuttur.

NOT 20 - MADDİ OLMAYAN DURAN VARLIKLAR

Cari dönem	31.12.2006	Girişler	Transferler	Çıkışlar	31.12.2007
Maliyet	2.591.585	162.600	-	-	2.754.185
Birikmiş amortisman (-)	(1.603.750)	(700.564)	-	-	(2.304.314)
Net defter değeri	987.835	(537.964)	-	-	449.871
Önceki dönem	31.12.2005	Girişler	Transferler	Çıkışlar	31.12.2006
Maliyet	2.406.344	185.241	-	-	2.591.585
Birikmiş amortisman (-)	(1.204.482)	(399.268)	-	-	(1.603.750)
Net defter değeri	1.201.862	(214.027)	-	-	987.835

NOT 21 - ALINAN AVANSLAR

	31.12.2007	31.12.2006
Alınan sipariş avansları	1.045.393	1.290.744
Toplam	1.045.393	1.290.744

NOT 22 - EMEKLİLİK PLANLARI

Yoktur (31.12.2006: Yoktur).

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.**01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR**
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)**NOT 23 - BORÇ KARŞILIKLARI****Kısa vadeli borç karşılıkları**

Cari dönem vergi karşılıkları (Dipnot 41)	42.048.943	25.404.601
Eksi: Cari dönem peşin ödenmiş vergiler	(30.420.161)	(16.282.857)
Dava gider karşılığı	1.575.566	1.107.079
Türev araçlar makul değer gider karşılığı	-	2.185.00
Diğer	240.346	266.157
Toplam	13.444.694	12.679.987

Uzun vadeli borç karşılıkları

Kıdem tazminatı karşılığı	5.222.221	4.935.423
Toplam	5.222.221	4.935.423

Yürürlükteki İş Kanunu hükümleri uyarınca, çalışanlardan kıdem tazminatına hak kazanacak şekilde iş sözleşmesi sona erenlere, hak kazandıkları yasal kıdem tazminatlarının ödenmesi yükümlülüğü vardır. Ayrıca, halen yürürlükte bulunan 506 sayılı Sosyal Sigortalar Kanunu'nun 06.03.1981 tarih, 2422 sayılı ve 25.08.1999 tarih, 4447 sayılı yasalar ile değişik 60'ıncı maddesi hükmü gereğince kıdem tazminatını alarak işten ayrılma hakkı kazananlara da yasal kıdem tazminatlarını ödeme yükümlülüğü bulunmaktadır.

Kıdem tazminatı yükümlülüğü yasal olarak herhangi bir fonlamaya tabi değildir.

Kıdem tazminatı yükümlülüğü, Grup'un çalışanlarının emekli olmasından doğan gelecekteki olası yükümlülüğün bugünkü değerinin tahminine göre hesaplanır. Seri XI No: 25 sayılı Tebliğ, Kısım 29 ("Çalışanlara Sağlanan Faydalar"), Grup'un yükümlülüklerini tanımlanmış fayda planları kapsamında aktüeryal değerlendirme yöntemleri kullanılarak geliştirilmesini öngörür. Buna uygun olarak, toplam yükümlülüklerin hesaplanmasında kullanılan aktüeryal varsayımlar aşağıda belirtilmiştir:

31.12.2007 tarihi itibarıyla ödenecek kıdem tazminatı, aylık 2.030,19 YTL (2006: 1.857,44 YTL) tavanına tabidir.

Esas varsayım, her hizmet yılı için olan azami yükümlülüğün enflasyona paralel olarak artmasıdır. Dolayısıyla, uygulanan iskonto oranı, gelecek enflasyon etkilerinin düzeltilmesinden sonraki beklenen reel oranı ifade eder. 31.12.2007 tarihi itibarıyla, ekli mali tablolarda karşılıklar, çalışanların emekliliğinden kaynaklanan geleceğe ait olası yükümlülüğünün bugünkü değeri tahmin edilerek hesaplanır. 31.12.2007 tarihi itibarıyla karşılıklar yıllık %5 enflasyon oranı ve %11 iskonto oranı varsayımına göre, %5,71 reel iskonto oranı ile hesaplanmıştır (31.12. 2006: %5,71 reel iskonto oranı). Kıdem tazminatı tavanı altı ayda bir revize edilmekte olup, Grup'un kıdem tazminatı karşılığının hesaplanmasında 01.01.2008 tarihinden itibaren geçerli olan 2.087,92 YTL tavan tutarı dikkate alınmıştır.

Kıdem tazminatı karşılığının dönem içindeki hareketleri aşağıdaki gibidir:

	31.12.2007	31.12.2006
Dönem başı	4.935.423	4.451.678
Dönem içindeki kıdem tazminatı artışı	2.442.919	2.479.088
Dönem içindeki ödemeler	(2.156.121)	(1.995.343)
Dönem sonu	5.222.221	4.935.423

NOT 24 - ANA ORTAKLIK DIŞI PAYLAR/ANA ORTAKLIK DIŞI KÂR/ZARAR

Dönem içerisindeki ana ortaklık dışı paylardaki değişimler aşağıdaki gibidir:

Dönem başı	2.163	11.868.090
Azınlık paylarına düşen net kâr/(zarar)	777	1.030.591
Önceki dönem düzeltme kaydının azınlık paylarına olan etkisi	-	(501.819)
İlave pay alımının etkisi	-	(12.394.699)
Ayrılan yasal yedek azınlık payı	23	-
Toplam	2.963	2.163

**Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.**
01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)**NOT 25 - SERMAYE/KARŞILIKLI İŞTİRAK SERMAYE DÜZELTMESİ**

31.12.2007 ve 31.12.2006 tarihleri itibariyle Şirket'in hissedarları ve hisse oranları aşağıdaki gibidir:

Adı Soyadı/Ünvanı	31.12.2007		31.12.2006	
	Pay Tutarı	Oranı %	Pay Tutarı	Oranı %
Selçuk Ecza Holding A.Ş.	400.148.174	77,32	173.977.467	77,32
Nazmiye Gürgen	9.200.000	1,78	4.000.000	1,78
M. Sonay Gürgen	4.600.000	0,89	2.000.000	0,89
Ahmet Keleşoğlu	37	0,00	16	0,00
Nezahat Keleşoğlu	37	0,00	16	0,00
Zerrin Altay	2	0,00	1	0,00
Halka Açık Kısım	103.551.750	20,01	45.022.500	20,01
Toplam ödenmiş sermaye	517.500.000		225.000.000	

Şirket'in çıkarılmış sermayesi her biri 1,00 YTL değerinde 51.750.000 adet A Grubu ve 465.750.000 adet B Grubu olmak üzere 517.500.000 adet (31.12.2006: 225.000.000 adet) hisseden oluşmaktadır. A Grubu hisseler nama yazılı, B Grubu hisseler ise hamiline yazılıdır .

Olağan ve olağanüstü genel kurul toplantılarında, A Grubu hisseye sahip ortaklara bir hisse karşılığı 10, A Grubu hisseye sahip ortaklar dışı ortaklara ise 1 hisse karşılığı bir oy hakkı verilir ve Yönetim Kurulu üyeleri A Grubu hisseye sahip ortaklar tarafından gösterilen adaylar arasında seçilir.

Şirket 01.06.2007 tarihli yönetim kurulu kararı ile 225.000.000 YTL olan çıkarılmış sermayesinin, 750.000.000 YTL olarak belirlenmiş olan kayıtlı sermaye tavanı içerisinde kalmak üzere ;

-28.05.2007 tarihli Genel Kurul'da onaylandığı şekilde, 2006 yılı dağıtılabilir kârının, çıkarılmış sermayesinin %29,01'ine karşılık gelen 65.277.117 YTL'lik kısmının bedelsiz hisse şeklinde kâr payı olarak dağıtılmasına, çıkarılmış sermayenin %100,99'una tekabül eden 227.222.883 YTL'nin iç kaynaklardan karşılanması suretiyle, toplam 292.500.000 YTL artırılmasına, artırılan sermaye karşılığında ;

-22.500.000 YTL olan nama yazılı A Grubu paylar için 29.250.000 YTL

-202.500.000 YTL olan hamiline yazılı B Grubu paylar için 263.250.000 YTL

tutarında bedelsiz pay ihraç edilerek, Şirket çıkarılmış sermayesinin toplam 517.500.000 YTL'ye yükseltilmesine, artışa ilişkin hisselerin pay sahiplerine 29 Haziran 2007 tarihinde dağıtılmasına karar vermiştir. Söz konusu sermaye artışı 05.07.2007 tarihli Ticaret Sicil Gazetesi'nde yayınlanmıştır.

İlişkide yer alan SPK 11/25 sayılı tebliğe uygun olarak hazırlanan 31.12.2007 tarihli mali tablolarında, Ana Ortaklık tarafından konsolide edilen bağlı ortaklığından edinilen bedelsiz hisseler Kısım 13 "Konsolide Mali tablolar, Bağılı Ortaklıklar, Müşterek Yönetime tabi Teşebbüsler ve İştirakler" uyarınca eliminasyon işlemine tabi tutulmuş ve bilahare sermaye artışına konu edilen bedelsiz hisse tutarı olan 48.317.658 YTL konsolide mali tablolarında kâr yedekleri hesaplarından düşülerek muhasebeleştirilmiştir. 30.06.2007 ve 30.09.2007 ara dönemlerinde "karşılıklı iştirak sermaye düzeltmesi" özsermaye hesabında sınıflandırılan bu tutar, bilahare, ilişikteki mali tablolarında kâr yedekleri ve geçmiş yıl kârları hesaplarından mahsup edilmek suretiyle sınıflandırılmıştır.

NOT 26 - SERMAYE YEDEKLERİ

Yoktur (31.12.2006: 101.365.993 YTL).

Kanuni defterlerdeki birikmiş kârlar, aşağıda belirtilen kanuni yedeklerle ilgili hüküm haricinde dağıtılabilirler.

Türk Ticaret Kanunu'na göre, yasal yedekler birinci ve ikinci tertip yasal yedekler olmak üzere ikiye ayrılır. Türk Ticaret Kanunu'na göre birinci tertip yasal yedekler, şirketin ödenmiş sermayesinin %20'sine ulaşıncaya kadar, kanuni net kârın %5'i olarak ayrılır. İkinci tertip yasal yedekler ise ödenmiş sermayenin %5'ini aşan dağıtılan kârın %10'udur. Türk Ticaret Kanunu'na göre, yasal yedekler ödenmiş sermayenin %50'sini geçmediği sürece sadece zararları netleştirmek için kullanılabilir, bunun dışında herhangi bir şekilde kullanılması mümkün değildir.

Halka açık şirketler, temettü dağıtımlarını SPK'nın öngördüğü şekilde aşağıdaki gibi yaparlar:

Seri: XI, No: 25 sayılı Tebliğ Kısım Onbeş madde 399 uyarınca enflasyona göre düzeltilen ilk mali tablo denkleştirme işleminde ortaya çıkan ve "Geçmiş Yıllar Zararı" nda izlenen tutarın, SPK'nın kâr dağıtımına ilişkin düzenlemeleri çerçevesinde, enflasyona göre düzeltilmiş mali tablolara göre dağıtılabilir.

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.
01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR
 (Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

kâr rakamı bulunurken indirim kalemi olarak dikkate alınması esastır. Bununla birlikte, "Geçmiş Yıllar Zararı"nda izlenen söz konusu tutar, varsa dönem kârı ve dağıtılmamış geçmiş yıl kârları, kalan zarar miktarının ise sırasıyla olağanüstü yedek akçeler, yasal yedek akçeler, özkaynak kalemlerinin enflasyon muhasebesine göre düzeltilmesinden kaynaklanan sermaye yedeklerinden mahsup edilmesi mümkün bulunmaktadır.

Seri: XI, No: 25 sayılı tebliğ uyarınca enflasyona göre düzeltilen ilk mali tablo düzenlenmesi sonucunda özsermaye kalemlerinden "Sermaye, Emisyon Primi, Yasal Yedekler, Statü Yedekleri, Özel Yedekler ve Olağanüstü Yedek kalemleri"ne bilançoda kayıtlı değerleri ile yer verilir. Bu hesap kalemlerinin enflasyona göre düzeltilmesinden kaynaklanan farkları toplu halde özsermaye grubu içinde "özsermaye enflasyon düzeltmesi farkları" hesabında yer verilir.

Özsermaye enflasyon düzeltme farkları sadece bedelsiz sermaye artırımını veya zarar mahsubunda, olağanüstü yedeklerin kayıtlı değerleri ise, bedelsiz sermaye artırımını; nakit kâr dağıtımını ya da zarar mahsubunda kullanılabilir.

NOT 27 - KÂR YEDEKLERİ

	31.12.2007	31.12.2006
Yasal yedekler	22.005.234	18.411.624
Olağanüstü yedekler	605.389	90.100.263
Sermayeye eklenecek iştirak hisseleri ve gayrimenkul satış kazançları	212.541	--
Toplam	22.823.164	108.511.887

Olağanüstü yedeklerin hareket tablosu aşağıdaki gibidir:

	Tutar (YTL)
01.01.2006 Tarihli Bakiye	2.203.641
2005 Yılı Dönem Net Kârı	87.896.622
31.12.2006 Tarihli Bakiye	90.100.263
Yasal Yedekten Transfer Edilen	1.467.542
Sermayeye ilave edilen	(90.962.416)
31.12.2007 Tarihli Bakiye	605.389

NOT 28 - GEÇMİŞ YIL KÂR/ZARARLARI

	31.12.2007	31.12.2006
Geçmiş yıl kârları	--	8.224.867
	--	8.224.867

NOT 29 - YABANCI PARA POZİSYONU

Grup'un 31.12.2007 ve 31.12.2006 tarihleri itibarıyla sahip olduğu yabancı para varlık ve yükümlülüklerin YTL cinsinden karşılıkları aşağıdaki gibidir:

Varlıklar	31.12.2007			31.12.2006		Toplam (YTL)
	YTL Karşılıkları ABD\$	EURO	Toplam (YTL)	YTL Karşılıkları ABD\$	EURO	
Hazır Değerler	50.644	37.799	88.443	8.058.000	1.077.542	9.135.542
Toplam	50.644	37.799	88.443	8.058.000	1.077.542	9.135.542

Yükümlülükler

Finansal borçlar	(11.906.355)	(21.664.816)	(33.571.171)	(33.819.363)	(49.922.994)	(83.742.357)
Türev araçlar	--	--	--	(1.383.834)	(801.173)	(2.185.007)
Toplam	(11.906.355)	(21.664.816)	(33.571.171)	(35.203.197)	(50.724.167)	(85.927.364)
Net	(11.855.711)	(21.627.017)	(33.482.728)	(27.145.197)	(49.646.625)	(76.791.822)

31.12.2007 tarihi itibarıyla yabancı para borç ve alacaklarının değerlemesinde ABD doları döviz kuru olarak 1,1647 YTL (31.12.2006: 1,4056 YTL); Euro döviz kuru olarak 1,7102 YTL (31.12.2006: 1,8515 YTL) kullanılmıştır.

**Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.**
01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)**NOT 30 - DEVLET TEŞVİK VE YARDIMLARI**

Yoktur (31.12.2006: Yoktur).

NOT 31 - KARŞILIKLAR, ŞARTA BAĞLI VARLIK VE YÜKÜMLÜLÜKLER

a) Verilen teminatlar:	31.12.2007	31.12.2006
İlişkili taraflara verilen kefaletler	--	41.673.450
Satıcılara verilen teminat mektupları	2.351.038	2.856.112
Diğer teminat mektupları	1.715.259	739.072
İhale teminatları	1.340	9.190
Verilen diğer teminatlar	460.000	340.000
Toplam	4.527.637	45.617.824

31.12.2007 tarihi itibarıyla ilişkili taraflara verilen kefaletler bulunmayıp, 31.12.2006 tarihi itibarıyla ilişkili taraflara verilen kefalet Selçuklu Turizm ve İnşaat A.Ş.'nin kullandığı banka kredileri karşılığında verilmiş olup, 14.500.000 ABD\$ ve 11.500.000 Euro tutarlarında kefaleti içermektedir.

b) Alınan teminatlar:	31.12.2007	31.12.2006
İlişkili taraflardan alınan kefaletler	48.651.787	185.376.753
Çek ve senet olarak alınan teminatlar	11.033.802	10.367.757
İpotekler	15.048.000	3.482.041
Teminat mektupları	10.287.842	4.392.801
Alınan diğer teminatlar	573.488	154.657
Toplam	85.594.919	203.774.009

c) Grup'un hukuk müşavirliğinden temin edilen bilgiye göre 31.12.2007 ve 31.12.2006 tarihleri itibarıyla Grup'un aleyhine ve lehine açılmış olan ve devam etmekte olan dava ve icra takiplerinin detayı aşağıdaki gibidir:

31.12.2007	Adet		Tutar (YTL)		Adet		Tutar (YTL)	
	Selçuk Ecza	Selçuk Ecza	As Ecza	As Ecza	Toplam	Toplam		
Grup tarafından açılan davalar	30	987.017	20	120.859	50	1.107.876		
Grup tarafından yürütülen icra takipleri	356	19.529.253	252	6.329.969	608	25.859.222		
	386	20.516.270	272	6.450.828	658	26.967.098		
Grup aleyhine açılan davalar	40	1.470.433	20	373.723	60	1.844.156		
Grup aleyhine yürütülen icra takipleri (*)	3	465.579	--	--	3	465.579		
	43	1.936.012	20	373.723	63	2.309.735		

(*) Grup aleyhine açılan icra takipleri, devam eden davaların, grup aleyhine sonuçlanması üzerine açılmış icra takipleri olup, Grup Mahkeme kararlarının kendi lehine bozulması için temyiz mercilerine başvurması üzerine, derdest görünmektedir. Bu dosyaların hepsi, Banka Teminat Mektubu ile durdurulmuştur.

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.**01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR**
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

31.12.2006	Adet	Tutar (YTL)	Adet	Tutar (YTL)	Adet	Tutar (YTL)
	Selçuk Ecza	Selçuk Ecza	As Ecza	As Ecza	Toplam	Toplam
Grup tarafından açılan davalar	24	451.984	14	139.253	38	591.237
Grup tarafından yürütülen icra takipleri	284	12.244.873	162	3.010.264	446	15.255.137
	308	12.696.857	176	3.149.517	484	15.846.374
Grup aleyhine açılan davalar	29	1.015.475	27	460.637	56	1.476.112
Grup aleyhine yürütülen icra takipleri	--	--	1	31.376	1	31.376
	29	1.015.475	28	492.013	57	1.507.488

31.12.2007 tarihi itibarıyla Grup aleyhine açılmış olan tazminat davaları ile icra takiplerine ilişkin olarak 1.575.566 YTL (31.12.2006: 1.107.079 YTL) için karşılık ayrılmış olup ilişikteki mali tablolara yansıtılmıştır. Grup tarafından açılan alacak ve icra takip davalarına ilişkin olarak gerekli karşılıklar ayrılmıştır.

d) 31.12.2007 ve 31.12.2006 tarihleri itibarıyla Grup'un gayrimenkulleri üzerinde bulunan şerhler aşağıdaki gibidir:

Lehdar	Gayrimenkul	Şerh Açıklaması	Şerh Tutarı YTL	Tarihi
Boğaziçi Elektrik Dağıtım A.Ş.	Bina - Mahmutbey			
	Bağcılar/İstanbul	99 yıllığına kiralama	--	10.06.1998
Türkiye Elektrik Kurumu A.Ş.	Bina - Ataevler Mh.			
	Nilüfer/Bursa	Daimi irtifak hakkı	--	--
Adana 1. Asliye Tic. Mah.	Arsa - Camili			
	Yüreğir/Adana	İhtiyati tedbir	--	08.02.2005
Adana 7. Asliye Huk. Mah.	Arsa - Camili			
	Yüreğir/Adana	İhtiyati tedbir	--	10.03.2005
Karayolları Genel Müd.	Yüreğir/Adana	2942/7 Mad.	--	18.07.1994
7.Bölge Müdürlüğü (*)	Arsa-Samsun/Merkez	İstimlak şerhi	--	18.07.1994
		6785 sayılı imar		
Konak Belediyesi	Bina-Konak	kanununun 11.maddesi gereğince	-	25.10.1977

e) 31.12.2007 tarihi itibarıyla Grup'un yoldaki mallara ilişkin satıcılara olan yükümlülüğü 22.962.026 YTL (31.12.2006: 22.738.829 YTL)'dir. Söz konusu mallar bilanço tarihini takip eden dönemde Grup tarafından teslim alınmıştır.

f) 31.12.2007 tarihi itibarıyla yabancı paraya dayalı türev araçların vade analizi aşağıdaki gibidir:

31.12.2007 tarihi itibarıyla yabancı paraya dayalı türev araçları yoktur.

31.12.2006 tarihi itibarıyla yabancı paraya dayalı türev araçların vade analizi aşağıdaki gibidir:

Vadeli döviz alım satım opsiyonları	YP	YTL	Vade aralığı
ABD\$ cinsinden sözleşmeler	23.790.000	33.439.224	Şubat 2007-Ağustos 2007
Euro cinsinden sözleşmeler	26.300.000	48.694.450	Ocak 2007-Ağustos 2007



Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.
01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

NOT 32 - İŞLETME BİRLEŞMELERİ

(31.12.2007: Yoktur.)

01.01.-31.12.2006 tarihinde sona eren hesap dönemine ait işletme birleşmesi aşağıdaki gibidir:

Şirket'in 02.03.2006 tarihli Yönetim Kurulu kararı ile As Ecza Deposu Ticaret A.Ş.'nin bakiye %20 hissesinin, Şirket'in halka açılırken oluşan piyasa değeri esas alınarak belirlenen piyasa çarpanları kullanılarak As Ecza için bulunan değerlerin aritmetik ortalaması üzerinden iskonto uygulanması suretiyle satın alınmasına ve 31.03.2006 tarihli Yönetim Kurulu kararı ile As Ecza Deposu Ticaret A.Ş.'deki diğer önemli hissedar Selçuk Ecza Holding A.Ş.'nin 7.998.989 YTL nominal bedelli (%19,9975) hisselerinden nominal 7.998.000 YTL'lik kısmının (%19,995) satın alınmasına; devrin Şirket'in halka arz edilip, İMKB'de işlem gördüğü tarihten en geç 1 ay içinde gerçekleştirilmesine, devir fiyatının beher 1 YTL'lik 4,70-5,70 aralığında kalmak şartıyla şirketin halka arz fiyatıyla uyumlu olmak üzere 02.03.2006 tarih ve 2006/008 nolu Yönetim Kurulu kararına göre tespit edilmesine, devir bedelinin vadeli olmasına ve %50'sinin devirden itibaren 90 günde diğer %50'sinin devirden itibaren 180 günde ödenmesine karar verilmiştir.

Şirket Yönetim Kurulu 26.05.2006 tarih ve 2006/016 sayılı kararı ile, As Ecza Deposu Ticaret A.Ş.'deki diğer büyük hissedar Selçuk Ecza Holding A.Ş.'nin 7.988.989 YTL nominal bedelli (% 19,9975) hisselerinden nominal 7.998.000 YTL'lik kısmının (% 19,995) satın alınmasına, devir fiyatının beher 1 YTL'lik hisse için 5,45 YTL'sindan 43.589.100 YTL olmasına, bu bedelin 21.794.550 YTL'sinin 23.08.2006 tarihinde ödenmesine, 21.794.550 YTL'sinin 21.11.2006 tarihinde ödenmesine, devrin 26.05.2006 tarihi itibarıyla yapılmasına karar vermiş ve bahsi geçen devir işlemi 26.05.2006 tarihi itibarıyla sonuçlanmıştır. Bu suretle Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve San. A.Ş.'nin As Ecza Deposu Ticaret A.Ş.'deki iştirak payı % 99,995'e ulaşmıştır (Dipnot 17).

Söz konusu alış bedelinin 21.794.550 YTL'si 23.08.2006 tarihinde, 21.794.550 YTL'si ise 21.11.2006 tarihi itibarıyla ödenmiştir.

NOT 33 - BÖLÜMLERE GÖRE RAPORLAMA

Yoktur (31.12.2006:Yoktur).

NOT 34 - BİLANÇO TARİHİNDEN SONRAKİ OLAYLAR

Yoktur .

NOT 35 - DURDURULAN FAALİYETLER

Yoktur (31.12.2006:Yoktur).

NOT 36 - ESAS FAALİYET GELİRLERİ

	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006
Yurtiçi satışlar	3.547.196.246	3.017.756.698
Yurtdışı satışlar	18.128.008	25.018.783
Diğer satışlar ve promosyon gelirleri	188.549.656	154.381.233
Brüt satışlar	3.753.873.910	3.197.156.714
Eksi: indirimler	(45.389.949)	(46.349.675)
Net satışlar	3.708.483.961	3.150.807.039
Eksi: Satışların maliyeti	(3.363.318.072)	(2.849.116.961)
Brüt esas faaliyet kârı	345.165.889	301.690.078

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.
01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

NOT 37 - FAALİYET GİDERLERİ

	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006
Personel giderleri	97.600.569	89.982.251
Amortisman giderleri	12.490.419	10.925.022
Akaryakıt giderleri	13.215.949	12.355.601
Haberleşme giderleri	5.254.367	5.559.918
Nakliye giderleri	6.411.248	5.167.784
Araç tamir bakım giderleri	4.902.144	3.292.316
Kira giderleri	4.923.966	4.457.408
Dışardan sağlanan fayda ve hizmetler	5.081.413	5.318.232
Kıdem tazminatı karşılığı	286.798	483.745
Vergi gideri	1.218.306	1.043.586
Sigorta giderleri	2.955.987	2.516.671
Kırtasiye gideri	1.608.238	1.395.034
Temsil ağırlama	1.316.373	3.054.863
Danışmanlık ve denetim	756.736	572.715
Bağış ve yardımlar	1.445.988	27.617
Sermaye artırım masrafları	1.024.701	--
Diğer	5.499.702	6.192.326
Toplam	165.992.904	152.345.089

NOT 38 - DİĞER FAALİYETLERDEN GELİR/GİDER VE KÂR/ZARARLAR

	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006
Diğer faaliyetlerden gelir ve kârlar		
İptal edilen şüpheli alacak karşılıkları	10.124.345	7.855.143
Sabit kıymet satış kârları	1.245.470	1.144.261
Kira gelirleri	781.322	670.859
Danışmanlık gelirleri	623.901	636.455
Sigorta gelirleri	254.073	637.150
Konusu kalmayan karşılıklar	80.860	--
Diğer	2.197.901	1.351.945
Toplam	15.307.872	12.295.813

Diğer faaliyetlerden gider ve zararlar

Şüpheli ticari alacak karşılık gideri	16.564.060	8.299.740
Sabit kıymet satış zararları	268.341	131.224
Şüpheli avans ve diğer alacaklar karşılık gideri	258.694	2.423
Dava gider karşılığı	468.487	445.445
Diğer	1.027.407	1.207.088
Toplam	18.586.989	10.085.920

NOT 39 - FİNANSMAN GELİRLERİ / GİDERLERİ

Finansman gelirleri

Tahakkuk etmemiş finansman geliri	156.401.105	167.315.401
Vade farkı gelirleri	9.908.794	8.091.497
Kur farkı geliri	8.831.599	14.752.304
Vadeli mevduat faiz gelirleri	4.599.900	81.860
	179.741.398	190.241.062

**Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.**
01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

Finansman giderleri		
Tahakkuk etmemiş finansman gideri	(141.994.040)	(161.226.005)
Kısa vadeli kredilerin faiz giderleri	(5.604.939)	(28.849.730)
Kur farkı gideri	(204.857)	(23.954.116)
Gerçekleşen türev işlemleri kur farkı zararları	(4.814.681)	(63.000)
Türev işlemler makul değer karşılık gideri	--	(2.185.007)
	(152.618.517)	(216.277.858)
Finansman gelirleri / (giderleri) - net	27.122.881	(26.036.796)

Vadeli alım ve satımlardan kaynaklanan tahakkuk etmemiş finansman geliri ve giderinin yıl içerisindeki oluşumu aşağıdaki gibidir:

Tahakkuk etmemiş finansman gelir	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006
Satışların içerisine dahil edilmiş finansman payı	112.020.595	110.629.724
Önceki dönem ticari alacaklar tahakkuk etmemiş finansman geliri iptali	27.993.179	38.381.092
Cari dönem ticari alacak tahakkuk etmemiş finansman geliri payı	16.387.331	18.304.585
Toplam	156.401.105	167.315.401
Tahakkuk etmemiş finansman gideri		
Alım maliyetlerine dahil edilmiş finansman gideri payı	125.960.934	127.086.997
Önceki dönem ticari borçlar tahakkuk etmemiş finansman gideri iptali	5.011.534	18.492.740
Cari dönem ticari borçlar tahakkuk etmemiş finansman gideri payı	11.021.572	15.646.268
Toplam	141.994.040	161.226.005

NOT 40 - NET PARASAL POZİSYON KÂR/ZARARI

Net parasal pozisyon kâr/zararı yüksek enflasyon dönemlerinde parasal varlıkları ve yükümlülükleri nedeniyle oluşan kazanç ve kayıplarından oluşmaktadır. Grup net parasal pozisyon kâr/zararını parasal olmayan bilanço kalemlerinin, özsermayenin ve gelir tablosunun düzeltme işlemine tabi tutulması sonucunda aktif ve pasif arasında ortaya çıkan fark olarak hesaplamaktadır. 31.12.2007 ve 31.12.2006 tarihlerinde sona eren dönem içerisinde enflasyon muhasebesi uygulaması yapılmadığı için parasal kayıp ya da kazanç oluşmamıştır (Dipnot 2).

NOT 41 - VERGİLER

	31.12.2007	31.12.2006
Ödenecek kurumlar vergisi	42.048.943	25.404.601
Peşin ödenmiş vergiler	(30.420.161)	(16.282.857)
Vergi borcu/(alacağı) (Dipnot 23)	11.628.782	9.121.744
Ertelenmiş vergi borcu (alacağı)	(3.354.378)	(2.744.368)
Toplam vergi borcu/(alacağı)	8.274.404	6.377.376

Türk Vergi Mevzuatı, ana ortaklık olan şirketin bağlı ortaklıkları ve iştiraklerini konsolide ettiği mali tabloları üzerinden vergi beyannamesi vermesine olanak tanımamaktadır. Bu sebeple bu konsolide mali tablolara yansıtılan vergi karşılıkları, tam konsolidasyon kapsamına alınan tüm şirketler için ayrı ayrı hesaplanmıştır.

Türkiye'de, kurumlar vergisi oranı 2007 yılı için %20'dir (2006: %20). Kurumlar vergisi oranı, kurumların ticari kazancına vergi yasaları gereğince indirimi kabul edilmeyen giderlerin ilave edilmesi, vergi yasalarında yer alan istisna (iştirak kazançları istisnası, yatırım indirimi istisnası vb.) ve indirimlerin (ar-ge indirimi gibi) indirilmesi sonucu bulunacak vergi matrahına uygulanır. Kâr dağıtılmadığı takdirde başka bir vergi ödenmemektedir (GVK Geçici 61. madde kapsamında yararlanılan yatırım indirimi istisnası olması halinde yararlanılan istisna tutarı üzerinden hesaplanıp ödenen %19,8 oranındaki stopaj hariç).

Türkiye'deki bir işyeri ya da daimi temsilcisi aracılığı ile gelir elde eden dar mükellef kurumlar ile Türkiye'de yerleşik kurumlara ödenen kâr paylarından (temettü) stopaj yapılmaz. Bunların dışında kalan kişi ve kurumlara yapılan temettü ödemeleri %15 oranında stopaja tabidir. Kârın sermayeye ilavesi, kâr dağıtımı sayılmaz.

Şirketler üçer aylık mali kârları üzerinden %20 (2006: %20) oranında geçici vergi hesaplar ve o dönemi izleyen ikinci ayın 14'üncü gününe kadar beyan edip 17'nci günü akşamına kadar öderler. Yıl içinde ödenen geçici vergi o yıla ait olup izleyen yıl verilecek kurumlar vergisi beyannamesi üzerinden hesaplanacak kurumlar vergisinden mahsup edilir. Mahsuba rağmen ödenmiş geçici vergi tutarı kalmış ise bu tutar nakden iade alınabileceği gibi devlete karşı olan herhangi bir başka mali borca da mahsup edilebilir.

Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.
01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

30 Aralık 2003 tarihinde Resmi Gazete'de yayımlanan, 5024 sayılı Vergi Usul Kanunu, Gelir Vergisi Kanunu ve Kurumlar Vergisi Kanunu'nda Değişiklik Yapılması Hakkında Kanun ("5024 sayılı Kanun"), kazançlarını bilanço esasına göre tespit eden gelir veya kurumlar vergisi mükelleflerinin konsolide mali tablolarını 1 Ocak 2004 tarihinden başlayarak enflasyon düzeltmesine tabi tutmasını öngörmektedir. Anılan yasa hükmüne göre enflasyon düzeltmesi yapılabilmesi son 36 aylık kümülatif enflasyon oranının (DİE TEFE artış oranının) %100'ü ve son 12 aylık enflasyon oranının (DİE TEFE artış oranının) %10'u aşması gerekmektedir. 2006 ve 2007 yılları için söz konusu şartlar sağlanmadığı için enflasyon düzeltmesi yapılmamıştır.

Türkiye'de ödenecek vergiler konusunda vergi otoritesi ile mutabakat sağlamak gibi bir uygulama bulunmamaktadır. Kurumlar vergisi beyannameleri hesap döneminin kapandıği ayı takip eden dördüncü ayın 25'inci günü akşamına kadar bağlı bulunulan vergi dairesine verilir.

Vergi incelemesine yetkili makamlar beş yıl zarfında muhasebe kayıtlarını inceleyebilir ve hatalı işlem tespit edilirse yapılacak vergi tarhiyatı nedeniyle ödenecek vergi miktarları değişebilir.

Türk Vergi Mevzuatı'na göre beyanname üzerinde gösterilen mali zararlar 5 yılı aşmamak kaydıyla dönem kurum kazancından indirilebilirler. Ancak, mali zararlar, geçmiş yıl kârlarından mahsup edilemez.

Kurumlar Vergisi Kanunu'nda kurumlara yönelik birçok istisna bulunmaktadır. Bu istisnalar aşağıda açıklanmıştır:

İştirak Kazançları İstisnası:

Kurumların tam mükellefiyete tabi bir başka kurumun sermayesine iştiraktan elde ettikleri temettü kazançları (yatırım fonlarının katılma belgeleri ile yatırım ortaklıkları hisse senetlerinden elde edilen kâr payları hariç) kurumlar vergisinden istisnadır.

Emisyon Primi İstisnası

Anonim şirketlerin kuruluşlarında veya sermayelerini artırdıkları sırada çıkardıkları hisse senetlerinin itibari değerlerinin üzerinde elden çıkarılmasından sağlanan emisyon primi kazançları kurumlar vergisinden istisnadır.

Yurtdışı İştirak Kazançları İstisnası

Kanunî ve iş merkezi Türkiye'de bulunmayan anonim veya limited şirket mahiyetindeki bir şirketin (esas faaliyet konusu finansal kiralama veya her nevi menkul kıymet yatırımı olanlar hariç) sermayesine, kazancın elde edildiği tarihe kadar devamlı olarak en az bir yıl süreyle % 10 veya daha fazla oranda iştirak eden kurumların, bu iştiraklerin kanunî veya iş merkezinin bulunduğu ülke vergi kanunları uyarınca en az % 15 oranında (esas faaliyet konusu finansman temini veya sigortacılık olanlarda en az, Türkiye'de uygulanan kurumlar vergisi oranında) kurumlar vergisi benzeri vergi yükü taşıyan ve elde edildiği vergilendirme dönemine ilişkin yıllık kurumlar vergisi beyannamesinin verilmesi gereken tarihe kadar Türkiye'ye transfer ettikleri iştirak kazançları kurumlar vergisinden istisnadır.

Yurt Dışı İştirak Satış Kazancı İstisnası

Kazancın elde edildiği tarihte devamlı surette en az bir yıl süreyle nakit varlıklar dışındaki aktif toplamının % 75 veya daha fazlası kanunî ve iş merkezi Türkiye'de bulunmayan anonim veya limited şirket mahiyetindeki şirketlerin (esas faaliyet konusu finansal kiralama veya her nevi menkul kıymet yatırımı olanlar hariç) her birinin sermayesine en az % 10 oranında iştiraktan oluşan tam mükellef anonim şirketlerin, en az iki tam yıl süre ile aktiflerinde yer alan yurtdışı iştiraklerini elden çıkarmaları halinde elde ettikleri kazançlar kurumlar vergisinden istisnadır.

Gayrimenkul, İştirak Hissesi, Rüşhan Hakkı, Kurucu Senedi ve İntifa Senetleri Satış Kazancı İstisnası:

Kurumların, en az iki tam yıl süreyle aktiflerinde yer alan iştirak hisselerinin, gayrimenkullerinin, rüşhan hakkı, kurucu senedi ve intifa senetleri satışından doğan kazançlarının %75'i kurumlar vergisinden istisnadır. İstisnadan yararlanmak için söz konusu kazancın pasifte bir fon hesabında tutulması ve 5 yıl süre ile işletmeden çekilmemesi gerekmektedir. Satış bedelinin satışın yapıldığı yılı izleyen ikinci takvim yılı sonuna kadar tahsil edilmesi gerekir.

Yatırım İndirimi İstisnası

Uzun yıllardır uygulanmakta olan ve en son mükelleflerin belli bir tutarı aşan duran varlık alımlarının %40'ı olarak hesapladıkları yatırım indirimi istisnasına 30.03.2006 tarihli 5479 sayılı yasa ile son verilmiştir. Ancak, söz konusu yasa ile Gelir Vergisi Kanunu'na eklenen geçici 69. madde uyarınca gelir ve kurumlar vergisi mükellefleri; 31 Aralık 2005 tarihi itibarıyla mevcut olup, 2005 yılı kazançlarından indiremedikleri yatırım indirimi istisnası tutarları ile;

- a) 24 Nisan 2003 tarihinden önce yapılan müracaatlara istinaden düzenlenen yatırım teşvik belgeleri kapsamında, 193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun 9 Nisan 2003 tarihli ve 4842 sayılı Kanunla yürürlükten kaldırılmadan önceki ek 1, 2, 3, 4, 5 ve 6'ncı maddeleri çerçevesinde başlanılmış yatırımları için belge kapsamında 1 Ocak 2006 tarihinden sonra yapacakları yatırımları,



Selçuk Ecza Deposu Ticaret ve Sanayi A.Ş.
01.01.-31.12.2007 HESAP DÖNEME AİT KONSOLİDE MALİ TABLOLARA İLİŞKİN DİP NOTLAR
(Tutarlar, aksi belirtilmedikçe Yeni Türk Lirası (YTL) olarak ifade edilmiştir.)

b) 193 sayılı Gelir Vergisi Kanunu'nun mülga 19'uncu maddesi kapsamında 1 Ocak 2006 tarihinden önce başlanan yatırımlarla ilgili olarak, yatırımla iktisadi ve teknik bakımdan bütünlük arz edip bu tarihten sonra yapılan yatırımları, nedeniyle, 31.12.2005 tarihinde yürürlükte bulunan mevzuat hükümlerine göre hesaplayacakları yatırım indirimi istisnası tutarlarını, yine bu tarihteki mevzuat hükümleri (vergi oranına ilişkin hükümler dahil) çerçevesinde sadece 2006, 2007 ve 2008 yıllarına ait kazançlarından indirebilirler.

31.12.2007 ve 31.12.2006 tarihlerinde sona eren dönemlere ait gelir tablolarına yansıtılmış vergi tutarları aşağıda özetlenmiştir:

	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006
Cari hesap dönemi kurumlar vergisi	(42.048.943)	(25.404.601)
Ertelenmiş vergi karşılık gideri	610.010	(1.796.791)
	(41.438.933)	(27.201.392)

NOT 42 - HİSSE BAŞINA KAZANÇ

Hisse başına kâr hisse grupları bazında aşağıda verilmiştir:

	01.01.-31.12.2007	01.01.-31.12.2006
Adi hissedarlara ait net kâr	161.577.039	97.286.103
Çıkarılmış adi hisselerin ağırlıklı ortalama adedi (her biri 1 YTL)	517.500.000	517.500.000
Hisse başına kâr (hisse başına YTL olarak)	0,312	0,188

Hisse başına kâr hesaplamaları bu rapor kapsamında verilen gelir tablosundaki net dönem kârı üzerinden hesaplanmıştır.

Halka açık şirketlerin SPK hükümleri doğrultusunda dağıtacakları temettülerin tesbitine ilişkin olarak; Seri:XI No: 25 sayılı tebliğe uygun olarak hazırlanan mali tablolar esas alınarak dağıtılabılır kârın en az %20'si (2006: %20) oranında kâr dağıtımı zorunluluğu getirilmiştir. Bu dağıtım şirketlerin genel kurullarının alacağı karara bağlı olarak nakit olarak ya da dağıtılabılır kârın %20'den aşağı olmamak üzere bedelsiz hisse senedi olarak ya da belli oranda nakit, belli oranda bedelsiz hisse senedi dağıtılması suretiyle gerçekleştirilebilecektir.

NOT 43 - NAKİT AKIM TABLOSU

Nakit akım tablosu, mali tablolar içerisinde gösterilmiştir.

NOT 44 - KONSOLİDE MALİ TABLOLARI ÖNEMLİ ÖLÇÜDE ETKİLEYEN YA DA KONSOLİDE MALİ TABLOLARIN AÇIK, YORUMLANABİLİR VE ANLAŞILABİLİR OLMASI AÇISINDAN AÇIKLANMASI GEREKLİ OLAN DİĞER HUSUSLAR

Yoktur (31.12.2006: Yoktur).

NOT 45 - MALİ TABLOLARIN ONAY TARİHİ

31.12.2007 tarihi itibarıyla hazırlanan konsolide mali tablolar 14.03.2008 tarihli Yönetim Kurulu toplantısında onaylanmıştır.